БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№45 (388) 26 июня 1997 года четверг

СЕГОДНЯ

ВЛКСМ УМЕР, А НАСЛЕДИЕ ЕГО НЕ ПОДЕЛЕНО

Стр.5

СТИХИЯ

В ШЕСТИ РАЙОНАХ МИНЩИНЫ ОБЪЯВЛЕНО ЧРЕЗВЫЧАЙНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ

Отдел информации «БДГ»

В начале нынешней недели метеосводка Гидрометцентра Беларуси обещала дождь и грозу. 24 июня в утренней передаче по национальному радио Штаб гражданской обороны Беларуси неожиданно оповестил население о начале учений. Во избежание недоразумений жителей попросили с пониманием отнестись к этому запланированному мероприятию. В любой другой ситуации это событие прошло бы незамеченным, никто не обратил бы внимания и на то, что раньше об учениях предупреждали за несколько дней. Но буквально за несколько часов до появления этой информации над Беларусью пронесся ураган, обернувшийся для страны не только разрушениями, но и человеческими жертвами.

По сообщениям официальных источников, 23 июня с 18.15 до 20.00 на территории Столбцовского, Несвижского, Любанского, Слуцкого, Воложинского, Борисовского, Минского районов Минской области, Ганцевичского, Дрогичинского, Ивацевичского, Пинского, Ивановского, Ляховичского районов Брестской области, а также Бобруйского района Могилевской области был зафиксирован ураган, скорость которого достигала 32 метров в секунду. Последствия стихийного бедствия в районах Минской области послужили основанием для того, чтобы заместитель председателя Минского облисполкома Петр Петух объявил в этом регионе чрезвычайное положение. Комиссии по чрезвычайной ситуации созданы во всех областях и районах, пострадавших от урагана. Как сообщили «БДГ» в Министерстве по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий на ЧАЭС, принимаются все необходимые меры по ликвидации последствий урагана и производится оценка нанесенного ущерба. Продолжается и работа по уточнению обстановки на местах.

По предварительным данным, наибольшие разрушения стихийное бедствие вызвало в Ганцевичском, Ивацевичском и Ивановском районах Брестской области. До 55% жилых зданий и до 90% сельскохозяйственных построек лишились крыш, разрушено до 50% линий электропередач. В Столбцовском районе Минской области повреждено 40% крыш, в Воложинском -- разрушено 6 домов и одна ферма. В результате стихийного бедствия обесточено 1410 населенных пунктов, пострадало около 380 дворов. Разбушевавшаяся стихия привела к более чем 3-часовой остановке железнодорожного сообщения по маршрутам Минск--Вильнюс и Москва--Брест, пострадало до 1,5 тыс. автомобилей, находившихся на открытых площадках. В некоторых районах ураганный ветер сопровождался градом, от которого пострадали сельхозугодия. Но самое печальное -- имеются человеческие жертвы. По сообщениям комиссии по чрезвычайным ситуациям, в наиболее пострадавших Ганцевичском, Ивацевичском и Ивановском районах 9 человек получили травмы, а оди -- погиб. В Минской области погибло 2 человека, 33 ранено. В числе получивших травмы -- 6 детей. Данные уточняются.



Неучебная тревога

Как считают некоторые аналитики, поспешное объявление Штаба гражданской обороны о начале учений сразу после того, как стали известны хоть и предварительные, но уже красноречивые цифры, касающиеся последствий стихийного бедствия, объясняется желанием его руководства снять с себя основную часть ответственности. Такой способ уже опробован нашими чиновниками, и ранее он позволял им выпутываться из сложных ситуаций. Достаточно вспомнить нашумевшую историю о сбитом войсками ПВО американском воздушном шаре. Население долгое время вообще ничего не знало об этом инциденте. И только после того как информация просочилась в независимые СМИ, на телевидении выступили виновники скандала.

В нынешней ситуации руководству ответственных министерств следует признать, что они не были готовы к стихийному бедствию. Можно, конечно, сослаться и на редкость подобных природных явлений для Беларуси, и на отсутствие средств... Однако несомненно, что бездействие ответственных ведомств усугубило последствия урагана.

СОБЫТИЕ

СПАСЕНИЕ УТОПАЮЩИХ -- ДЕЛО РУК САМИХ УТОПАЮЩИХ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Слушания о ситуации в Беларуси в политкомитете Парламентской ассамблеи Совета Европы проходили за закрытыми дверями. Хотя подробности состоявшихся дебатов неизвестны, утечка информации все же произошла.

На основании имеющихся сведений можно сделать вывод о том, что представители опального парламента 13-го созыва стали терять популярность в Европе. В случае, если оппозиция в ближайшее время не начнет предпринимать более целенаправленные и решительные действия, ее просто перестанут воспринимать всерьез. Слова президента Парламентской ассамблеи Лени Фишер о том, что в происходящем в Беларуси виноваты обе стороны, должны послужить сигналом для оппозиционных политиков. Примечательно, что раньше никто из представителей европейских структур не высказывался столь резко в адрес белорусской оппозиции. Временами критика действий оппозиции могла прозвучать из их уст в неофициальных беседах, но не в рамках официальных заявлений.

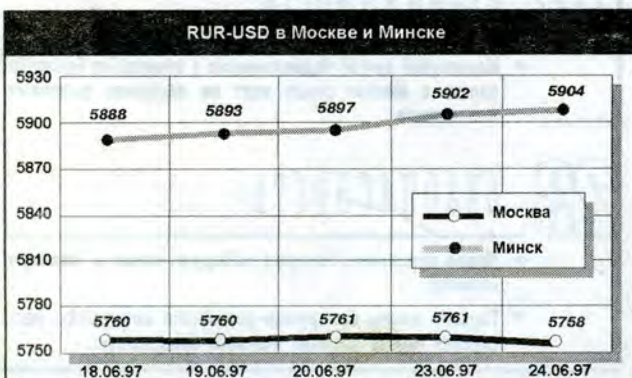
Представители Верховного Совета 13-го созыва, судя по всему, возлагали на слушания большие надежды и потому серьезно готовились к ним. Показательно, что по прибытии в Страсбург представители Национального собрания направились осматривать местные красоты, а оппозиционные парламентарии в это время вели переговоры с фракциями Парламентской ассамблеи.

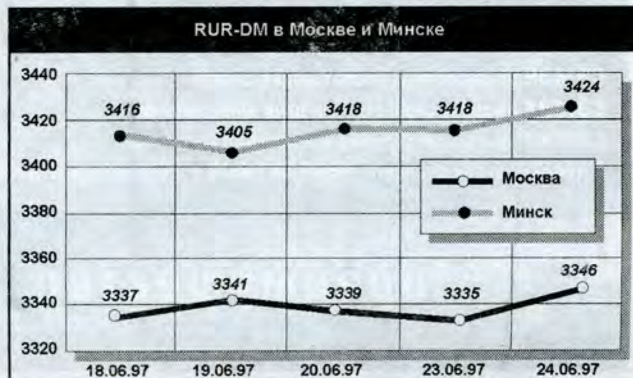
Слушания в политкомитете Парламентской ассамблеи начались с пятиминутных докладов руководителей обеих белорусских делегаций -- Петра Кравченко от ВС 13-го созыва и Юрия Малумова от Национального собрания.

По имеющимся сведениям, политкомитет Парламентской ассамблеи принял соломоново решение. Он намерен рекомендовать Совету Европы официально не признавать ни делегацию Национального собрания, ни делегацию Верховного Совета 13-го созыва. По крайней мере до тех пор, пока что-то не решится внутри Беларуси. Представители власти остались «при своих», а вот депутаты оппозиционного парламента явно проиграли.

Сегодня белорусская оппозиция не предпринимает эффективных действий для того, чтобы демократические принципы в нашей стране были восстановлены. Рассказы о попрании демократии в центре Европы уже не производят сильного впечатления на представителей западных стран. Во-первых, большинство этих фактов давно известны, во-вторых, оппозиция, желая заручиться поддержкой Европы, не предлагает программ, которые эта самая Европа могла бы поддержать.

Очевидно, что сыграли свою роль и начавшиеся переговоры между властью и оппозицией при участии Евросоюза и Совета Европы. Дальнейшие отношения с Западом находятся в зависимости от их результатов. Лени Фишер заявила также о том, что европейские организации видят выход в проведении в Беларуси парламентских выборов.







СОТРУДНИЧЕСТВО

НАЧАЛАСЬ ПОДГОТОВКА КО ВТОРОМУ РАУНДУ ПЕРЕГОВОРОВ С ВТО

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе в МВЭС подводились итоги первого заседания рабочей группы по присоединению Беларуси к ВТО и обсуждались проблемы, которые предстоит решить до проведения второго раунда переговоров в Женеве.

Напомним, что второе заседание рабочей группы по присоединению Беларуси к ВТО может состояться уже в конце этого года. Кроме белорусских экспертов, в работе совещания приняли участие представители ЮНКТАД г-да Э.Йоунела и В.Огнивцев.

Как стало известно «БДГ», участники встречи обсудили вопросы функционирования Таможенного союза Беларуси, Казахстана, Кыргызстана и России в контексте требований ВТО, систему экспортных субсидий, механизм поддержки сельского хозяйства и мировой опыт в проведении госзакупок. Особое внимание было уделено и таким уязвимым местам в белорусском законодательстве, как торговля услугами и охрана прав интеллектуальной собственности.

Эксперты ЮНКТАД передали белорусским коллегам информационные материалы по присоединению к организации и пояснили ряд позиций по выполнению соглашений ВТО.

ВИЗИТЫ

ВСЕ — НА КУБАНЬ

Отдел информации «БДГ»

25 июня начался визит белорусской делегации во главе с первым вице-премьером Петром Прокоповичем в Краснодарский край. В ее состав вошли представители министерств и ведомств, а также руководители крупнейших промышленных предприятий -- МТЗ, БелавтоМАЗа, Минского часового завода, «Бобруйскагромаша» и др. 26 июня к делегации должен присоединиться президент Беларуси Лукашенко.

Как стало известно «БДГ», в рамках визита планируется подписать два документа -- всеобъемлющее соглашение между МВЭС Беларуси и администрацией Краснодарского края о торгово-экономическом, производственно-техническом, научном и культурном сотрудничестве и совместный протокол практических мер по организации взаимных поставок между Республикой Беларусь и Краснодарским краем.

Протокол, в частности, предусматривает, поставку на Кубань тракторов, кормоуборочных комбайнов и запчастей к ним на сумму ориентировочно RUR 40 млрд. На эту же сумму Краснодарский край обязуется продать Беларуси продовольственную пшеницу и фуражное зерно.

Соглашение о сотрудничестве предусматривает создание торгового дома, в состав учредителей которого с белорусской стороны войдут ГП «Белвнешторгинвест», концерн «Белресурсы», ГП «Центр «Могилевский рынок», ОАО «РИП-АЧФА», МАЗ, МТЗ, ПО «Гомсельмаш» и некоторые другие; с краснодарской -- департамент сельского хозяйства, АО «Краснодарглавстрой» и «Краснодарагроснаб». Предполагается, что созданное совместное предприятие откроет филиалы в Сочи и Славянске-на-Кубани и сможет частично решить проблему погашения задолженности перед «Газпромом» за счет поставок на Кубань сельскохозяйственной, дорожной, автомобильной, тракторной, медицинской техники и лекарственных препаратов в объемах федеральной задолженности России перед Краснодарским краем. Систему взаиморасчетов стороны планируют расширить и с помощью схемы вексельных расчетов, наработанной ОАО «РИП-ИЧФА», при этом обеспечив их гарантиями правительства Беларуси и администрации края.

Беларусь также намерена изучить железнодорожные и морские коммуникации Краснодарского края и открыть еще один коридор для транспортировки большегрузных самосвалов «БелАЗ», оборудования и другой продукции в Турцию, Сирию, Арабские Эмираты, что, вероятно, не очень понравится Украине.

Отдохнувший в Сочи президент намерен обсудить также статус белорусских санаториев и курортов, расположенных на территории края. Регистрация этих учреждений в качестве некоммерческих предприятий сулит им налоговые льготы, что повлечет сокращение расходов белорусского бюджета.

Возможными формами культурного сотрудничества между Беларусью и Краснодарским краем стороны называют дни культуры, декады искусства и обмен выставками.

Контролировать достигнутые договоренности будет координационная группа по выполнению условий соглашения, которая будет сформирована в течение двух недель с момента подписания документа.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ГОРЯЧАЯ ПОРА — ЛЕТО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

24 июня состоялось заседание президиума Совета Министров Беларуси. На нем рассматривались следующие вопросы:

-- о ходе выполнения законодательства Беларуси, касающегося поступления в бюджет и использования платежей за землю, а также средств от передачи земель из государственной собственности в частную собственность граждан;

-- о состоянии инфраструктуры пунктов пропуска через государственную границу и мерах по ее совершенствованию;

-- об организации функционирования свободных экономических зон на территории Беларуси.

В тот же день премьер-министр посетил районы, пострадавшие в результате стихийного бедствия.

СТАТИСТИКА

РЕАЛЬНЫЕ ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ УМЕНЬШИЛИСЬ

Отдел информации «БДГ»

Реальные располагаемые денежные доходы населения Беларуси в январе--апреле 1997 года составили 120% к уровню соответствующего прошлогоднего периода. Рост же потребительских цен за этот период равен 157,9 процента.

Таковы данные Министерства статистики и анализа Беларуси. Номинальная среднемесячная заработная плата, начисленная работникам в январе--апреле 1997 года, достигла 1700,1 тыс. рублей, увеличившись по сравнению с январем--апрелем 1996 г. в 1,7 раза. Однако размер реальной заработной платы возрос за этот период только на 7,9%. По состоянию на 26 мая 1997 года общая сумма просроченной задолженности по зарплате составляла 705,6 млрд. руб. -- 13,3% от общего фонда заработной платы, начисленной за апрель. В период с 25 апреля по 26 мая было погашено 328,9 млрд. руб. задолженности по зарплате за январь--март 1997 года, но одновременно образовалась задолженность за апрель в размере 594,8 млрд. руб. Свыше 53% общей задолженности приходится на колхозы и совхозы. Реальный размер назначенной месячной пенсии в стране уменьшился в январе--апреле 1997 г. на 3,5% по сравнению с январем--апрелем 1996г. Прожиточный минимум в Беларуси в первом квартале 1997 года составлял 893,1 тыс. руб. в среднем в месяц на душу населения. Как свидетельствует Министерство статистики и анализа, в январе--марте этого года 3 миллиона 992 тысячи человек (39 процентов всего населения страны) располагали ресурсами ниже прожиточного минимума.

В «Белорусской деловой газете» N 39 от 5 июня 1997 года опубликована информация БелаПАН «Любое решение может быть правильным». В ней шла речь о выступлении председателя Конституционного суда Беларуси Григория Василевича на научно-практической конференции «Парламент в государственно-правовой системе», состоявшейся 3 июня 1997 года. В информации, в частности, приводились выдержки из выступления Г.Василевича, касающиеся толкования части 1 статьи 143 Основного закона.

По техническим причинам в публикацию закралась ошибка. Правильно читать: «Узнав, что вопрос о толковании части 1 статьи 143 Конституции будет 3 июня рассматриваться на очередном заседании сессии Совета Республики, Г.Василевич заявил, что он «не будет влиять на формирование точки зрения парламентариев по данной проблеме». Информационная компания БелаПАН приносит извинения Григорию Василевичу и читателям за допущенную ошибку.

БелаПАН

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ВИЗИТЫ

ПЕРВЫЕ ПОТЕРИ НА ВЬЕТНАМСКОМ РЫНКЕ

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе Минск посетила делегация Вьетнама во главе с заместителем министра торговли Хо Хуан Нгиемом. В ее составе находились представители вьетнамских министерств и ряда крупных торговых и промышленных компаний. Главной целью визита было обсуждение вопросов торгово-экономического сотрудничества, которое, как выяснилось, приобрело новые аспекты.

Обещанная квота на поставку 25 тысяч минских мотоциклов во Вьетнам оказалась аннулированной в результате принятого правительством СРВ решения о прекращении импорта мотоциклов. Подобная участь ожидает и иностранные велосипеды. Чтобы не потерять рынок, АО «Минский мотоциклетный и велосипедный завод» придется осваивать новые формы сотрудничества, в частности, решиться на организацию сборки своей техники с соответствующим сервисным обслуживанием на территории Вьетнама.

По утверждению представителей вьетнамской делегации, несмотря на большую конкуренцию со стороны других производителей, минские мотоциклы все еще пользуются значительной популярностью у населения страны, особенно в лесных и горных районах. Вьетнам по-прежнему проявляет заинтересованность в создании совместного предприятия по производству дизельных двигателей для малых фермерских хозяйств и организации сборочного производства тракторов с двигателем мощностью 50 лошадиных сил.

Представители делегации заявили и о намерении использовать карьерные автосамосвалы «БелАЗ» не только в традиционной отрасли -- при разработке угольных месторождений, но и в строительстве магистрали «север-юг», освоении месторождений олова, в цементной промышленности. Перспективным, по мнению вьетнамцев, было бы создание совместного предприятия с МАЗом по производству дорожно-строительной техники. Свою заинтересованность в приобретении этой продукции, а также шахтного оборудования подтвердил руководитель генеральной компании горной механики и энергетики, находившийся в составе вьетнамской делегации. Представители других крупных компаний -- «Виноти» (экспорт чая), «Интимэкс» (торговля ТНП и продуктами питания) и «Совико» (экспортно-импортные операции со странами СНГ) -- обсудили условия поставок сельхозпродукции, чая, кофе, каучука, ТНП. Официальные представители СРВ не исключали возможности бартерного обмена этих товаров на карбамид, металлопрокат, дорожно-строительную и карьерную технику, шины для большегрузных автомобилей, продукцию химпрома.

ПАРЛАМЕНТ

ПРЕЗИДЕНТ ЧУТЬ БЫЛО НЕ ОСТАЛСЯ БЕЗ ЗАКОНА

Андрей МАХОВСКИЙ

24 июня депутаты Совета республики чуть было не сорвали принятие важнейшего нормативного акта. В этот день верхняя палата должна была рассматривать изменения в Закон «О президенте», которые предусматривали расширение президентских полномочий в полном соответствии с новой белорусской Конституцией. Однако для того, чтобы начать историческое заседание, Совету республики не хватило кворума.

Количество депутатов верхней палаты -- 60 человек. Для проведения правомочных заседаний необходимо присутствие 43. Во время регистрации выяснилось, что в зале в наличии только 42 президентских назначенца. На поиск недостающего количества потребовалось около часа. Вначале пресс-служба объявила, что кворум отсутствует по вполне объективной причине: мол, 7 парламентариев находятся в это время на совещании у премьер-министра. Спустя несколько минут было объявлено, что группа покинула Дом правительства и вот-вот прибудет в зал заседаний. По дороге часть ее, правда, потерялась. Остальные парламентарии, чтобы не бездельничать, занимались все это время рассмотрением повестки дня.

Однако, в конце концов, закон был-таки принят. Представлявший его председатель комиссии по законодательству и государственному строительству Владимир Каравай предложил коллегам согласиться с той редакцией, которую прежде утвердила Палата представителей. По новому закону президент имеет право назначать председателей и половину состава Конституционного суда и Центральной избирательной комиссии; распускать обе палаты парламента в случае, если парламентарии начнут слишком много себе позволять; принимать декреты и указы, имеющие силу закона. Президента можно отстранить от должности в случае совершения им государственного преступления или в связи с его стойкой неспособностью исполнять свои обязанности по состоянию здоровья. Правда, в обоих случаях за отстраненным президентом сохраняется государственная пенсия и полное государственное обеспечение.

Депутаты нашли этот проект закона вполне удовлетворительным, приняли его без обсуждения и единогласно. За предоставление президенту всех перечисленных и многих других полномочий высказалось 43 парламентария.

ОППОЗИЦИЯ

ПО СТОПАМ ИЛЬИЧА

Андрей МАХОВСКИЙ

Единодушие, которое проявили делегаты последнего съезда Белорусского народного фронта, на самом деле может оказаться не таким уж и прочным. Съезд показал, что внутри самой мощной оппозиционной организации дела обстоят не слишком благополучно.

Уже в ходе съезда возникла своеобразная заочная дискуссия между двумя руководителями БНФ: пребывающим в эмиграции Зеноном Позняком и оставшимся на родине Юрием Ходыко. В своем докладе Юрий Ходыко достаточно критично оценил призывы Позняка к радикализации партии, курсу на жесткую самоизоляцию и объявлению войны с режимом. *«Мы всегда проповедовали моральную политику, но всегда ли следовали ей? Морально ли призывать людей с голыми руками идти против вооруженных омоновцев? Морально ли прятаться за спины молодежи, доверившейся нам?»* -- вопрошал Юрий Ходыко, обращаясь к делегатам съезда. Кроме этого, заместитель председателя БНФ оценил решение Зенона Позняка оставаться в эмиграции. По мнению Юрия Ходыко, фронт не должен сейчас придерживаться тактики изоляции -- он должен избрать курс на создание как можно более широкой оппозиции Лукашенко. В то же время Юрий Ходыко признал, что его идеи не находят поддержки среди большинства членов сойма и что сам он сейчас фактически отстранен от непосредственного руководства организацией.

На следующий день заочную дискуссию продолжил лидер фронта. В интервью радио «Свобода» Зенон Позняк заявил о том, что *«выступление его соратника инспирировано российскими спецслужбами, а сам Юрий Ходыко в настоящее время попал под их влияние»*.

Руководство партии постаралось дезавуировать конфликт. На пресс-конференции 23 июня заместитель председателя БНФ Винцук Вечорко заявил, что, по его мнению, все разногласия касаются лишь вопросов тактики и не могут повлиять на взаимоотношения в руководстве фронта. *«Нынешняя дискуссия свидетельствует лишь о том, что БНФ по-прежнему остается демократичной организацией, допускающей существование различных точек зрения»*, -- сказал он.



Продолжать дискуссию не стал и сам Юрий Ходыко. В беседе с журналистами 24 июня он постарался избежать комментариев по поводу заявлений Зенона Позняка. *«Меня удивили лишь слова Позняка о том, что он не назначал меня на должность своего заместителя, -- мне всегда казалось, что я был избран»*, -- заявил он.

Очевидно, что дискуссия между двумя наиболее авторитетными лидерами крупнейшей оппозиционной партии далеко не столь безобидна, как это пытаются представить сейчас руководители БНФ. Понятно, что Позняк по-прежнему является непререкаемым авторитетом для большинства своих соратников по фронту. Однако определенное влияние в оппозиционной среде сумел завоевать и его нынешний оппонент Юрий Ходыко. За последний год ему удалось изменить имидж фронта и сделать эту организацию привлекательной для тех, кого отпугивал своей непримиримостью ко всякому инакомыслию Позняк. Если конфликт двух лидеров приведет к отставке одного из них, то в конечном итоге это может привести к расколу фронта и превращению основного ядра партии в замкнутую, сектантскую организацию заговорщицкого типа. Лет восемьдесят назад под влиянием эмигранта Ульянова в такую организацию превратилась РСДРПб. Если главной и единственной целью БНФ остается завоевание власти, то идти по такому пути, вероятно, можно.

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

ПРАВИТЕЛЬСТВО БЕРЕТ НА СЕБЯ ПОВЫШЕННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На своей прощальной пресс-конференции представитель Всемирного банка в Беларуси Кристофер Уиллоби заявил, что за три года его пребывания в стране *«цель, с которой мы сюда пришли, совсем не выполнена»*. Своеобразную точку в пребывании г-на Уиллоби в Беларуси поставило подписание 18 июня меморандума о взаимопонимании, в котором правительство взяло на себя явно повышенные обязательства.

Представляется маловероятным, что белорусское правительство выполнит взятые на себя обязательства. По словам Кристофера Уиллоби, за время пребывания в Минске ему удалось лишь сделать маленький первый шаг в осуществлении поставленной цели, а именно: в Беларуси создан хороший офис банка, в котором работают профессиональные сотрудники.

Однако основная задача заключалась в выработке достаточно глобальной программы, которая предполагала бы совместную работу по многочисленным и разнообразным проектам. Сегодня экономическая ситуация в нашей стране делает невозможным такое сотрудничество. Кристофер Уиллоби констатировал, что сейчас для белорусской экономики характерен неустойчивый рост. Причины неустойчивости -- отсутствие реформ и жесткое административное регулирование. Показательно, к примеру, что, несмотря на существование более или менее успешно работающих частных предприятий, приток внутренних инвестиций очень ограничен и этот уровень продолжает падать.

Выделять крупные займы государству с неустойчивой экономикой и бесперспективной экономической политикой -- значит увеличивать долговое бремя в будущем. По словам г-на Уиллоби, сегодня речь идет о *нелепой экономической политике, которой лучше не получать займов.*

За время членства во Всемирном банке с 1992 года Беларусь получила три займа на общую сумму $170 млн. Два из них -- институциональный ($8,3 млн.) и реабилитационный ($120 млн.) -- были выделены в 1993 году. Последний, на развитие лесного хозяйства ($42 млн.) -- в 1995 году. За последние три финансовых года Беларусь не получила от банка ни одного займа, в то время как совокупная помощь, выделенная странам СНГ за тот же период, составила $10 млрд. Причиной послужила нестабильность экономики, в частности, то, что правительству не удалось согласовать с банком более или менее последовательную программу экономических реформ. Сыграло негативную роль и хроническое нежелание белорусского правительства выполнять взятые на себя обязательства. У руководства страны отсутствовал и продолжает отсутствовать до сих пор четкий механизм отбора и утверждения проектов. По этой причине белорусская сторона отклонила несколько проектов, находившихся в высокой степени готовности.

За время членства во Всемирном банке Беларусь получила 14 грантов на общую сумму $13,236 млн. Последний из них -- на прекращение применения озоноразрушающих веществ ($7,4 млн.) -- был одобрен в марте текущего года. Его выделение не означает возобновления кредитования со стороны банка. Во-первых, грантовая помощь выделяется на безвозвратной основе и поэтому не может создать проблем с возвратом долгов ни для Беларуси, ни для кредиторов. Во-вторых, данный грант является частью глобальной экологической программы.

Всемирный банк рассчитывает на то, что сотрудничество активизируется после того, как в результате долгих и мучительных раздумий белорусское правительство подписало меморандум о взаимопонимании.

Правительство Беларуси пообещало ужесточить контроль над внутренней кредитной экспансией с тем, чтобы уже в текущем году темпы увеличения совокупной денежной массы соответствовали запланированным темпам инфляции. К концу года должен быть разработан и передан в парламент законопроект о банкротстве банков и страховых организаций, к июлю законодательный орган должен получить проект закона о ценообразовании, который сделает невозможным регулирование цен посредством «телефонного права», а также законопроект о банкротстве сельскохозяйственных предприятий.

Руководство страны заявило о своем намерении завершить к июлю переход к единому рыночному обменному курсу и максимально сократить контроль за работой валютного рынка. К этому же времени планируется отменить перечни первоочередных статей импорта, на основе которых производится отбор заявок на покупку валюты на аукционах, а также отменить ограничения на конвертирование средств на Т-счетах нерезидентов. Государство в который раз обязалось постепенно уменьшать, а потом и вовсе отменить обязательную продажу валютной выручки. Правительство заявило о своей готовности отказаться от регулирования процентных ставок коммерческих банков.

Согласно меморандуму в текущем году должны быть отменены ограничения на оптовые и розничные надбавки к ценам. Планируется ужесточить финансовую дисциплину в государственном и в частном секторе для того, чтобы общий объем задолженности не увеличивался до конца 1997 года, а к 2000 году снизился с 35 до 10% от ВВП. Белорусское руководство пообещало вместе со Всемирным банком составить в июле график приватизации малых предприятий, причем большинство из них должно быть приватизировано к середине следующего года, а в 1999 году процесс предполагается завершить.

К концу текущего года законодательному органу планируется представить правовую и институциональную инфраструктуру для учреждения переуступаемых прав землепользования и частной собственности на движимое сельскохозяйственное имущество. Уже в июне парламент должен получить законопроект об адаптации сельскохозяйственных предприятий Беларуси к рыночным условиям, а в июле-августе -- об упрощенной системе налогообложения, учета и отчетности для субъектов малого предпринимательства. К концу 1997 года планируется привести в соответствие с международной практикой законодательство, регулирующее деятельность коммерческих банков. До конца 1997 должна быть разработана модель предпринимательского кодекса. Предполагается создание единого органа регистрации всех юридических лиц и введение заявительного порядка регистрации. До декабря 1997 года предполагается начать осуществление программы по снижению контроля за ценами и уменьшению ценовых субсидий.

Подписав меморандум, белорусское руководство взяло на себя явно повышенные обязательства. Действия, которые согласно документу намерено предпринять правительство, впечатляют. Однако белорусское руководство, скорее всего, вновь не выполнит взятые на себя обязательства.

РЕЗОНАНС

ОБЕЩАНИЙ МНОГО, А ДЕНЕГ — НЕТ

Отдел информации «БДГ»

Деньги по-прежнему остаются основной проблемой для строящегося в Гомеле специализированного диспансера, или, каким хотят его видеть врачи, -- Центра радиационной медицины. Наличие именно этой проблемы воспринимается с некоторым недоумением, особенно после того, как 19 апреля был проведен республиканский субботник, средства от которого должны были быть перечислены именно «гомельскому объекту», а 11 июня президент пообещал дать по меньшей мере $2 млн. уже до конца месяца.

По данным Минстата, 19 апреля страна заработала 77 млрд. рублей, а на спецсчет в Нацбанке поступило всего 58,9 млрд. рублей. Почти два месяца эти средства оставались без движения, ожидая, как оказалось, указаний президента. Посетив стройку и убедившись в том, что его не обманывают, Александр Лукашенко дал распоряжение перечислить со счета Минздраву 22 млрд. рублей для погашения задолженности перед генподрядчиком -- швейцарской строительной компанией «Смелт-Интаг». Кстати, эти деньги отправлены швейцарцам только на днях. Со своей стороны швейцарская компания намерена продолжать сотрудничество с Беларусью лишь после получения аванса в размере $2,5 млн. Зная об этом требовании, президент обещал выделить необходимую сумму из своего «президентского» фонда. Однако по сей день денег нет.

На состоявшемся недавно совместном заседании руководства Минздрава и швейцарской компании последнюю уверили в том, что проволочек с деньгами больше не будет и поэтому смело можно приступать к возобновлению строительства. Через два месяца генподрядчик должен представить график строительства, свои предложения по удешевлению проекта и условия привлечения к работе на объекте в качестве субподрядчика одного из строительных трестов Гомеля и с 1 сентября приступить к делу. Не исключено, что если в этот день стройка по-прежнему будет пустовать (ясно, что не по вине компании), швейцарцы просто расторгнут с республикой договор.

Что касается оставшихся на счету 36 с небольшим миллиардов, то, несмотря на указание президента выдавать их по заявкам Минздрава или Гомельского облисполкома, ни Нацбанк, ни Минфин не торопятся это сделать. Оно и понятно -- грядут праздники, грандиозность размаха которых не под силу выдержать бюджету.

БЕЖЕНЦЫ

ВАШЕ БЛАГОРОДИЕ, ГОСПОЖА ЧУЖБИНА...

Галина ШАРАЕВА

Проблема беженцев еще недавно, казалось, не была особо актуальной для Беларуси: наши страна не настолько богата, чтобы быть привлекательной для тех, кто ищет надежного и безопасного убежища. Но обострение ситуации в Центральной Азии привело к тому, что даже полунищая Беларусь обрела черты европейского благополучия.

В Беларуси на официальном уровне проблемами беженцев занимается Управление по делам беженцев Комитета по миграции. Насколько серьезным в настоящее время является данный вопрос, свидетельствует недавно прошедший в Минске семинар Управления Верховного Комиссара (УВКБ) ООН для должностных лиц Республики Беларусь, России и Украины по проблемам стран происхождения беженцев (Афганистан, Ирак и Таджикистан).

Одним из главных направлений семинара явилось определение статуса беженцев и анализ методов их защиты. Значительная часть семинара была посвящена беженцам из Афганистана. Сегодня, в основном Пакистан и Ирак, вынуждены решать проблемы беженцев из этой страны, но многие афганцы уже «берут курс» на страны СНГ. Часть из них стремится здесь остаться, получив статус беженца. Некоторые «прорываются» дальше на Запад.

По сообщению Управления по делам беженцев Комитета по миграции при Министерстве труда, 30 тысяч лиц обратились в соответствующие государственные органы нашей страны с просьбой предоставить им статус беженцев. Все они прибыли из бывших союзных республик в течение 1992-1996 гг. (треть обратившихся приходится на страны Балтии). Среди обратившихся 80% -- представители так называемого «русскоязычного населения», в том числе белорусы, по различным причинам вынужденно покинувшие места своего постоянного проживания. Далее следуют беженцы из Таджикистана, Казахстана, иных Среднеазиатских республик, окраинных территорий России, Закавказья. На территории Беларуси в УВКБ ООН зарегистрировано около пяти тысяч иностранцев, прибывших из дальнего зарубежья. Основная часть -- именно из Афганистана.

Напомним, что Закон РБ «О беженцах» был принят в 1995 году, но реализация же его началась лишь с апреля 1997 года. Тем не менее в порядке исключения гражданам Афганистана, проживающим длительное время у нас (а это дети-сироты, привезенные малолетними на учебу в Минск еще во время военных действий в конце 70-х -- начале 80 - х годов), уже выданы удостоверения беженцев. Сейчас это молодые люди, которые имеют все права граждан РБ, за исключением избирательного права и права занимать определенные должности в государственных структурах. Процедура присвоения статуса беженцев этой группе людей не представляла труда, хотя по мнению некоторых экспертов, по международным нормам, Беларусь уже должна была предоставить им гражданство РБ, как когда-то присваивали союзное гражданство детям, вывезенным из Испании.

По словам специалистов Управления по делам беженцев КпМ РБ, присвоение статуса беженцев остальным обратившимся гражданам не будет столь быстрым.

ПРОФСОЮЗЫ

БЕЛОРУССКОМУ ПРОЛЕТАРИАТУ ЕСТЬ ЧТО ТЕРЯТЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

Вокруг белорусских профсоюзов создано много мифов. Главный из них -- миф о силе и почти всемогуществе разбушевавшейся рабочей стихии. Мол, если кто и способен добиться каких-то перемен в этой стране, так только вышедшие на площадь рабочие. А возглавить трудящихся призваны, естественно, профсоюзы, руководящая и направляющая сила всякого рабочего движения. Последние два года показали, что неверны здесь по крайней мере два утверждения. Во-первых, о том, что рабочие собираются куда-то выходить; во-вторых, о том, что возглавить это движение способны белорусские профсоюзы.

Феномен белорусских профсоюзов (а точнее, всеобъемлющей Федерации профсоюзов Беларуси) заключается в том, что за годы своего относительно независимого существования они так и не стали настоящими профсоюзами. Прежде Федерация профсоюзов была полномочным представителем в рабочей среде руководящей и направляющей КПСС-КПБ. После распада партии суть ФПБ и характер ее взаимоотношений с властями мало изменились. В ситуации, когда профсоюзы любой другой страны давно бы хлопнули дверью и призвали своих членов ко всеобщей стачке, ФПБ всегда предпочитала садиться за стол переговоров и в ходе конструктивного диалога достигать взаимопонимания с властями. Причем при столкновении интересов трудящихся с интересами власть предержащих первые оказывались в выигрыше далеко не всегда. Во времена Кебича такая политика приносила результаты. Власть тогда еще помнила о бурном 1991-м и с мнением профсоюзов считалась.



Недвижимость -- гарантия мощи профсоюзов

Все начало меняться с 1995 года. К рекомендациям профсоюзов прислушиваться перестали, а настоять на своем федерация не умела. ФПБ замолчала конфликт на метрополитене, откликнувшись лишь после того, как свое отношение к нему выразили международные профсоюзные организации. Федерация фактически проиграла еще несколько достаточно крупных забастовок, не сумев в полной мере отстоять права рабочих.

Еще в конце 1995 года с мнением профсоюзов считались хотя бы формально. Заключенное генеральное соглашение на 1996 год пусть и не выполнялось, но по крайней мере провозглашало принцип уважения прав трудящихся. При заключении генерального соглашения на 1997 год профсоюзы уже вынуждены были пойти на уступки правительству. К этому времени стало ясно, что стать руководящей и направляющей силой рабочего движения федерация профсоюзов не способна. Но беда еще и в том, что руководство федерации становиться во главе такого движения не слишком-то и стремится. Причина слабости профсоюзного объединения заключается, как ни странно, в том, что всегда считалось его силой.

Своей численностью, разветвленной структурой и мощной финансовой базой Федерация профсоюзов, действительно, способна внушить уважение. Сегодня в ней состоит в общей сложности около 4,5 млн. человек, то есть подавляющее большинство работающего населения страны. Каждый из членов федерации платит взносы в размере 1% заработной платы. При средней зарплате в BLR 1539 тысяч ежемесячные поступления только от уплаты членских взносов можно оценить в пределах $2-2,5 млн.

Однако на самом деле Федерация профсоюзов -- колосс на глиняных ногах. Ее ноги -- то, на чем стоит здание белорусских тред-юнионов, это наследство еще советских времен. В отличие от комсомольцев, потерявших в бурные годы перестройки большуя часть своей собственности, профсоюзы свою практически полностью сохранили. В первую очередь это касается недвижимости. В настоящее время к собственности федерации относятся административные здания самой федерации, дворцы культуры профсоюзов, административные здания областных профсоюзных объединений, полтора десятка спортивных комплексов. Федерация получает определенные доходы от сдачи в аренду этих помещений. Для управления собственностью при федерации создан ряд дочерних предприятий, ведущих самостоятельную хозяйственную деятельность, но подотчетных руководству профсоюзов.

Особое место в этом списке занимает собственность, так или иначе связанная с профсоюзным оздоровлением трудящихся. Скажем, 20 санаторно-курортными комплексами ведает республиканское санаторно-курортное объединение «Беларускурорт»; более пятидесяти туристических объектов находится в ведении «Беларустуриста». Оба предприятия подчиняются руководству федерации и обеспечивают распределение профсоюзных путевок.

Владение этой собственностью, действительно, обеспечивает Федерации профсоюзов дополнительные рычаги воздействия на трудовые коллективы. В конце концов, если кто-то на предприятии слишком активно выступает против очередной задержки заработной платы, профсоюз всегда может предложить недовольному льготную путевку в дом отдыха за пятую часть ее реальной стоимости или вовсе бесплатно. О том, что путевка оплачена 2% отчислений в фонд социальной защиты и профсоюзными взносами, никто, как правило, не вспоминает. Возможность «распределения» таких бесплатных путевок позволяет официальным профсоюзам, несмотря на все их неудачи в борьбе с правительством и администрацией предприятий, выглядеть не совсем бесполезными в глазах рабочих. Однако последние события показали, что именно с этой точки зрения федерация особенно уязвима.

Как уже сообщалось, Александр Лукашенко принял решение о том, что с 1 сентября функция оздоровления трудящихся перейдет от профсоюзов сразу трем государственным ведомствам. Естественно, вместе с этой функцией федерации придется отдать и принадлежащую ей собственность. Однако, помимо сугубо материальных потерь, реализация этого решения чревата и значительным изменением положения федерации.

Дело в том, что 4,5 млн. человек -- лишь списочный состав белорусских профсоюзов. Их реальную численность сейчас оценить по меньшей мере затруднительно. Многие из членов федерации о своем членстве в профсоюзах зачастую не знают либо воспринимают его как нечто почти обязательное. При зачислении на работу взносы вычитают из заработной платы автоматически. Как признал в интервью «БДГ» председатель Федерации профсоюзов Владимир Гончарик, *«число сознательных членов профсоюза значительно ниже, чем списочное количество»*. По его мнению, если от рабочих потребуется подтверждение членства в профсоюзе своего предприятия, то в федерации останется не более 500-600 тысяч человек. Потеряв «оздоровительную» функцию, профсоюзы лишатся мощного козыря в глазах рабочих. Нынешние члены профсоюза, переставшие получать «бесплатные» профсоюзные путевки, могут начать задавать нежелательные вопросы типа «Зачем вообще нужны профсоюзы?».

Впрочем, слабость не только в этом. Объединившая все мыслимые и немыслимые профсоюзы, представляющие все народное хозяйство Беларуси, федерация должна защищать противоречащие друг другу интересы. Профсоюзные объединения бюджетной сферы настаивают на повышении налогов, в то время как производственные профсоюзы добиваются обратного. Работники машиностроения требуют более жестких действий в отношении правительства, в то время как сельское хозяйство -- продолжения диалога с властями и поиска компромисса. Профсоюзному руководству зачастую с трудом удается достичь консенсуса внутри собственной организации.

Единственный объединяющий фактор -- собственность. Как записано в уставе, собственность эта принадлежит федерации в целом и разделу не подлежит. Правом распоряжаться принадлежащей профсоюзам недвижимостью обладает лишь руководство федерации. Если какой-то отраслевой профсоюз пожелает получить «вольную», уйти ему придется ни с чем. Именно поэтому так и не состоялось отделение давно выражающих недовольство профсоюзов машиностроения и радиоэлектроники.

Но если не останется собственности, то не останется и последнего сдерживающего фактора. Чтобы развалить федерацию или по крайней мере значительно уменьшить ее численный состав, правительству достаточно будет провести небольшую агитационную кампанию. Возможно, именно это и произойдет в начале осени нынешнего года. Александр Лукашенко давно уже выражает недовольство тем, что белорусские профсоюзы недостаточно послушны. Однако сознательно разваливая Федерацию профсоюзов, правительство Беларуси сильно рискует. Как считает Владимир Гончарик, уменьшение численности приведет лишь к тому, что белорусские профсоюзы вынуждены будут радикализироваться и отстаивать свои права более решительными методами. Чтобы оправдать свое существование в глазах рабочих, профсоюзам придется по-настоящему драться за свои права. По словам Владимира Гончарика, *если у нас останется всего 500 тысяч человек, мы, по крайней мере, будем уверены в том, что этих людей можно звать на забастовки и выводить на площадь.*

ТЕМА НОМЕРА: МОЛОДЕЖНОЕ ДВИЖЕНИЕ

ВЛКСМ УМЕР, А НАСЛЕДИЕ ЕГО НЕ ПОДЕЛЕНО

Вероника ЧЕРКАСОВА, Светлана КАЛИНКИНА

Зря аналитики так настойчиво указывали на одно из самых слабых мест нынешнего режима -- отсутствие поддержки в молодежной среде. Теперь режим за голоса молодых готов заплатить очень высокую цену, и уже выстроилась очередь из желающих это "цену" распределить. Свидетельство тому -- активная работа по подготовке проекта президентского указа по молодежной политике, которую автономно ведут сразу несколько структур, но главные претенденты на право авторства -- Белорусский патриотический союз молодежи и Государственный комитет по делам молодежи.

Для начала напомним, что готовящийся президентский указ смело можно назвать очередным, поскольку государев взор уже не однажды обращался к проблемам молодых. Проблем от этого меньше, правда, не стало, зато аппетиты у тех, кто берется обеспечить стройность молодежных рядов, поприбавились. В частности, доморощенный молодежный лидер Всеволод Янчевский (в смысле взращенный в известном здании по ул.К.Маркса, 38) уже не согласен довольствоваться только благосклонными взглядами и ободрительными улыбками государственных мужей. Он считает, что и сам дорос до того, чтобы вершить политику. Подтверждение тому -- все тот же проект указа по молодежной политике, именующийся, правда, достаточно конкретно: «О создании общественно-государственной системы по работе с детьми и молодежью и государственной поддержке Белорусского патриотического союза молодежи».



Мир придуманный

Первое, что поражает при прочтении вышеназванного документа, -- это размах, с которым новое образование врывается в большую жизнь. Так, в третьем и четвертом пунктах проекта указа сказано: «Ввести представителей Белорусского патриотического союза молодежи в состав коллегий министерств и государственных комитетов, занимающихся проблемами культуры, образования, печати, теле- и радиовещания, социальной и чернобыльской сфер, а также в состав руководства фондов президента Республики Беларусь. Ввести руководителей областных, городских и районных структур БПСМ в состав соответствующих исполнительных комитетов». Вообще же, если проект станет указом, комитетам БПСМ в учебных заведениях предполагается передать функции, средства, права и полномочия профсоюзных комитетов студентов и учащихся, а также функции контроля над распределением стипендиального фонда и фонда материального поощрения учащихся. На подобные подвиги даже коммунистическая партия не решалась уполномочивать своего «младшего соратника» -- комсомол. Но будоражит, ой, будоражит умы 20-летних мальчишек мифы о былом величии комсомольских вождей! По примеру предшественников они хотят, чтобы представители комитетов БПСМ в учебных заведениях были введены в состав соответствующих ректоратов, ученых советов вузов, администраций учебных заведений. И желают не просто просиживать штаны на заседаниях, а еще рассказывать о том, с каким усердием это делается. Ведь согласно все тому же проекту Национальная Гостелерадиокомпания в случае подписания указа должна будет создать на радиочастоте 101,2 молодежную радиостанцию БПСМ, а также готовить совместные периодические молодежные теле- и радиопередачи. Органом Центрального комитета БПСМ предполагается сделать хиреющую без новых скандалов газету «Знамя юности», что не исключает планов по учреждению периодических изданий, рассчитанных на молодежную и подростковую аудиторию. Вообще же, без дела не останется никто: МО, МВД, КГБ должны оказывать всемерное содействие в создании организаций БПСМ в воинских коллективах, правоохранительных органах, органах безопасности, а министерства иностранных дел, внешнеэкономических связей, спорта и туризма совместно с ЦК БПСМ должны будут в двухмесячный срок разработать комплексную программу молодежного сотрудничества, причем с обеспечением источников ее финансирования. Министерства жилищно-коммунального хозяйства, образования, местные исполнительные и распорядительные органы в случае подписания документа должны будут осуществить передачу в ведение БПСМ помещений для работы с детьми и подростками с обязательным финансированием из средств ЖЭСов, туда же планируется передать дворцы пионеров и школьников.

После прочтения всего вышесказанного возникает ощущение, что главная цель документа -- в трехмесячный срок воссоздать покойный комсомол со всеми его структурами, материальной базой и финансированием. А коротенький пункт 24, в котором Совету Министров предлагается в месячный срок решить вопрос о создании фонда оздоровления молодежи при БПСМ, наводит на приятные мысли о возрождении саун с длинноногими соратницами по союзу. И от комсомола новые молодые собираются перенять не только традиции, но и собственность. Так, согласно проекту указа местным исполнительным и распорядительным органам полагается осуществить передачу соответствующим территориальным организациям БПСМ помещений с их необходимым техническим оснащением, принадлежавших до 1987 года ЛКСМБ, а расходы по их содержанию производить за счет местных бюджетов.

Особый разговор -- проект создания материальной базы БПСМ. Предполагается, что финансирование его будут осуществлять администрации предприятий государственной и смешанной форм собственности, местные бюджеты, Государственный фонд содействия занятости населения, расходы по содержанию Союза в проекте заботливо распределены между министерствами и ведомствами. При этом предполагается поручить Министерству финансов в месячный срок выделить из резервного фонда президента необходимые финансовые и иные средства для обеспечения деятельности БПСМ, а Совету Министров и Управлению делами президента РБ обеспечить финансирование комплексной ежегодной программы реализации государственной молодежной политики. Иными словами, под маркой заботы о подрастающем поколении создается организация - монополист, которая должна проникнуть во все сферы общественной жизни, требуя бесконечных финансовых подпиток для развития своей деятельности. Однако наиболее интересным представляется пункт 17 проекта указа, в котором предполагается освободить молодую организацию от уплаты подоходного налога, налога на недвижимость, налога на землю, налога на добавленную стоимость с денежных средств, полученных в результате хозяйственной деятельности БПСМ. Если будет подписан именно такой вариант указа, то уже сегодня можно с уверенностью сказать, что за спиной патриотического союза отчетливо маячит тень легендарного «Торгэкспо» в молодежном исполнении. Причем такой размах вышеупомянутой коммерческой организации даже не снился: в законодательном порядке заранее обеспечивается поддержка и содействие всех существующих министерств и государственных комитетов, хотя совершенно непонятно, на каких основаниях исполнительная власть и хозяйственные структуры обязаны оказывать помощь общественной организации. За пунктами проекта совершенно очевидно просматривается цель создания новой мощной структуры с широким привлечением молодежи и огромными финансовыми возможностями. Тем не менее весьма сомнительным выглядит вариант успешного воплощения в жизнь глобальных замыслов «новых молодых». Вероятнее всего будет создана еще одна хозяйственная структура с идеологически верными лозунгами, уверенно кующая собственное благополучие и не забывающая вовремя благодарить высокопоставленных благодетелей. Как бы там ни было, главное -- вовремя придумать название, собрать деньги и открыть счета. Когда машина заработает, вряд ли кто-нибудь станет ее останавливать.

> **Справка «БДГ».**
>
> *Ст.4. Демократия в Республике Беларусь осуществляется на основе многообразия политических институтов, идеологий и мнений.*
>
> *Идеология политических партий, религиозных или иных общественных объединений, социальных групп не может устанавливаться в качестве обязательной для граждан.*
>
> *Ст.14. Государство регулирует отношения между социальными, национальными и другими общностями на основе принципов равенства перед законом, уважения их прав и интересов.*
>
> *Ст. 36. Каждый имеет право на свободу объединений.*
>
> *Судьи, прокурорские работники, сотрудники органов внутренних дел, Комитета государственного контроля, органов безопасности, военнослужащие не могут быть членами политических партий и других общественных объединений, преследующих политические цели.*
>
> ***Выдержки из Конституции Республики Беларусь.***

Однако сегодня имеется и второй вариант указа -- «О дальнейшей реализации государственной молодежной политики в Республике Беларусь», подготовленный Государственным комитетом по делам молодежи. И сразу отметим, что в его написании чувствуется более твердая и опытная рука старших товарищей, уже поднаторевших в аппаратных играх. За решение проблемы патриотического воспитания подрастающего поколения они предполагают взяться более основательно, для чего предлагается *«в целях проведения фундаментальных и практических исследований проблем молодого поколения, актуальных вопросов молодежной политики..., изучения запросов, интересов молодежи..., разработки экономических, социальных, организационно-правовых механизмов формирования и проведения государственной молодежной политики в Республике Беларусь создать при Государственном комитете по делам молодежи Республики Беларусь Научно-исследовательский институт проблем молодежи»*. Надо думать, что когда Государственному комитету по делам молодежи станет тесно и понадобятся новые рабочие места, будет создана академия для изучения такого загадочного вопроса, как запросы подрастающего поколения.



Мир реальный

При сопоставлении этих двух документов вырисовывается уже возникшее соперничество между юным БПСМ и его старшим братом в лице Государственного комитета по делам молодежи. Если БПСМ стремится к полной автономии и самостоятельности, безоговорочно требуя, чтобы в целях организации нормальной работы Управление делами президента РБ обеспечило передачу на баланс БПСМ здания по адресу ул. К.Маркса, 40 с решением вопросов его ремонта и технического оснащения, то старшие товарищи не хотят выпускать из рук столь дорогую их сердцам собственность, предлагая *«Управлению делами Президента Республики Беларусь в месячный срок решить вопрос о передаче здания в г.Минске по ул. К.Маркса, 40 в государственную собственность с правом оперативного управления Государственному комитету по делам молодежи и размещения в нем Государственного комитета по делам молодежи и учрежденных им структур по работе с детьми и молодежью, Белорусского патриотического союза молодежи, других республиканских молодежных и детских общественных объединений»*. Опасаясь прямого соперничества с БПСМ, государственное ведомство в то же время высказывает готовность признать союз как сосполнителя республиканской программы «Молодежь Беларуси» и даже предлагает Совету Министров *«в месячный срок разработать механизм финансирования деятельности БПСМ»*. Однако почему-то мало верится в то, что Государственному комитету по делам молодежи все-таки удастся ограничить аппетиты стремительно растущего младшего брата. В разворачивающейся борьбе за собственность и хлебные рабочие места больше шансов победить у молодых. У них зубы крепче да и тылы надежней -- главное, чтобы зубы не поломали!

РОССИЯ

ДОЛГОЖДАННЫЕ ПЕНСИИ БУДУТ ВЫПЛАЧЕНЫ

Отдел международной информации «БДГ»

Министерство финансов России намерено сдержать амбициозную и эмоциональную клятву президента Бориса Ельцина и выплатить $4-миллиардную задолженность по пенсиям до 1 июля.

Выплата просроченных пенсий, задержка которых довела до бедности миллионы россиян, как считают эксперты, будет важной победой Кремля в его усилиях убедить потерявший терпение народ, что экономическая ситуация в стране начала улучшаться. Эти выплаты, которые правительство надеется осуществить, главным образом, за счет «выдавливания» налогов из крупнейших корпораций страны, помогут также убедить сомневающихся, что реформистская команда, пришедшая в Кабинет министров в марте, начала выводить Россию из кризиса общественных финансов.

«Мы, несомненно, выплатим 23000-миллиардную ($4 млрд.) задолженность по пенсиям к 1 июля», -- вновь и вновь заявляет Алексей Кудрин, заместитель министра финансов.

Главным «пожертвователем», по мнению г-на Кудрина, будет «Газпром» -- компания, которая многим кажется более могущественной, чем само государство. Но минфин абсолютно уверен, что «Газпром» погасит свою $ 1-миллиардную налоговую задолженность в самое ближайшее время. В противном случае на собрании акционеров «Газпрома», запланированном на 28 июня, государство, которому принадлежит 40% акций компании, может оказать на нее значительное давление.

Министерство финансов также ожидает, что «Единые энергетические системы» -- национальная электрическая компания и министерство железнодорожного транспорта до конца месяца внесут по 1000 млрд. налоговых платежей в федеральный бюджет. Ожидается также поступление средств от Всемирного банка и евробондового предложения.

По данным Алексея Кудрина, правительство прогрессирует в деле собрания налогов, хотя пока в этом году поступления в бюджет на 35% ниже, чем ожидалось. Собираемость налогов текущего года была на 50% выше, чем в предыдущем.

УКРАИНА

ТАК С КЕМ ОФИЦИАЛЬНЫЙ КИЕВ?

Отдел международной информации «БДГ»

Секретарь Совета национальной безопасности и обороны Украины /СНБО/ Владимир Горбулин не исключает возможности изменения «внеблокового и нейтрального статуса страны».

Как сообщило украинское информагентство УНИАН, выступая на брифинге в Киеве, г-н Гобулин отметил, что государство *«не может не учитывать изменение обстоятельств и слепо руководствоваться принятым ранее политическим решением»*. *«После подписания украинско-российских документов для Украины остаются открытыми двери в любой военный или военно-политический союз», что предусмотрено Конституцией Украины»*,-- так прокомментировал Владимир Горбулин высказывания по поводу невозможности вступления государства в Североатлантический альянс до прекращения действия документов между двумя странами. По словам секретаря СНБО, никто из политического руководства НАТО и представителей политических кругов США не считает, что, подписав соглашения по ЧФ и политический договор с Россией, *«Украина взяла на себя дополнительные обязательства»*. *«Свобода маневра за нами осталась»*, -- считает Горбулин.

БОЛГАРИЯ

С ОДОБРЕНИЯ МВФ

Отдел информации «БДГ»

Надежды Болгарии на быстрое укрепление ее экономики получили новый импульс после одобрения Международным валютным фондом проспекта бюджета этой страны на 1997 год, который в скором времени будет представлен на рассмотрение парламенту.

Болгарское правительство заявило также о своих намерениях привязать национальную валюту лев к немецкой марке с фиксированной обменной ставкой 1000 левов за DEM 1 с начала следующего месяца. Фонд усилился с болгарским правительством об общем бюджетном дефиците в размере 6,2% от внутреннего валового продукта. Это выше 3,8%, первоначально установленных фондом, однако, как пояснил Муравей Радев, министр финансов Болгарии, лишь этот баланс между бюджетными расходами и поступлениями оказался реально выполнимым.

Как только правление МВФ одобрит отчет своей миссии в Болгарии, ожидается, что этой стране будет выделена $ 130-миллионная часть из $ 658-миллионного кредитного пакета, санкционированного правлением фонда в марте прошлого года. Поэтому имиссионный департамент центрального банка Болгарии, который возьмет на себя функции управления будущим валютным советом, будет иметь к 1 июля, когда будет введена жесткая денежная система, резервы иностранной валюты размером почти $1 млрд. С введением валютного совета деньги будут выделяться в строгом соответствии с уровнем резервов иностранной валюты. Такая система лишит болгарское правительство возможности субсидировать бюджет или убыточные предприятия.

ГЕОПОЛИТИКА

АМСТЕРДАМ-97: БЫВАЕТ И ХУЖЕ, НО РЕДКО

Виктор ДЕМИДОВ

16 - 18 июня в Амстердаме состоялся давно ожидавшийся форум лидеров стран Европейского союза. Но существенных изменений в деятельности ЕС не произошло: многие из намеченных решений не были приняты, а внутренняя реформа Евросоюза так и осталась лишь пожеланием Франции и Германии. Пока очевидно только одно: единая европейская валюта будет вводиться по намеченному ранее графику, а страны--члены ЕС в ближайшем будущем вплотную займутся борьбой с безработицей.

Основная неудача амстердамской встречи -- провал инициативы Франции и Германии по реформированию структуры этой организации. Предполагалось усовершенствовать внутреннее устройство органов ЕС в преддверии ожидаемого принятия в члены блока ряда стран Центральной и Восточной Европы: ликвидировать право вето и перераспределить голоса в Совете министров ЕС таким образом, чтобы экономически более развитые страны могли увеличить свое влияние на принятие решений этим органом.

Кроме того, участникам встречи был предложен разработанный германской стороной проект нового договора Европейского союза -- тот самый, который должен был ускорить интеграцию Европы на пороге XXI века.

Но ситуация сложилась подругому. В Амстердаме действительно был заключен договор об изменении структуры этой организации, но предложение о реформе принятия решений в Совете министров ЕС натолкнулось на отчаянное сопротивление малых стран--членов ЕС, руководители которых вполне справедливо сочли, что вместе с правом вето они потеряют и всякую возможность сколько-нибудь серьезно влиять на происходящие события. В итоге члены ЕС после продолжительной дискуссии сошлись на том, что провести внутреннюю реформу и перераспределить голоса в пользу сильнейших можно будет на правительственной встрече уже в следующем тысячелетии. Хотя канцлер ФРГ Гельмут Коль считает, что приступить к расширению Евросоюза можно будет, как и планировалось, в январе 1998 года.

В свою очередь, лидеры государств Восточной и Центральной Европы, напряженно следившие за ходом амстердамского саммита, заявили, что подписанное в Амстердаме соглашение не должно затормозить процесс принятия в ЕС новых членов.

По-разному отнеслись к амстердамской неудаче высокопоставленные французские чиновники. Так, например, министр иностранных дел Юбер Ведрин (представитель правого меньшинства во французском правительстве и соратник Жака Ширака) громко выразил свое разочарование итогами встречи лидеров ЕС. В то же время недавно избранный премьер-министр, лидер социалистов Лионель Жюспен выразил сдержанное удовлетворение итогами амстердамского саммита. Лионель Жюспен оказался в достаточно выигрышной ситуации: с одной стороны, он остался в русле внешней политики Франции, направленной на европейскую интеграцию. С другой стороны, ему и его правительству не придется заставлять французов слишком уж туго «затягивать пояса» во имя этой самой интеграции. А вот Жак Ширак предпочел отмолчаться -- ему предстоит пережить горечь второго за несколько последних месяцев политического поражения.

Впрочем, Гельмуту Колю не легче. Первой реакцией немцев на новости амстердамской встречи были сдержанный оптимизм и разочарование. В Германии ожидали большего -- как минимум нового договора, подобного маастрихтскому. А тут с трудом удалось отстоять даже единую валюту и уладить все «евровалютные» трения с французами. И все это -- накануне выборов, на которых Гельмуту Колю было бы выгоднее выступать в роли победителя европейской гонки.

ПРОБЛЕМА N 1 -- БЕЗРАБОТИЦА

На амстердамской встрече разгорелся ожесточенный спор между кабинетами министров Германии и Франции. Спорной проблемой стали вопросы занятости в условиях введения новой валюты. Уровень безработицы во Франции в последнее время значительно вырос из-за мер по снижению бюджетного дефицита, предпринятых предыдущим правительством. Тепрешний французский кабинет привез в Амстердам целый пакет предложений по созданию новых рабочих мест, причем, по мнению немецкой стороны, все предложенные Францией программы очень дорогостоящи. Французское правительство предложило использовать для их финансирования фонды Европейского объединения угля и стали -- первой общеевропейской организации, в свое время положившей начало созданию Евросоюза.

Гельмут Коль в довольно резкой форме заявил, что о передаче европейскому правительству в Брюсселе дополнительных средств или полномочий до перераспределения голосов в управляющих органах не может быть и речи.

За франко-германской пикировкой с интересом наблюдали лидеры остальных стран ЕС: проблема безработицы характерна для всех стран. Разрешить спор помогли представители Великобритании, которые стараются играть не последнюю роль в делах Европы, наверстывая время, упущенное кабинетом Джона Мэйджора. Британский министр финансов Гордон Браун предложил свои собственные инициативы по обузданию безработицы. Британские предложения удовлетворили и французов, и немцев -- теперь всем странам--членам ЕС предстоит пересмотреть свои системы налогообложения и социальной помощи с целью устранения препятствий по созданию новых рабочих мест. Было решено увеличить «приспособляемость» своих рынков труда соответственно происходящим экономическим преобразованиям. На практике это означает увеличение объема средств, направляемых на образование и переподготовку специалистов, а также более жесткие меры в отношении мигрантов. Кроме того, было решено обсудить проблемы безработицы в странах--членах ЕС на специальном осеннем саммите, который состоится в Люксембурге.

Уже после амстердамской встречи председатель Европейской комиссии Жак Сантер заявил, что ЕС не будет выступать инициатором активных и затратных программ создания новых рабочих мест. Но при разработке любых экономических проектов проблеме занятости будет уделяться первоочередное внимание. Такое заявление фактически означает, что перевесила позиция Германии, а Франции предстоит решать проблему безработицы собственными силами. Единственное, что могут сделать для Франции остальные члены ЕС, -- это смириться с ее бюджетным дефицитом и уровнем инфляции, не вписывающимися в требования Маастрихта по введению единой валюты.

ОБОРОНА

Еще одна новость амстердамского саммита -- первый серьезный шаг к созданию европейской армии. Франция и Германия, которые уже несколько десятилетий содержат совместную моторизованную бригаду, предложили новый расклад системы европейской безопасности. Речь идет о передаче под управление Евросоюза оборонной организации Западноевропейский союз. До сих пор Западноевропейский союз хотя и считался военным крылом ЕС, тем не менее сохранял независимость. Возражения США были озвучены Великобританией, которая заявила, что такая военная реформа ослабит структуру НАТО. Тем не менее, судя по всему, реформа все-таки осуществится, несмотря на возражения Великобритании, США и, возможно, России. В стремлении создать «Евроармию» такие влиятельные страны, как Франция и Германия находятся в полном согласии с небольшими странами -- членами ЕС.

ДЕНЬГИ БУДУТ

Основной положительный результат правительственной встречи в Амстердаме -- пакт стабильности новой общеевропейской валюты. По иронии судьбы, появлению пакта стабильности больше всего посодействовала Великобритания, которая сама пока не намерена присоединяться к валютному европейскому союзу (по крайней мере, в 1999 году, в момент введения в оборот EURO). Именно британцы примирили Германию и Францию, представители которых никак не могли договориться о приемлемом уровне безработицы, а также о ряде финансово-бюджетных показателей. Таким образом, уже сейчас можно с уверенностью сказать, что 1 января 1999 года EURO будет введено в обращение.

Главы государств пришли к согласию относительно юридического статуса, внешнего вида и размера единой европейской валюты. Если внешний вид купюр EURO был известен уже давно, то монеты впервые представлены только в Амстердаме. Важность внешнего вида трудно переоценить: ведь предстоит заменить на EURO 70 миллиардов монет различного достоинства, находящихся в обращении в 15 странах Евросоюза. Победителем общеевропейского конкурса на лучшее оформление монет EURO стал 39-летний программист из Бельгии, который профессионально занимается дизайном монет. На стальных монетах в 1, 2 и 5 центов будет изображен земной шар, на котором выделена территория и границы Евросоюза. На желтых монетах в 10, 20 и 50 центов изображены государства ЕС, а на биметаллических желто-белых монетах в 1 и 2 EURO представлен Европейский союз без границ.

НЕПРИЯТНОСТИ ОБЕЩАНЫ В ЛЮКСЕМБУРГЕ

Тем не менее, несмотря на общий оптимистический настрой по поводу введения единой валюты, будущее валютного союза ЕС далеко не безоблачно. Даже вполне, казалось бы, согласованный «пакт стабильности» планируется окончательно подписать только на встрече лидеров ЕС в середине октября в Люксембурге. По мнению некоторых аналитиков, США и Россия, обеспокоенные процессом политической и экономической интеграции Европы, возможно, предпримут меры экономического характера, направленные на срыв уже достигнутых договоренностей. Например, Соединенным Штатам достаточно немного ужесточить торговый режим с Францией, и лишившеся части столь необходимых валютных поступлений французское правительство будет вынуждено пойти на резкое наращивание бюджетного дефицита, что автоматически «выкинет» Францию из «зоны EURO». Без Франции и весь Евросоюз моментально рассыплется -- стараний одной только Германии для сохранения европейского единства явно недостаточно.

Впрочем, вмешательство внешних сил -- совсем не обязательное условие срыва договоренностей. Если за летние месяцы французскому кабинету не удастся обуздать растущую безработицу и хотя бы наметить тенденцию к созданию новых рабочих мест, то в Люксембурге вполне возможен пересмотр пакта стабильности и пакета экономических соглашений. Как считают западные обозреватели, европейские лидеры в стремлении как можно теснее объединить государства ЕС в единый союз оторвались от проблем собственных стран, и теперь под давлением общественного мнения вынуждены обратить более пристальное внимание на собственные трудности. Так что не исключена некоторая передышка в процессе евроинтеграции, необходимая Германии для выборов и окончательной ликвидации бюджетного дефицита; Франции -- для введения уровня безработицы в рамки приличия; Швейцарии -- для референдума о вступлении в ЕС; Италии, Испании и Португалии -- для приведения бюджетных показателей в соответствие с критериями Маастрихта. Зато потом на фоне решенных проблем процесс европейского объединения пойдет гораздо быстрее.

26 июня 1997 года № 45 (388)

МНЕНИЕ

АБСУРДНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ МЕШАЕТ КРЕДИТОВАНИЮ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

Михаил КОВАЛЕВ,
и.о. президента Ассоциации белорусских банков

Общеизвестно, что сегодня белорусская банковская система находится в весьма тяжелом положении: практически у всех банков, в том числе и ведущих, за январь--апрель упал в долларовом выражении собственный капитал на 30-40%. Даже в белорусских рублях темпы роста и уставных фондов и капитала существенно отстают от инфляции. Крайне неустойчиво выглядят белорусские банки на фоне российских. Например, если по активам «Белвнешэкономбанк» идет после 35-го российского «Башкредитбанка», то собственный капитал у него на 1 апреля в 16 раз, а прибыль -- почти в 50 раз меньше, чем у российского конкурента. Несколько лучше положение у «Приорбанка»: по активам он идет после 33-го «Конверсбанка», но собственный капитал у него почти в 5 раз меньше. Одна из причин столь сложного положения белорусских банков -- доходящая порой до абсурда политика налоговых органов в Беларуси.

Сведения о суммарных убытках филиалов и прибыли в целом по банку (млн.руб.)

		январь	январь-февраль	январь-март
«Белпромстройбанк	прибыль	-59982,0	14088,0	35087,0
	убытки филиалов	-82977,0	-50964,0	-51546,0
«Приорбанк»	прибыль	-25044,5	-15791,7	6808,7
	убытки филиалов	-8555,2	-11591,6	-11785,0
«Белагропромбанк»	прибыль	9800,0	16600,0	22900,0
	убытки филиалов	-2500,0	-4800,0	-2300,0
«Белбизнесбанк»	прибыль	5169,6	6753,3	11126,2
	убытки филиалов	-2152,0	-8196,8	-13300,9

В налогообложении белорусских банков сложилась странная и плохо объяснимая с точки зрения здравого смысла практика: банк несет убытки, но отдельные его структурные подразделения платят налог на прибыль. Например, «Белбизнесбанк» в 1995 году понес значительные затраты и вывел подразделение «Витком-банка» из критического положения, сохранив для вкладчиков их деньги, для госпредприятий -- остатки на счетах, для Национального банка -- резервные фонды. И что же? Сегодня, через два года, с него требуют доплатить налог на прибыль, не принимая во внимание потери убыточных филиалов. По мнению большинства банкиров, белорусское налогообложение ни только чрезмерно, но и запутанно, допускает неоднозначные трактовки, что позволяет налоговой инспекции штрафовать банки исходя из собственной трактовки налогового законодательства.

Стандартная международная практика налогообложения банков исходит из следующих принципов:

1. Стимулирование кредитования экономики, особенно инвестиционных проектов и программ.

2. Удешевление кредитов, предоставляемых приоритетным отраслям и на жилищное строительство.

3. Стимулирование банковских накоплений населения и юридических лиц.

Несоблюдение этих принципов приводит к переносу банковских налогов на клиентов через рост процентных ставок за пользование кредитов, а это влечет снижение рентабельности предприятий и уменьшение налоговых поступлений от основных налогоплательщиков -- производителей. В целом же бюджет получает меньше.

Не будем в этой статье обсуждать проблему налогообложения банков в целом, остановимся лишь на одном вопросе: о раздельной уплате налога на прибыль филиалами и головным офисом банка. Ассоциация видит следующие аргументы против подобной практики.

Аргумент 1. Введение раздельного налогообложения прибыли филиалов не увеличит в целом поступления в бюджет от прибыли. Прибыль банков за 1996 год и 1-й квартал 1997 года составляла всего 0,4 и 0,2 процента от ВВП соответственно. Для сравнения в 1993 и 1994 гг. она составляла 6% и 4% от ВВП. При этом банки существенно сократили затраты на собственное развитие и оплату труда. За 1-й квартал балансовая прибыль всех банков составила всего 119,2 млрд.руб. Дальнейшее увеличение налогообложения прибыли может вызвать серию банковских банкротств.

Усиление налогового пресса на банки приведет к росту процентных ставок. Удорожание кредитов народному хозяйству мгновенно приведет к снижению его рентабельности и уменьшит налоговые поступления от основных налогоплательщиков -- производителей. В итоге, увеличив из-за раздельного налогообложения филиалов поступления от прибыли банков в бюджет примерно на 10-15 млрд.рублей в месяц, бюджеты больше потеряют в налоговых поступлениях от субъектов хозяйствования.

Аргумент 2. Введение раздельного налогообложения прибыли филиалов снизит мобильность денежных ресурсов внутри республики. Специфика банковской работы -- быстрая переброска денежных ресурсов из одного региона в другой, т.е. из ресурсоемких регионов в кредитоемкие. Значительные межфилиальные обороты внутри одного банка, когда одни филиалы получают прибыль за счет ресурсов, предоставленных другими филиалами банка, а те в свою очередь могут нести убытки в связи с несвоевременным погашением кредитов, не позволяет классифицировать балансы филиалов банка как обособленные балансы субъектов хозяйствования. Особенно это типично для АСБ «Беларусбанк», у которого все филиалы делятся на два вида: а) привлекающие ресурсы и б) кредитующие клиентов, т.е. первые являются затратными, а вторые -- прибыльными.

Аргумент 3. Введение раздельного налогообложения прибыли филиалов банков приведет к сокращению филиальной сети и сокращению поддержки неблагоприятных в экономическом плане регионов. Наибольшие убытки банкам приносит именно филиальная сеть, обслуживающая неблагоприятные в экономическом плане регионы и неплатежные секторы народного хозяйства. Эти убытки обусловлены как невозвратом кредитов и процентов по ним, так и необходимостью дотировать разницу между рыночными процентными ставками и льготными ставками.

Убытки филиалов покрываются за счет прибыли центральных офисов. Как правило, убыточность банковских филиалов возникает не из-за плохой работы филиала, а вследствие неплатежеспособности заемщиков. Введение раздельного налогообложения прибыли филиалов неминуемо повлечет закрытие банками убыточных филиалов, что нанесет значительный экономический ущерб регионам и резко увеличит безработицу в неблагополучных районах.

Аргумент 4. Через филиальную сеть кредитуется сельское хозяйство. Учитывая, что около 80% сельхозпредприятий являются неплатежеспособными, а следовательно, значительная часть кредитов, выданных в 1997 году и перешедших с 1996 года «рисковых кредитов», могут оказаться безвозвратными не по вине «Белагропромбанка», закрытие убыточных филиалов, обслуживающих государственные программы на селе, недопустимо.

Аргумент 5. Введение раздельного налогообложения прибыли филиалов банков ухудшит условия реализации госпрограмм и иностранных кредитных линий. Изъятие налога на прибыль по прибыльным филиалам при наличии убытка в целом по банку -- юридическому лицу приведет к безусловному изъятию оборотных средств банка, в том числе средств иностранных кредитных линий и средств, выделенных под государственные программы, и необоснованно увеличит убытки банка.

Аргумент 6. Введение раздельного налогообложения прибыли филиалов банков усугубит предкризисную ситуацию в банковском секторе. Ситуация в банковском секторе стремительно ухудшается: рентабельность в 1996 году составила всего 5,3%, это один из наиболее низких показателей по народному хозяйству. В 1996 году прибыль банков реально уменьшилась на 55%, т.е. с темпом в 3 раза большим, чем в среднем по народному хозяйству. Балансовая прибыль банков за первый квартал 1997 года ничтожно мала -- всего BLR 119,2 млрд., что составляет 0,2% ВВП.

Главная причина резкого ухудшения состояния банков -- низкая рентабельность народного хозяйства, неплатежеспособность обслуживаемой клиентуры.

Аргумент 7 (юридический). Баланс филиала банка не является аналогом баланса филиала предприятия. Баланс филиала банка носит принципиально иной характер, чем отдельный баланс любого другого субъекта хозяйствования, так как он отражает лишь учет совершенных операций на привлеченные и размещенные средства, т.е. учет чужих средств. Баланс же собственных доходов и расходов филиала банка, аналогичный балансу структурных подразделений субъектов хозяйствования, банковские филиалы не составляют. Обязательное требование международных стандартов бухгалтерского учета и отчетности в банках -- составление консолидированного баланса в целом по юридическому лицу--банку. Эти международные правила в Беларуси ввело государство, а не сами банки.

Аргумент 8 (юридический). Отсутствие расчетного (текущего) счета. Филиалы не имеют своих корсчетов в Национальном банке, т.к. согласно статье 18 Закона Республики Беларусь «О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь» корреспондентские счета могут быть открыты только филиалам на правах юридического лица. Всем филиалам открыты в центральных аппаратах банка субкорсчета, не являющиеся расчетными (текущими) счетами. Основное назначение субкорреспондентских счетов -- реализация функций платежной системы для субъектов хозяйствования. В принципе филиалы банков могут работать без открытия субкорсчета и отдельного баланса. В мировой практике такой принцип организации работы филиалов широко применяется.

Аргумент 9. Мировая практика налогообложения банков также говорит в пользу централизованного налогообложения банков как юридических лиц. В банках филиалы лишены оперативной самостоятельности в распоряжении средствами на своих субсчетах, и значительная часть активных операций осуществляется только головным банком исходя из общих остатков корсчета. Кроме того, всем филиалам в центральном аппарате банка открыты субкорсчета, не являющиеся при этом расчетными (текущими) счетами.

Таким образом, формулировка понятия «плательщик» из указанной статьи 19 в случае банков применима только для юридического лица в целом или филиала с правом юридического лица. Это, кстати, полностью вытекает из международных стандартов ведения бухгалтерского учета и отчетности. Главное возражение налоговых органов касается так называемого единого принципа налогообложения. Однако к данной ситуации этот принцип не применим, поскольку нет и не может быть одинакового налогообложения сельхозпредприятий, казино, финансово-промышленных групп, банков. Известный в зарубежной налоговой практике принцип равного и единого налогообложения относится к группам однотипных субъектов хозяйствования. Например, все универсальные банки имеют одинаковую систему налогов, но существенно отличную от системы налогообложения фермеров. К тому же мировой опыт показывает, что практически во всех странах налоги на прибыль в банках платят юридические лица -- филиалы белорусских банков не являются юридическими лицами.

Ссылка Министерства экономики и Министерства финансов на общепринятость раздельного налогообложения не обоснованна. Опыт налогообложения прибыли банков свидетельствует как раз об обратном. Налог на прибыль всегда консолидируется в рамках одного юридического лица. Более того, прибыль консолидируется не только в рамках одного банка, но, как показывает зарубежный опыт, в рамках финансово-промышленной группы и в рамках договора о совместной деятельности. Подобный порядок налогообложения суммированной прибыли участников консолидированных групп предусматривается и новым российским налоговым кодексом.

Итак, можно констатировать, что введение раздельного налогообложения филиалов банков экономически нецелесообразно по следующим причинам:

1. Доходность банков слишком низка, чтобы усиливать для них налоговый пресс.

2. Будет свернута инвестиционная деятельность банков на территории республики.

3. Будут остановлены денежные потоки между ресурсоемкими и кредитоемкими регионами.

4. Ухудшится банковское обслуживание и конкуренция банков.

5. Увеличится безработица.

6. Многие банки потеряют статус республиканского банка, а отдельные банки обанкротятся.

С учетом вышеизложенного Ассоциация белорусских банков настаивает на том, чтобы банки платили налог на прибыль в целом по юридическому лицу. При этом уплата части налога на прибыль в доход местных бюджетов будет обеспечена исходя из прибыли, полученной в целом по банку с учетом нормативов поступлений налога в местные бюджеты, установленные Законом «О бюджете Республики Беларусь на 1997 год».

То, как на это требование банков отреагирует государство, покажет, могут ли государственные чиновники за ведомственными интересами видеть перспективы развития национальной экономики.

НОВОСТИ

ФИЛИАЛ ФИЛИАЛУ РОЗНЬ

Игорь ВОРОБЬЕВ

Тенденция к сокращению филиалов охватывает все большее количество коммерческих банков. Только за первый квартал текущего года филиалов стало меньше на 35, или на 5,5%. По большому счету, сокращение происходит за счет ликвидации убыточных и нерентабельных подразделений. Однако некоторые банки проводят несколько иную филиальную политику.

13 марта Национальный банк Беларуси дал свое согласие на открытие филиала банка «Новоком». Ему будет присвоен регистрационный номер 888/40. Филиал N1 банка «Новоком» открыт на ул. К. Либкнехта, 70. Его кадровый состав -- 23 человека. Все сотрудники являются бывшими работниками минского филиала АБ «Inko». Руководить работой подразделения будет Валентина Барсукова, ранее занимавшая должность заместителя управляющего минского филиала АБ «Inko».

На вопросы «БДГ» отвечает председатель правления АКБ «Новоком» Сергей Костерев:

-- *Что заставило вас начать работу по созданию филиала? Какую экономическую цель преследует «Новоком», идя на этот шаг?*

-- После многообещающей встречи в Гомеле президентов Беларуси и Украины в качестве одного из приоритетных направлений деятельности руководством «Новокома» было избрано обслуживание финансовых потоков между двумя странами. При этом филиал N1 банка «Новоком» будет иметь частичную специализацию. Консалтинг в Украине -- одно из ключевых направлений его работы. В частности, сегодня немаловажна информация относительно таможенного регулирования.

-- *Два года назад большинство коммерческих банков, не задумываясь об экономической целесообразности, стремилось открыть как можно больше филиалов. Понеся в связи с этим значительные убытки, банки пересмотрели свою политику, процесс пошел в обратном направлении...*

-- Я считаю, что открытие филиала только усилит структуру банка «Новоком». В банк вольются профессиональные кадры, устойчивый пассив в виде счетов клиентов. Мы надеемся контролировать реальные товарные потоки между Украиной и Беларусью. Банк не является закрытым и приглашает на обслуживание юридических лиц -- резидентов Республики Беларусь. В будущем филиальная политика банка будет очень взвешенной и продуманной. В ближайшее время создавать новые филиалы мы не собираемся.

-- *Как будут распределяться функции управления? Какие права получит филиал N1?*

-- Правление банка «Новоком» предоставляет довольно широкие полномочия филиалу N1. Это практически весь перечень банковских услуг, которые предусмотрены банковской лицензией: кредитование, ведение корреспондентских счетов и т.д. Для филиальной сети Беларуси это не очень характерно.

В кредитовании приоритет будет отдан предприятиям, занятым переработкой сельскохозяйственной продукции. Это одно из направлений деятельности как банка «Новоком», так и его филиала.

«Новоком» работает над программами, связанными с увеличением активов и пассивов. На базе банка планируется создать систему для рассмотрения инвестиционных проектов в сельском хозяйстве Беларуси. К кредитованию будем подходить осмотрительно. Проекты должны иметь нормальное экономическое обоснование, чтобы стать максимально окупаемыми, чтобы ни у банка, ни у его клиентов не было проблем с возвратом кредитов.

Мы считаем, что экономическую отдачу от проекта можно ожидать не раньше чем через полгода.

СТАТИСТИКА

ЭКОНОМИКА «ЗАПУЩЕНА», ПРИБЫЛЬ И ДОХОДЫ -- УМЕНЬШИЛИСЬ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В январе--мае 1997 года в бюджет Республики Беларусь, по данным Министерства финансов, поступило 34 781,6 млрд. руб. доходов.

При этом доля прямых налогов по сравнению с аналогичным прошлогодним периодом уменьшилась (налога на прибыль и доходы -- с 16,3% от общей суммы доходов бюджета до 13,6%, подоходного налога с физических лиц -- с 11,3 до 10,1%), а доля косвенных налогов, акцизов, таможенных пошлин, сборов и доходов увеличилась. Недоимка по налогам и платежам в государственный бюджет на 1 июня 1997 года составила 1 917,7 млрд. руб., отсроченные суммы недоимок -- 231,6 млрд. Консолидированный бюджет (республиканский плюс местные) за январь--апрель 1997 года исполнен с превышением доходов над расходами на 62,1 млрд. руб. (0,1% к валовому внутреннему продукту).

На поддержание отраслей и отдельных объектов экономики в первые четыре месяца нынешнего года было направлено 3 719,9 млрд. руб. (14,3% от общей суммы расходов консолидированного бюджета). Расходы на финансирование социально-культурных учреждений и мероприятий по социальной защите населения составили 12 116,1 млрд. руб. (46,5% от общей суммы расходов).

ПРОЕКТЫ

ИСТОРИЯ ОДНОЙ ИНВЕСТИЦИИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как известно, с 26 по 29 июня в швейцарском городе Кран Монтана будет проходить очередной всемирный экономический форум. Делегацию Беларуси возглавит премьер-министр Сергей Линг. Правительство Беларуси не собирается ограничиваться статусом почетного гостя -- оно планирует подписать на форуме достаточно важные документы.

Среди них -- учредительный договор новой совместной белорусско-швейцарской организации. Со швейцарской стороны ее учредителем выступит финансовая компания Heritage Finance & Trust Company, а с белорусской -- государственное предприятие по внешнеэкономической и инвестиционной деятельности Управления делами президента «Белвнешторгинвест». Доли учредителей будут равными. В случае успешной реализации этого проекта в Беларуси может значительно возрасти объем иностранных инвестиций, а «Белвнешторгинвест» расширит сферу своей деятельности.

В начале года руководитель швейцарской компании Heritage Finance & Trust Company Андреа Совретти обратился к белорусскому правительству с предложением привлечь в Беларусь под определенные проекты значительные средства иностранных инвесторов. Речь шла, в частности, о финансировании программ, связанных с финансовой деятельностью, телевидением, производством пищевых продуктов, удобрений, телекоммуникациями и мобильной связью. Что касается последнего направления, то Heritage Finance & Trust Company, представляя интересы крупнейшего в Европе производителя мобильных систем связи, изучает возможности организации предприятия этого профиля в Беларуси.

5 июня Андреа Совретти посетил Минск и встретился с Александром Лукашенко. Главным козырем г-на Совретти на переговорах, несомненно, мог быть отказ от всякого рода правительственных гарантий, рассчитывать на которые ввиду критической ситуации с задолженностью по иностранным кредитам сегодня инвесторам не приходится. Президент Беларуси одобрил создание совместной белорусско-швейцарской организации.

С одной стороны, согласие иностранных инвесторов финансировать проекты в Беларуси вселяет определенные надежды и может стать предвестником стабилизации экономической ситуации в стране. (К тому же случаев национализации собственности иностранных инвесторов при нынешнем президенте пока не зафиксировано). Но с другой -- учитывая условия явно неблагоприятного инвестиционного климата, в Беларусь может прийти только «венчурный» капитал. Вливание крупных средств в белорусскую экономику может объясняться просто желанием иностранного партнера легализовать свой капитал. А если принять во внимание величину допустимых потерь при подобного рода операциях, готовность работать без правительственных гарантий становится вполне объяснимой.

НАЛОГИ

ПРИТЯЗАНИЯ ГОСУДАРСТВА НА ДОХОДЫ ГРАЖДАН ВОЗРАСТАЮТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По мнению многих экспертов, объем взимаемых с граждан налогов в общей массе бюджетных поступлений во многом характеризует состояние экономики и налоговой системы страны. Так, в государствах с развитой экономикой налоги с физических лиц составляют более четверти всех бюджетных поступлений. В Беларуси картина иная. Например, в 1995 г. поступления от граждан составили 8,72%. Запланированный на 1996 г. показатель был еще ниже -- 8,13%. В то же время в Польше в 1995 г. поступления от граждан составили 29,3% доходной части бюджета, а в 1996 г. -- на 1,2 % больше.

Основными видами налогов в Беларуси являются: НДС, налог на прибыль, акцизы, подоходный и чрезвычайный налоги. Они формируют более 65% доходной части бюджета. Самым весомым налогом, взимаемым с граждан, является подоходный.

ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ С ГРАЖДАН

В налогооблагаемый доход включаются денежные доходы в национальной валюте и доходы в натуральной форме, полученные на территории Беларуси, а также за ее пределами.

Не облагаются налогом стоимость подарков (вещевых премий), полученных от предприятий в течение календарного года, размером до 20 МЗП; суммы материальной помощи; стоимость бесплатных или льготных путевок и другие суммы, направляемые на цели социальной защиты, в размере до 30 МЗП в год. Кроме того, из налогооблагаемого дохода исключаются: все виды социальной помощи (пенсии, пособия по государственному социальному страхованию и государственному социальному обеспечению, кроме пособий по временной нетрудоспособности, а также пособия, выплачиваемые государством гражданам, пострадавшим в связи с аварией на ЧАЭС, и стипендии учащимся); поступления от продажи личного имущества (1 раз в 5 лет по недвижимости и 1 раз в год по транспортным средствам); доход от продажи продукции личного подсобного хозяйства; наследования; проценты и выигрыши по вкладным счетам в банках, находящихся в Беларуси, и по государственным ценным бумагам; доходы, полученные в результате дарения от физических лиц, постоянно проживающих на территории Беларуси, а также от близких родственников из-за границы.

Подоходный налог с граждан взимается по шкале прогрессивных ставок. Ставки дифференцируются в зависимости от величины облагаемого дохода. Причем размер их колеблется от 9% (при доходе от 1 до 10 МЗП) до 50% (свыше 70 МЗП).

Дивиденды и аналогичные доходы облагаются налогом по ставке 15% при начислении указанных сумм.

Местные органы власти имеют право устанавливать фиксированные суммы подоходного налога для граждан, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, в пределах размеров, предусмотренных указом президента N70 «Об упорядочении взимания фиксированных сумм налога на прибыль и твердых сумм подоходного налога».

Плательщиками подоходного налога не являются члены колхозов. Колхозы уплачивают подоходный налог в размере 8% с фонда оплаты труда колхозников за минусом необлагаемой части фонда оплаты на каждого среднемесячного работника колхоза.

Льготы в размере 10 МЗП предусмотрены для пострадавших в связи с катастрофой на ЧАЭС, участников войн, инвалидов и граждан (по доходам от сдачи закупочным предприятиям дикорастущей продукции).

Подоходный налог с заработков и других доходов в денежной и натуральной формах исчисляется и удерживается предприятиями, производящими выплаты заработков. Перечисление удержанных сумм подоходного налога в бюджет производится одновременно с получением в учреждениях банка причитающихся гражданам сумм.

Граждане, зарегистрированные в качестве предпринимателей без образования юридического лица, самостоятельно исчисляют и уплачивают подоходный налог ежеквартально нарастающим итогом. По окончании года, не позднее 15 февраля, подается декларация о фактически полученных в течение года доходах. Разница между исчисленной на основе этой декларации годовой суммой налога и уплаченной в течение года подлежит уплате или возврату плательщику не позднее 15 марта.

С января по апрель 1997 г. в бюджет в виде подоходного налога поступило BLR 2,684 трлн. Если учесть, что вся доходная часть бюджета за аналогичный период составила BLR 26,198 трлн., то доля подоходного налога в доходной части бюджета составляет 10,2%. Следует вспомнить, что в 1992-1995 гг. доля подоходного налога составляла 7,5-8,5%. Рост данного показателя тенденцией называть еще рано, но определенные подвижки все же наметились. При этом не следует забывать, что в развитых западных странах доля подоходного налога в доходах бюджета и удельный вес подоходного налога с граждан гораздо выше. Например, доля подоходного налога в структуре налогов, выплачиваемых гражданами, приближается там к 85-90%.

Существует в Беларуси и ряд налогов с граждан, взимаемых исключительно в местные бюджеты.

НАЛОГ НА НЕДВИЖИМОСТЬ

Налогом облагается стоимость принадлежащих физическим лицам зданий. Годовая ставка его составляет 0,1%.

От уплаты налога освобождаются приватизированные квартиры в многоквартирных домах и выкупленные квартиры в домах жилищно-строительных кооперативов, а также жилые дома и постройки, принадлежащие физическим лицам, являющимся пенсионерами по возрасту, инвалидами и другими нетрудоспособными гражданами, а также семьям военнослужащих, работников МВД и КГБ, погибших или пропавших без вести при исполнении служебных обязанностей. Кроме того, данный налог не уплачивается за жилые дома и постройки, расположенные в сельской местности и принадлежащие гражданам, постоянно проживающим в сельской местности.

С 1 января 1997 г. налог на недвижимость полностью зачисляется в бюджеты областей и г.Минска. Местные Советы имеют право увеличивать (уменьшать) ставки, предоставлять льготы, устанавливать и изменять сроки уплаты данного налога.

ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАЛОГ

Объектом налогообложения является земельный участок, который находится во владении, пользовании или собственности. Плательщиками налога являются лица, которым предоставлены эти участки.

Размер земельного налога определяется в зависимости от качества и местоположения земельного участка и не зависит от результатов хозяйственной и иной деятельности землевладельца, землепользователя и собственника земли. Размер земельного налога на земли сельскохозяйственного назначения определяется по данным кадастровой оценки земель. В зависимости от кадастровой оценки ставки земельного налога на земли сельскохозяйственного назначения могут составлять от BLR 609 до BLR 3550 за гектар (пашня, земли, занятые многолетними плодовыми насаждениями, сенокосы, пастбища, на которых проведены работы по их улучшению) и от BLR 116 до BLR 675 за гектар (природные сенокосы и пастбища).

С 1 апреля 1996 г. введены коэффициенты, повышающие ставки налога на земли, расположенные в границах городов, городских поселений, сельских населенных пунктов, а также за пределами населенных пунктов и предоставленные гражданам для ведения личного подсобного хозяйства, строительства и обслуживания жилого дома, садоводства и дачного строительства. Размер коэффициентов для городов районного подчинения, прочих городских поселений, сельских населенных пунктов составляет 1,6%, для г. Минска -- 19,1%.

От уплаты земельного налога освобождаются участники войны, пенсионеры и граждане, пострадавшие от катастрофы на ЧАЭС. С 1 января 1997 г. плата за землю полностью зачисляется в бюджеты областей и г.Минска. Местные Советы депутатов имеют право изменять размер ставок, предоставлять льготы, устанавливать и изменять сроки уплаты данного налога.

ОТЧИСЛЕНИЯ В ФОНД СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ МИНИСТЕРСТВА СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ

Для физических лиц, подлежащих государственному социальному страхованию, при условии уплаты страховых взносов установлены следующие размеры обязательных страховых взносов:

-- для предпринимателей, членов крестьянских (фермерских) хозяйств и для творческих работников -- 15% от дохода;

-- для иностранных граждан -- 5% от заработной платы.

Для работающих граждан устанавливается страховой взнос в размере 1% от заработка.

СБОР С ВЛАДЕЛЬЦЕВ ЛЕГКОВЫХ АВТОТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ГРУЗОВЫХ АВТОТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

Этот сбор введен в 1997 г. в соответствии с Законом «О бюджете РБ на 1997 г.». Плательщиками сбора с владельцев легковых автотранспортных средств, кроме содержащихся за счет бюджета, являются юридические и физические лица -- граждане Беларуси, иностранные граждане, лица без гражданства, проживающие на территории Беларуси, имеющие транспортные средства, а также физические лица -- владельцы грузовых автотранспортных средств.

Ставка сбора, сроки уплаты и порядок предоставления льгот для отдельных плательщиков определяются Советом Министров.

Разница в долях налогов с граждан, взимаемых с граждан в развитых странах, и налогов, взимаемых в Беларуси, объясняется степенью развитости института частной собственности. Понятно, что в собственности граждан, например, ведущих европейских государств находится гораздо больше объектов налогообложения в виде капитала или имущества по сравнению с Беларусью. В то же время концепция реформирования налоговой системы Беларуси, которая в свое время была подготовлена Министерством экономики, и основные принципы создаваемого проекта Налогового кодекса предусматривают увеличение доли налогов, уплачиваемых гражданами. Естественно, при этом будет снижаться налоговая нагрузка на юридические лица. Но, по мнению специалистов налоговых служб, этот процесс будет не быстрым.

К сдерживающим факторам, помимо ограниченного круга граждан, владеющих достаточно весомым капиталом, необходимо отнести и неразвитость инфраструктуры фискальной политики. В Беларуси необходимо создать институт налоговых судов и привлечь к работе в них высококвалифицированных специалистов по налогам, в том числе и налоговых адвокатов. При этом не следует забывать, что и санкции, применяемые по отношению к нарушителям требований налоговой системы, в развитых странах гораздо жестче.

Бизнес и право

ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ 26 июня 1997г.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БАНКРОТСТВА

ПОСОБИЕ ДЛЯ УПРАВЛЯЮЩИХ В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА

Эдуард БРАУН, юрист (США)

(Продолжение. Начало в номере за 19 июня 1997 г.)

ТРЕБОВАНИЯ К УПРАВЛЯЮЩЕМУ В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА

Статья 4 проекта Закона «Об управляющем в процедуре банкротства» предполагает создание государственного органа (либо отдельного, либо при министерстве), который сформирует перечень управляющих и будет отбирать их в данный перечень на конкурсной основе.

Статья 7, части 1-3, устанавливает основные требования к квалификации для внесения управляющих в список, включая высшее образование и курсы обучения, предположительно по изучению законодательства о банкротстве и работе управляющего. В части первой исключаются кандидаты, которые понесли ответственность в судебном порядке.

На прошедшем в Минске семинаре обсуждался вопрос о том, можно ли исключить кандидата, если он выступал в суде в качестве ответчика по гражданскому делу, или подсудимого по мелкому уголовному делу, например, по поводу нарушения правил дорожного движения. Такого рода ответственность в судебном порядке в Соединенных Штатах и, как я считаю, в большинстве западных стран не мешает занимать должности в государственных и частных организациях или быть назначенным должностным лицом, например, управляющим.

Заключительная часть статьи 7 запрещает выполнять обязанности управляющего работникам аппарата судов, правоохранительных органов и государственных контролирующих органов.

В статье 10 предусматривается создание конференции управляющих, регулярно созываемой для обсуждения практических вопросов, проблем совершенствования законов и путей повышения профессионального статуса и компетенции управляющих. Проект закона также предусматривает, что конференция избирает представителей в комиссию для разработки процедуры аттестации управляющих. Управляющие должны получить лицензию сроком на семь лет, которая может быть продлена. За выдачу лицензии необходимо заплатить сбор, равный 15 минимальным зарплатам, а за продление -- равный 7 минимальным зарплатам (ст. 35-36). По получении лицензии управляющий приносит следующую присягу: «*Торжественно присягаю добросовестно выполнять свои обязанности, защищать интересы кредитора и должника только в соответствии с законом, быть беспристрастным и справедливым, как велят мне долг управляющего, моя совесть и закон*» (ст. 8).

Кто может быть управляющим -- юрист, экономист или менеджер? Это четко не определено. Почти во всех случаях потребуется юрист. Экономист или аудитор нужен во многих случаях, когда в связи с некомпетентностью или явно уголовной деятельностью руководства его необходимо заменить. Поскольку почти во всех случаях необходим юрист и поскольку сам закон предложен юристами, вероятно, управляющими будут становиться в основном юристы.

Статья 18 предусматривает возможность назначения более одного управляющего, а статья 19 дает право управляющему нанимать помощников. Помимо упомянутых профессий есть еще одна, которая необходима при ведении почти каждого дела, -- оценщик. По статье 12 вознаграждение устанавливается судом в пределах, определенных Советом Министров. Если эти пределы и практика позволяют включать в вознаграждение управляющего вознаграждение помощников, то я бы порекомендовал назначать одного управляющего, который несет всю ответственность за решения и определяет с одобрения суда функции своих помощников. В этом случае, учитывая, что управляющий может нанимать помощников, не включенных в перечень, количество управляющих может быть небольшим и не таким разносторонним, как в случае, когда такой подход окажется невозможным или непрактичным.

Если же статья 12 по интерпретации и применению не обеспечит вознаграждение помощникам из вознаграждения управляющего, то в большинстве случаев в соответствии со статьей 18 необходимо будет назначать нескольких управляющих, а перечень их должен будет стать намного обширнее. Мандат суда управляющему, по статье 15, должен быть в таком случае весьма конкретным и определять точные обязанности каждого управляющего, назначенного по делу, чтобы избежать будущих споров по поводу того, кто за что отвечает.

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ УПРАВЛЯЮЩЕГО

Как указывалось выше, принципы вознаграждения еще не выработаны. Тем не менее на минском семинаре эта проблема обсуждалась. Говорилось, что в конце производства по делу управляющий при отсутствии других оснований должен представить заявку, в которой описать, что им осуществлено и каков его вклад в разрешение дела.

Рассматривался вопрос о необходимости отмечать затраченное время для включения в заявку. Хотя белорусские юристы в целом не обладают техническими средствами, чтобы регистрировать малые периоды времени, но, как было отмечено на семинаре, они имеют возможность довольно точно регистрировать затраты времени на производство по делу каждый день.

Белорусский проект закона «О банкротстве...» обеспечивает достаточное количество фондов для оплаты работы управляющего почти в любом случае (ст. 108 и 79). В проекте закона нет положения, устанавливающего текущие выплаты управляющему, хотя документ и признает, что управляющий может нуждаться в платежах для временного проживания (ст. 11). Период в три месяца, устанавливаемый законом для завершения процедуры банкротства или санации, означает, что во многих случаях управляющий будет посвящать все или почти все свое время данному делу по меньшей мере в течение трех месяцев. Поэтому рекомендуется, чтобы Кабинет Министров, Высший хозяйственный суд и конференция управляющих вместе разработали механизм авансовых выплат управляющим и, если возможно, их помощникам еженедельно или помесячно. Отметим, что согласно ст. 19 пункту 4 проекта закона «О банкротстве в Российской Федерации» управляющий каждый месяц может получать зарплату в размере 15 минимальных зарплат. Кредиторы могут установить более высокий уровень выплат, но не более 50 процентов предполагаемого вознаграждения управляющего.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ УПРАВЛЯЮЩЕГО

Статья 32 проекта закона «Об управляющем в процедуре банкротства» и статья 110 проекта закона «О банкротстве...» устанавливают, что управляющий несет ответственность за убытки, понесенные по его вине кредиторами и должником. Положения законов поощряют жалобы на управляющего. Например, согласно ст. 27 проекта закона «О банкротстве...» первым пунктом повестки дня первого собрания кредиторов является обзор жалоб по поводу действий управляющего.

Многие участники семинара отмечали, что при такой большой ответственности управляющего умный человек не захочет им становиться. В связи с этим рекомендуем конференции управляющих найти способ ограничить эту ответственность -- либо в законе, либо судебной интерпретацией, предпочтительно в форме постановления, а также разработать систему страхования для управляющих. Например, с помощью интерпретации или другим способом управляющий может быть объявлен свободным от ответственности, если будет установлено, что он работал добросовестно и был беспристрастным.

Кроме того, управляющий может предпринимать меры для ограничения своей ответственности, обращаясь в суд или докладывая суду и кредиторам в тех случаях, когда вероятность наступления такой ответственности велика. Вот некоторые подобные случаи:

1. Управляющий должен нести расходы по статьям 79 и 108 проекта закона «О банкротстве...», которые прямо не связаны с деятельностью предприятия. Это могут быть расходы по оплате труда профессиональных помощников, которых управляющий может нанять, например, бухгалтера и оценщика. Приняв решение по таким расходам, управляющий должен обратиться в суд. Прежде чем получить письменное разрешение суда и нанять одного или более профессионалов, управляющий должен уведомить кредиторов об этом обращении, чтобы дать им возможность выступить с возражением.

2. Если управляющий намерен продать имущество или занять денег (под залог или нет) в соответствии со ст. 6 проекта закона «О санации», он должен обратиться в суд за разрешением и сообщить об этом кредиторам.

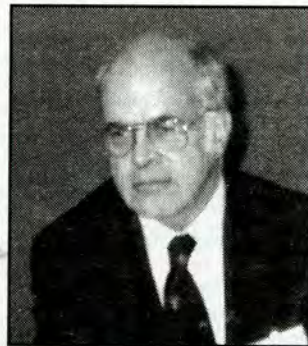
3. В любом другом случае, когда управляющий предвидит спор с одним или несколькими кредиторами либо с должником, он должен обращаться в суд, но не за инструкциями, а за полномочиями, чтобы действовать по своему усмотрению. Такая процедура специально предусмотрена в статье 25 проекта закона «Об управляющем в процедуре банкротства».

Чтобы избежать ответственности, управляющий может также воспользоваться другими рекомендациями:

1. Если юридическое лицо становится несостоятельным и терпит настолько большие убытки, что денег может не хватить на оплату текущих расходов, если очевидно, что продажа действующего предприятия в соответствии со статьями 26-28 проекта закона «О санации» или план санации невозможны, управляющий должен как можно скорее созвать собрание кредиторов и потребовать их согласия на закрытие и ликвидацию активов предприятия (ст. 52 проекта закона «О банкротстве...»).

2. В противном случае управляющий должен следовать простейшей и чистой процедуре, устанавливаемой проектом закона «О санации», то есть подготовить объявление о продаже действующей компании по ст. 27 проекта закона.

Проблемы, связанные с ответственностью управляющего, могут возникнуть и тогда, когда он имел отношения с одной из сторон в производстве по делу в качестве представителя должника или кредитора, имел или имеет связь с должником или кредитором в другом качестве. Управляющий должен попытаться избежать таких ситуаций с самого начала, отказавшись от назначения.



Однако такие проблемы не всегда возможно предвидеть. Управляющий может не знать кредиторов в момент принятия назначения. И лишь когда список кредиторов полностью сформирован, оказывается, что управляющий представлял одного из них или является держателем акций кредитора, который предъявил незаконное требование либо захватил имущество должника, подлежащее возврату в порядке обратного требования.

Из-за такой связи управляющий чувствует неудобство, возражая против требования этого кредитора или подавая иск на него. В таком случае он должен обратиться в суд с просьбой назначить кого-то другого в качестве конкурсного управляющего, но только для выполнения этой задачи. Если же управляющий чувствует, что способен подать иск на кредитора или возвратить против него требования, он должен посоветоваться хотя бы с комитетом кредиторов и выяснить, хотят ли они, чтобы он продолжал выполнять эту задачу, или чтобы он обратился в суд с просьбой назначить для этого кого-то другого, продолжая выполнять остальные обязанности.

ВЫБОР УПРАВЛЯЮЩЕГО ПО КОНКРЕТНОМУ ДЕЛУ

Статья 13 проекта закона «Об управляющем в процедуре банкротства» содержит положение, согласно которому хозяйственный суд может назначить управляющего из лиц, предложенных кредиторами, и из лиц, предложенных должником, если заявление о банкротстве подал должник. Часть 2 статьи 13 устанавливает, что в случае отсутствия таких предложений или несоответствия любого из предложенных лиц требованиям статьи 7 управляющий назначается судом из перечня, составленного государственным органом.

Статья 13, часть 3 устанавливает, что прежде, чем назначить управляющего, предложенного кредиторами или должником, следует получить его письменное согласие.

Статья 7 констатирует: если управляющий или его родственники являются лицами, близкими банкроту, управляющий обязан сообщить об этом суду до своего назначения. В противном случае он может быть отстранен.

Если Вы или Ваш родственник являетесь близким лицом должника и чувствуете, что такая связь мешает Вам действовать справедливо по отношению ко всем участникам или оставаться беспристрастным в этом деле, Вы должны отказаться от того, чтобы давать письменное согласие. С другой стороны, если Вы чувствуете, что связь с должником не помешает Вам быть справедливым и беспристрастным, то Вам необходимо: сообщить об этой связи суду; предложить, чтобы суд сообщил об этом хотя бы крупнейшим кредиторам; заявить, что Вы не будете работать в случае возражений любого кредитора, если только суд не найдет такие возражения необоснованными. Только после такой процедуры в (в случае отсутствия возражений (или же если суд посчитает, что нет оснований, мешающих Вашей работе) Вы можете дать письменное согласие на работу. В таком случае, если кредитор подаст жалобу на Вас в связи с проявлением Вами особой благосклонности к одному кредитору в ущерб другим, у Вас будет сильный ответный аргумент: Вы сделали все, чтобы избежать такой жалобы.

Белорусские проекты законов в отличие от законов США не требуют следования той же процедуре в случае, если Вы или Ваши родственники являетесь лицом, близким кредитору. Но для того чтобы свести к минимуму будущие проблемы с другими классами кредиторов, я рекомендую Вам до представления письменного согласия на работу в качестве управляющего по возможности определить крупнейших кредиторов в деле и пройти с ними ту же процедуру, что и с должником.

Не исключены и споры между различными классами кредиторов: по поводу оценки имущества должника; сроков продажи активов в соответствии со статьями 26-28 проекта закона «О санации»; возможностей, которые должны предоставляться собственнику для предложения альтернативного плана санации или мирового соглашения и т.д. Если Вы не пройдете описанную процедуру, некоторые кредиторы обвинят Вас в отсутствии беспристрастности, и Вы потеряете доверие суда. Далее Вы рискуете, что недовольные кредиторы подадут на Вас иск за снижение стоимости массы имущества.

Описанную процедуру должны проходить и проходят доверенные лица в нашей стране, и она хорошо себя зарекомендовала.

МОНИТОРИНГ

ПОСТАНОВЛЕНИЯ СОВЕТА МИНИСТРОВ

** Об инкубаторах малого предпринимательства в Республике Беларусь от 4.06.97 г. N 640.*

Утверждено Положение об инкубаторах малого предпринимательства в Республике Беларусь.

Инкубатором малого предпринимательства является организация, которая создается на основе любой формы собственности и предоставляет на определенных условиях и на определенное время специально оборудованные под офисы и производство помещения субъектам малого предпринимательства, начинающим свою деятельность, в целях оказания им помощи в постепенном налаживании и развитии своего дела и приобретения ими финансовой самостоятельности.

Инкубатор является юридическим лицом, имеет самостоятельный баланс, расчетный, валютный и иные счета в банках, а также печать со своим наименованием, товарный знак и иные реквизиты.

Инкубатор осуществляет свою деятельность по следующим основным направлениям:

предоставление в аренду специально оборудованных под офисы и производство помещений субъектам малого предпринимательства, начинающим свою деятельность;

предоставление в аренду (долевое использование) офисного оборудования и иного движимого и недвижимого имущества;

оказание на принципах долевого участия субъектам малого предпринимательства следующих услуг как общего, так и специализированного финансового и коммерческого характера: оценка и отбор предпринимательских проектов; поиск партнеров, инвесторов и кредиторов; информационное обслуживание субъектов малого предпринимательства; проведение маркетинговых исследований; оказание консалтинговых и иных услуг; содействие внедрению современных технологий, укреплению связей научно-исследовательских и учебных учреждений с промышленностью; финансовая помощь субъектам малого предпринимательства в установленном законодательством порядке; подготовка и переподготовка кадров для субъектов малого предпринимательства; осуществление иной деятельности, не противоречащей задачам инкубатора и не запрещенной законодательством Республики Беларусь.

** О мерах по выполнению декрета президента Республики Беларусь от 3 мая 1997 г. N 12 от 9.06.97 г. N 646.*

В целях исполнения декрета президента Республики Беларусь от 3 мая 1997 г. N 12 «О некоторых мерах по совершенствованию адвокатской и нотариальной деятельности в Республике Беларусь» утвержден Порядок расчетов по оплате оказываемой адвокатами юридической помощи, а также государственной пошлины за совершение нотариальных действий и дополнительных платных услуг правового характера.

Порядком установлено, что расчеты по оплате помощи адвокатов юридическими лицами производятся в безналичном порядке, физическими лицами -- как в безналичной, так и в наличной форме через кассу юридической консультации на основании квитанции, которая выписывается адвокатом при заключении соглашения об оказании юридической помощи.

Государственная пошлина за совершение нотариальных действий оплачивается через отделение Сберегательного банка «Беларусбанка» и только в исключительных случаях в нотариальных конторах наличными деньгами.

Частные нотариусы принимают наличные деньги по квитанциям, зарегистрированным в налоговых органах. Принятые наличные деньги в пятидневный срок должны быть внесены на расчетный счет нотариуса.

Сумма государственной пошлины, поступившая на расчетный счет частного нотариуса, ежемесячно, не позднее пятого числа месяца, следующего за отчетным, распределяется следующим образом: в доход частного нотариуса в г.Минске поступает до 18 процентов; в доход республиканского бюджета направляется 23 процента; оставшаяся часть поступает в доход местного бюджета.

В случае неполного и несвоевременного перечисления государственной пошлины в доход бюджета по представлению органов ГНК частные нотариусы могут быть лишены лицензии на осуществление частной нотариальной деятельности.

** О подготовке народного хозяйства республики к работе в осенне-зимний период 1997/98 года от 9.06.97 г. N 651.*

** О Комиссии по вопросам паспортизации населения при Совете Министров Республики Беларусь от 9.06.97 г. N 658.*

Утверждено Положение о Комиссии по вопросам паспортизации населения при Совете Министров Республики Беларусь, основными задачами которой являются:

разработка предложений по вопросам паспортизации граждан Республики Беларусь;

подготовка предложений о разработке и введении в действие документов на право жительства в Республике Беларусь иностранных граждан и лиц без гражданства, рассмотрение вопросов, связанных с разработкой образцов указанных документов.

** О внесении изменений и дополнений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 26 мая 1992 г. N 311 от 9.06.97 г. N 659.*

Внесены изменения и дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 26 мая 1992 г. N 311 «Вопросы гражданской обороны Республики Беларусь».

В соответствии с изменениями органом, посредством которого начальник гражданской обороны Республики Беларусь осуществляет управление гражданской обороной Республики Беларусь, является Штаб гражданской обороны Республики Беларусь. Функции этого штаба выполняет Главное управление командующего внутренними войсками Министерства внутренних дел Республики Беларусь.

Заместителем начальника гражданской обороны Республики Беларусь является министр внутренних дел Республики Беларусь -- начальник Штаба гражданской обороны Республики Беларусь.

** Об уровне оплаты труда в учебных заведениях, осуществляющих переподготовку и повышение квалификации руководящих кадров государственных органов от 9.06.97 г. N 664.*

** Об утверждении Положения о Комитете рыбоохраны при Министерстве природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь от 9.06.97 г. N 669.*

Утверждено Положение о Комитете рыбоохраны при Министерстве природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь, который в соответствии с возложенными на него задачами осуществляет охрану ресурсов рыб и водных беспозвоночных, участвует в разработке и осуществлении мероприятий по их воспроизводству и рациональному использованию в рыбохозяйственных водоемах; контролирует соблюдение юридическими и физическими лицами законодательства Республики Беларусь по вопросам охраны и использования ресурсов рыб и водных беспозвоночных; обеспечивает население информацией о состоянии охраны ресурсов рыб и водных беспозвоночных и их рациональном использовании.

** О включении в инвестиционную программу на 1997 год реконструкции главного корпуса Белорусского государственного университета от 10.06.97 г. N 671.*

** Об утверждении Положения о Министерстве по чрезвычайным ситуациям Республики Беларусь от 10.06.97 г. N 674.*

Утверждено Положение о Министерстве по чрезвычайным ситуациям Республики Беларусь, при котором осуществляет деятельность Комитет по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике.

** О порядке возмещения в 1997 году творческим союзам уплаченных в бюджет сумм налогов на прибыль и на добавленную стоимость от 11.06.97 г. N 678.*

Для возмещения сумм налогов, уплаченных в бюджет, союзы представляют инспекциям Государственного налогового комитета по месту своей регистрации в качестве налогоплательщика расчеты об исчисленных в установленном действующим законодательством порядке суммах налогов на прибыль и на добавленную стоимость. Инспекции Государственного налогового комитета делают отметки на представленных союзами расчетах, заверяют печатью и возвращают один экземпляр плательщику.

На основании представленных союзами расчетов налогов на прибыль и на добавленную стоимость инспекции Государственного налогового комитета отражают суммы, подлежащие возмещению, в лицевых счетах союзов отдельной строкой «Возмещение сумм в соответствии с указом президента Республики Беларусь от 29 апреля 1997 г. N 255».

В бухгалтерском учете возмещаемые союзам суммы налогов на прибыль и на добавленную стоимость отражаются на специальном субсчете 96 «Целевые финансирование и поступления».

Возмещенные суммы налогов могут быть использованы союзами только для приобретения собственных основных фондов и финансирования творческой деятельности в соответствии с уставными целями этих организаций на основании фактических смет расходов.

Порядок возмещения в 1997 году творческим союзам уплаченных в бюджет сумм налогов на прибыль и на добавленную стоимость применяется с 1 января 1997 г.

** Об участии Республики Беларусь в проекте «Программа содействия инвестициям для Беларуси» Организации Объединенных Наций по промышленному развитию от 11.06.97 г. N 681.*

** О предоставлении земельных участков в пользование на условиях аренды российскому акционерному обществу «Газпром» для строительства производственной базы и инженерных коммуникаций от 11.06.97 г. N 682.*

** О подписании Соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Кыргызской Республики об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество от 12.06.97 г. N 684.*

** О заключении Соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Арабской Республики Египет об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество от 12.06.97 г. N 685.*

** О подписании Соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Объединенных Арабских Эмиратов об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество от 12.06.97 г. N 686.*

** О заключении Соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Государства Израиль об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество от 12.06.97 г. N 687.*

** О переводе участков леса государственного лесного фонда в Лидском военном лесничестве из второй группы в первую от 12.06.97 г. N 689.*

** О некоторых вопросах преобразования государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества от 12.06.97 г. N 694.*

Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации поручено завершить в первом полугодии 1997 г. преобразование государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества, проводимое в соответствии с требованиями Программы разгосударствления и приватизации на 1996 год.

** О создании Комиссии по чрезвычайным ситуациям при Совете Министров Республики Беларусь от 12.06.97 г. N 695.*

Комиссия по чрезвычайным ситуациям при Совете Министров Республики Беларусь создается в целях подготовки предложений и определения мер по предупреждению чрезвычайных ситуаций и ликвидации их последствий.

** О мерах по обновлению и развитию материально-технической базы и социальной поддержке работников, аспирантов, студентов и выпускников Белорусского государственного педагогического университета имени М.Танка от 12.06.97 г. N 698.*

** О направлении делегации Республики Беларусь на специальную сессию Генеральной Ассамблеи ООН по обзору осуществления «Повестки дня на XXI век» от 13.06.97 г. N 701.*

** О проведении полной инвентаризации драгоценных металлов и драгоценных камней в Республике Беларусь от 13.06.97 г. N 706.*

** О выделении денежных средств на подготовку и проведение мероприятий по празднованию Дня Независимости Республики Беларусь и 930-летия города Минска от 13.06.97 г. N 709.*

** Об установлении персональных окладов ведущим мастерам искусств от 16.06.97 г. N 715.*

ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

** О ратификации договора о Союзе Беларуси и России и устава Союза Беларуси и России от 10.06.97 г. N 41-З.*

Ратифицированы договор о Союзе Беларуси и России, подписанный в г.Москве 2 апреля 1997 года, и устав Союза Беларуси и России, подписанный в г.Москве 23 мая 1997 года.

УКАЗЫ ПРЕЗИДЕНТА

** О совершенствовании управления топливно-энергетическим комплексом Республики Беларусь от 11.06.97 г. N 328.*

** Об образовании Департамента по гуманитарной помощи при президенте Республики Беларусь от 9.06.97 г. N 330.*

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК

** Дополнение 1 к письму от 22.12.95 N 647. Об изменении структуры информации в текстовом файле F0612 от 10.06.97 г. N 911.*

** Дополнение 1 к письму «О Правилах регулирования деятельности банков в области платежеспособности, ликвидности и крупных рисков» от 27.08.96 N 28012/361 от 16.06.97 г. N 914.*

** Дополнение 1 к Порядку тестирования руководителей служб внутреннего аудита банка (филиалов) от 14.01.97 N 835 (от 16.06.97 г. N 915).*

В дополнение к Порядку установлено, что от прохождения тестирования на профессиональную пригодность освобождаются руководители, имеющие лицензию Национального банка Республики Беларусь на осуществление аудиторской деятельности в области банковского аудита.

МИНИСТЕРСТВО ЮСТИЦИИ

** Инструкция о порядке определения национальной принадлежности граждан Республики Беларусь от 9.06.97 г. Гос. рег. N 1909 от 9.06.97 г.*

По желанию гражданина Республики Беларусь в его паспорт вносится запись о национальной принадлежности.

Национальность гражданина Республики Беларусь определяется национальностью родителей на основании свидетельства о его рождении.

При обмене паспорта гражданина СССР образца 1974 года запись о национальности вносится на основании сведений записи о национальной принадлежности, указанных в предъявленном для обмена паспорте.

Гражданам, которые получили паспорт гражданина Республики Беларусь образца 1996 года на момент вступления в силу настоящей Инструкции, национальность указывается на основании свидетельства о его рождении по национальности одного из родителей.

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА И КОММУНИКАЦИЙ

** Правила перевозок пассажиров автомобилями-такси в Республике Беларусь от 23.05.97 г. N 121-Ц. Гос. рег. N 1921 от 9.06.97 г.*

Утверждены и вводятся в действие с 1 июля 1997 года Правила перевозок пассажиров автомобилями-такси в Республике Беларусь.

Перевозки пассажиров автомобилем-такси могут осуществляться физическими или юридическими лицами, зарегистрированными в органах исполнительной власти Республики Беларусь, получившими соответствующую лицензию на эту деятельность и по тарифам, предельный уровень которых утверждается Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь.

МОНИТОРИНГ

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ

** Об утверждении номенклатуры валютных ценностей, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 166-ОД. Гос. рег. N 1910 от 9.06.97 г.*

Утверждена номенклатура валютных ценностей, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь. Установлено, что условием вывоза из Республики Беларусь вещей, перечисленных в номенклатуре, является наличие разрешений уполномоченных банков либо иных документов в случаях, предусмотренных законодательством, которые представляются при таможенном оформлении.

К валютным ценностям, ограниченным к вывозу из Республики Беларусь, отнесены банкноты, казначейские билеты, денежные знаки иностранных государств, монеты, находящиеся в обращении и являющиеся законным платежным средством в соответствующем иностранном государстве, ценные бумаги (акции, облигации), платежные документы (чеки, векселя, аккредитивы), другие долговые обязательства, выраженные в иностранной валюте, драгоценные металлы и камни.

** Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 167-ОД. Гос. рег. N 1911 от 9.06.97 г.*

Утверждена номенклатура лома и отходов черных и цветных металлов, включая полуфабрикаты и заготовки, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь, условием вывоза которых из Республики Беларусь является наличие разрешений государственного объединения «Белвтормет», либо иных документов в случаях, предусмотренных законодательством, которые подлежат представлению при таможенном оформлении.

** Об утверждении номенклатуры культурных ценностей, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 168-ОД. Гос. рег. N 1912 от 9.06.97 г.*

Установлено, что культурные ценности, перечисленные в утвержденной номенклатуре, могут быть вывезены из Республики Беларусь при условии представления при их таможенном оформлении письменного разрешения Комитета по охране историко-культурного наследия при Министерстве культуры Республики Беларусь и иных документов в случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

К культурным ценностям относятся ценности, включенные в Государственный список историко-культурных ценностей Республики Беларусь, либо представленные для включения в этот список, а также составляющие библиотечный или архивный фонды Республики Беларусь.

** Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 169-ОД. Гос. рег. N 1913 от 9.06.97 г.*

Ограничены к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь органы и части человеческого тела (биотрансплантанты), наркотические средства и психотропные вещества, прекурсоры, а также лекарственные средства, содержащие наркотические средства и психотропные вещества, ядовитые (отравляющие и сильнодействующие) вещества, перечисленные в приложениях к приказу.

При перемещении через таможенную границу Республики Беларусь указанных вещей таможенным органам предоставляются разрешения Министерства здравоохранения Республики Беларусь либо иные документы в случаях, предусмотренных законодательством.

** Об утверждении номенклатуры вещей, запрещенных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 170-ОД. Гос. рег. N 1914 от 9.06.97 г.*

Утверждена номенклатура печатных и аудиовизуальных материалов, иных носителей информации, содержащих сведения, которые могут причинить вред политическим или экономическим интересам республики, ее государственной безопасности, охране здоровья и нравственности граждан и запрещенных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь.

** Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 171-ОД. Гос. рег. N 1915 от 9.06.97 г.*

Утверждена номенклатура охотничьего и спортивного оружия и боеприпасов к нему; газового оружия и боеприпасов к нему; холодного оружия всех видов; имитаторов огнестрельного оружия, действующего с использованием холостых зарядов; специальных устройств и приспособлений для нанесения телесных повреждений или парализующего воздействия; аэрозольных упаковок с газами раздражающего, нервно-паралитического или отравляющего воздействия, номенклатура приспособлений для употребления наркотических средств и психотропных веществ.

** Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных и запрещенных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 172-ОД. Гос. рег. N 1916 от 9.06.97 г.*

Установлено, что озоноразрушающие вещества и продукция их содержащая, дикорастущее лекарственное сырье, животные и растения, включенные в Красную книгу Республики Беларусь, а также отходы производства и потребления, переработка и использование которых в Республике Беларусь невозможны, могут перемещаться субъектами хозяйствования через таможенную границу Республики Беларусь при наличии разрешений Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь либо иных документов в случаях, предусмотренных законодательством.

** Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 173-ОД. Гос. рег. N 1917 от 9.06.97 г.*

Утверждена номенклатура технических изделий, предназначенных для негласного получения информации, и номенклатура шифровальной техники, ограниченных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь.

Установить, что условием перемещения через таможенную границу Республики Беларусь вещей, перечисленных в указанных номенклатурах, является наличие соответствующих разрешений Комитета государственной безопасности Республики Беларусь, которые предъявляются при таможенном оформлении.

** Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 174-ОД. Гос. рег. N 1918 от 9.06.97 г.*

Ограничены к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь взрывчатые вещества и взрывные устройства промышленного назначения, а также источники радиоактивного излучения, ядерные вещества и материалы, перечень которых приводится в приложениях к приказу.

Установлено, что для перемещения через таможенную границу Республики Беларусь указанных вещей требуется наличие разрешений Комитета по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике при Министерстве по чрезвычайным ситуациям Республики Беларусь либо иных документов в случаях, предусмотренных законодательством, которые подлежат представлению при таможенном оформлении.

** Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 175-ОД. Гос. рег. N 1919 от 9.06.97 г.*

Утверждена номенклатура радиоэлектронных средств с радиоизлучением и средств электросвязи, ограниченных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь.

Установлено, что условием перемещения через таможенную границу Республики Беларусь вещей, указанных в номенклатуре, является наличие разрешений Государственной инспекции по электросвязи при Министерстве связи и информатики Республики Беларусь, либо иных документов в случаях, предусмотренных законодательством, которые подлежат представлению при таможенном оформлении.

** Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных и запрещенных к перемещению через таможенную границу Республики Беларусь от 30.05.97 г. N 176-ОД. Гос. рег. N 1920 от 9.06.97 г.*

В соответствии с утвержденной номенклатурой ограничены к перемещению алкогольные и табачные изделия, подлежащие маркировке акцизными марками, спирт, ряд текстильных изделий, драгоценных металлов и камней в любом виде и состоянии, сырье, материалы, оборудование, которые могут быть применены для создания вооружения и военной техники согласно приложениям к приказу.

** О порядке таможенного оформления и контроля за перемещением архивных документов от 29.05.97 г. N 160-ОД. Гос. рег. N 1923 от 10.06.97 г.*

При вывозе за пределы Республики Беларусь документов Национального архивного фонда Республики Беларусь, как подлинников, так и их копий, может быть установлен таможенный режим временного пользования товарами. При таможенном оформлении необходимо представить разрешения Государственного комитета по архивам и делопроизводству Республики Беларусь, Комитета по охране историко-культурного наследия при Министерстве культуры Республики Беларусь.

** О внесении изменений в положения, утвержденные приказом ГТК Республики Беларусь от 20.11.96 г. N 347-ОД (от 5.06.97 г. N 178-ОД. Гос. рег. N 1925 от 11.06.97 г.).*

В дополнение к Положению о порядке установления таможенного режима магазина беспошлинной торговли и осуществления таможенного надзора за товарами, которые хранятся и реализуются в магазинах беспошлинной торговли, утвержденному приказом ГТК Республики Беларусь от 20.11.96 г. N 374-ОД, установлено, что в пограничных пунктах таможенного оформления, в которых осуществляется совместный таможенный контроль, торговые залы магазинов беспошлинной торговли могут размещаться после линии пограничного контроля и до линии совместного таможенного контроля с организацией продажи товаров только лицам, выезжающим за пределы территории Республики Беларусь.

В чеке, выдаваемом покупателю, допускается вместо «учетного номера на складе магазина согласно маркировке» указывать «артикул товара согласно складскому учету» при условии, что при постановке на учет помещаемых на склад магазина беспошлинной торговли товаров в Книге учета товаров на складе магазина беспошлинной торговли в графе «N п/п» через знак «/» от порядкового номера записи товара будет указываться артикул такого товара согласно складскому учету.

МИНИСТЕРСТВО КУЛЬТУРЫ

** Инструкция о порядке исчисления стажа работы по специальности (в отрасли) и повышения тарифных ставок и окладов работников учреждений, организаций и предприятий Министерства культуры и отрасли «Культура и искусство» от 18.04.97 г. N. Гос. рег. N 1922 от 10.06.97 г.*

Повышение тарифных ставок и окладов работников за стаж работы по специальности (в отрасли) вводится вместо ранее установленных надбавок, выплачиваемых основным категориям специалистов за стаж работы по специальности.

Дифференцированное повышение окладов (тарифных ставок) за стаж работы по специальности производится основным категориям специалистов учреждений социально-культурных отраслей бюджетной сферы, работающих на должностях, предусмотренных Перечнем по отрасли «Культура и искусство», независимо от ведомственной подчиненности и отраслевой принадлежности учреждений.

Повышение тарифных ставок (окладов) за стаж работы в отрасли в соответствии с данной Инструкцией производится руководителям, специалистам, служащим и рабочим учреждений Министерства культуры, должности которых не указаны в Перечне.

Тарифные ставки и оклады работников за стаж работы по специальности (в отрасли) повышаются при стаже работы от 1 года до 5 лет -- на 5 процентов, от 5 до 10 лет -- на 10 процентов, от 10 до 15 лет -- на 15 и свыше 15 лет -- на 20 процентов.

В стаж работы в отрасли для повышения тарифных ставок (окладов) включается время работы в учреждениях (как бюджетных, так и хозрасчетных) системы Министерства культуры независимо от занимаемой должности и профессии.

МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ, МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ

** Инструкция о порядке возмещения расходов на содержание детей, находящихся на государственном обеспечении Гос. рег. N 1924 от 11.06.97 г.*

Родители детей, которые воспитываются в опекунских (приемных) семьях, детских домах, школах-интернатах и других учебно-воспитательных учреждениях на государственном обеспечении, обязаны частично возмещать расходы на их содержание в размере двух минимальных заработных плат в месяц.

МИНИСТЕРСТВО СТАТИСТИКИ И АНАЛИЗА

** О внесении изменений в дополнения от 21 мая 1997 года N 117 к Порядку проведения переоценки основных фондов предприятий и организаций, утвержденному приказом Минстата от 27 декабря 1994 года N 22 (от 13.06.97 г. N 129. Гос. рег. N 1926 от 13.06.97 г.).*

В соответствии с изменениями для основных средств, переоцененных по рыночной цене или экспертным путем, коэффициенты, указанные в приложении 1 к дополнениям, не применяются.

МИНИСТЕРСТВО ТРУДА

** О внесении изменений и дополнений в Положение «О порядке и условиях оказания финансовой помощи предприятиям и организациям для создания новых рабочих мест» от 15.05.97 г. N 43. Гос. рег. N 1927 от 13.06.97 г.*

В дополнение к Положению установлено, что право на получение финансовой помощи предоставляется нанимателям, создающим рабочие места в соответствии с решениями местных исполнительных и распорядительных органов и(или) согласно специальным государственным программам для трудоустройства безработных, направляемых центрами занятости населения и при условии, что на момент обращения за финансовой помощью наниматель не имеет задолженности по отчислениям в Государственный фонд содействия занятости.

ПРЕДОСТАВЛЕНО РЕСПУБЛИКАНСКИМ ЦЕНТРОМ ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ, СВЯЗАННЫХ С УСТУПКОЙ ТРЕБОВАНИЯ И ПЕРЕВОДОМ ДОЛГА

Владимир НЕЧАЕВ, главный специалист управления законодательства и международных отношений Высшего хозяйственного суда

В последнее время в хозяйственные суды стало поступать значительное количество исков, связанных с уступкой требования и переводом долга. Поскольку нет единой судебной практики разрешения споров, основанием которых являются перевод долга и уступка требований, необходимо рассмотреть этот вопрос и прокомментировать некоторые обстоятельства, возникающие при разрешении споров, в частности, об уступке требования.

Уступка требования регулируется статьями 187-190 Гражданского кодекса Республики Беларусь. Следует иметь в виду, что уступка требования является односторонним договором, согласно которому первоначальный кредитор передает приобретателю (новому кредитору) все свои права, обеспечивающие исполнение обязательства. Таким образом, у прежнего должника появляется новый кредитор.

В договоре об уступке требования не могут быть указаны обязанности приобретателя в отношении первоначального кредитора, т.е. основания уступки кредитором своих требований приобретателю. Заключив договор уступки требования, кредитор теряет все свои права и не может требовать от приобретателя никаких денежных сумм, полученных им от должника.

Договор уступки требования заключается в письменной форме в порядке, предусмотренном ст. 46 ГК РБ.

Первоначальный кредитор не несет никакой ответственности перед приобретателем (новым кредитором) за неисполнение должником своих обязательств.

Об уступке требования первоначальный кредитор должен уведомить должника.

Первоначальный кредитор может уступить только те реальные права, которыми он обладает. Имеют место случаи, когда отдельные субъекты хозяйствования (как правило, иностранные фирмы, не имеющие права предъявлять иски в хозяйственные суды) уступают право требования субъектам хозяйствования, расположенным на территории Республики Беларусь, которые предъявляют самостоятельные иски. Суды принимают такие иски к производству и удовлетворят их. Между тем в этих случаях новому кредитору следует отказать в иске в связи с отсутствием права на него.

Хозяйственные суды, разрешая спор по делам об уступке требования, должны проверять законность этих договоров. Если установлено, что договоры совершены с целью прикрытия других сделок, необходимо решить вопрос о признании таких договоров недействительными. В частности, имеются случаи, когда между сторонами заключается договор уступки требования, в котором указывается, что новый кредитор принимает меры к истребованию суммы долга с должника, в том числе путем предъявления иска в суд, а первоначальный кредитор выплачивает ему за это соответствующее вознаграждение. Суды должны признавать такие договоры недействительными и отказывать новым кредиторам в иске в связи с отсутствием у них права на иск.

В судебной практике возник вопрос о размере уплаты государственной пошлины при предъявлении иска новым кредитором, расположенным на территории Республики Беларусь, если договор уступки требования заключен с субъектом хозяйствования, расположенным на территории государств СНГ. По нашему мнению, в этом случае новый кредитор должен уплатить государственную пошлину по ставкам, установленным в Республике Беларусь, а не в размере 10 процентов от цены иска, поскольку первоначальный кредитор уступил новому кредитору не право на предъявление иска, а право требования исполнения обязательства.

Нельзя уступить право требования, если эта уступка противоречит закону или если в договоре, заключенном между первоначальным кредитором и должником, указано, что кредитор не вправе уступать свои требования третьим лицам.

Одним из видов уступки права требования являются расчеты за поставленные товары и оказание услуг посредством выписки переводных векселей на основании цессии (договоров уступки права требования).

При разрешении данных споров следует иметь в виду, что вексель является ценной бумагой, представляющей собой письменное обязательство установленной формы, дающее его владельцу право требовать от должника или акцептанта уплаты обозначенной на векселе денежной суммы. Поэтому первоначальный кредитор может уступить право требования новому кредитору только в том случае, если вексель одобрен в соответствии с требованиями Временных правил выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве и если он сам по данному векселю может получить указанную в нем сумму.

Уступка права требования по Временным правилам может осуществляться путем учинения на векселе индоссамента -- передаточной надписи.

Имеют место случаи, когда индоссамент на векселе учиняется лицом, которое является не законным векселедержателем (собственником векселя), а векселедателем. Такая уступочная надпись не порождает никаких юридических последствий для лица, указанного в ней новым кредитором.

Возникают спорные вопросы по применению ст. 191 ГК РБ «Перевод долга». Согласно этой статье перевод должником своего долга на другое лицо допускается лишь с согласия кредитора. Это требование закона должно неукоснительно соблюдаться сторонами при заключении договора о переводе долга, поскольку для кредитора небезразлично, с какого лица он может получить кредиторскую задолженность. На договоре должна быть учинена подпись кредитора. От имени кредитора - юридического лица выступает руководитель или лицо, им уполномоченное; подпись скрепляется печатью кредитора.

С переводом долга прекращаются поручительства, гарантия и залог. Но если поручитель, гарант и залогодатель выразили свое согласие отвечать за нового должника, то ранее заключенные договоры поручительства, гарантии и залога остаются в силе.

В судебной практике возник вопрос о применении ст. 191 ГК РБ в случае, когда у должника имеется несколько кредиторов, право требования которых в погашении задолженности возникло в разные сроки, а также в случае наличия очередности в погашении задолженности. Так, при рассмотрении дела по иску АКБ «Белпромстройбанк» к государственной налоговой инспекции по г. Мозырю о признании недействительным распоряжения этой инспекции о взыскании с банка в бюджет BLR 2367534828 было установлено, что два предприятия г. Мозыря -- «Мозырское ПМО» и ПО «Мозырьдрев» -- заключали с предприятиями Российской Федерации договоры поставки товаров и на этом основании заключали с ними договоры о переводе долга с согласия одного из кредиторов -- Мозырского филиала АКБ «Белпромстройбанк». Согласно этому договору все денежные суммы за поставленный товар поступали банку, минуя расчетный счет поставщиков. Между тем из-за отсутствия денежных сумм на расчетном счете этих предприятий все платежные поручения помещались банком в картотеку N2. В картотеку также были помещены распоряжения государственной налоговой инспекции о взыскании в бюджет свыше двух миллиардов рублей.

Хозяйственный суд Гомельской области, ссылаясь на ст. 191 ГК РБ, требования банка удовлетворил.

Высший хозяйственный суд Республики Беларусь, отменяя решение хозяйственного суда Гомельской области, в постановлении указал, что стороны могут заключать договор о переводе долга только в том случае, если этим договором не ущемляются права других кредиторов. В данном же случае заключением договора о переводе долга между предприятиями Российской Федерации и г. Мозыря с согласия банка ущемлялись права других кредиторов; кроме того, это способствовало сокрытию налогов и неналоговых платежей от уплаты в бюджет.

СУДЫ

ИКРУ «МЕТНУЛИ» В... ГОСБЮДЖЕТ

Фаина КИТАЕВА

К проверкам в учреждениях торговли у нас привыкли еще с советских времен. Уязвимых мест в этой сфере, как известно, предостаточно и теперь. И проверяющие при желании всегда могут найти какой-либо «компромат». Последствия таких визитов бывают разными, иногда дело доходит до судебного разбирательства. Именно так закончилась рейдовая проверка налоговой инспекции Партизанского района г. Минска в столичном АП «Магазин «Океан» (далее -- магазин «Океан») в марте прошлого года.

Среди разного рода рыбной продукции, которой торговал магазин, налоговиков, в частности, заинтересовал такой деликатесный товар, как икра лососевая зернистая. Она была выставлена в торговом зале и среди прочего рыбного товара выделялась своей ценой.

1120 банок икры были поставлены в «Океан» представителем московского ООО «Этра Дальневосток Инвест» (далее -- «Этра») г-ном Чемодуровым, полномочия которого подтверждались доверенностью. Товар с имеющимися сертификатами был оприходован по накладной магазина, которая значилась в реестре накладных строгой отчетности. Товар пользовался спросом у покупателей, и буквально за пять-шесть дней после его получения было продано 106 банок на сумму BLR 7102000. И конечно, директор магазина никак не могла ожидать, что сделка обернется арестом непроданного товара (1014 банок) с дальнейшей конфискацией в доход государства продукции на сумму BLR 81120000. Тем не менее проверяющие сочли необходимым выдать два постановления, после чего дирекция магазина в связи с действиями ГНИ обратилась в хозяйственный суд Минской области.

Во-первых, пунктом 1 постановления N2 ГНИ предписывалось изъять денежные средства г-на Чемодурова (BLR 7102000 -- сумма реализованной до проверки икры) со счета магазина и поместить их на депозит ГНИ до принятия решения об обращении их в местный бюджет (пункт 2 этого постановления). А постановлением N7 налоговая инспекция предписала передать изъятые 1014 банок магазину на реализацию (товар ведь скоропортящийся) с зачислением суммы выручки в госбюджет.

Согласиться с тем, что действия г-на Чемодурова являются незарегистрированным предпринимательством, магазин «Океан» не мог. Ведь, по заверению дирекции, в результате этой деятельности никакого дохода от магазина он не получил -- согласно заключенному договору от 13.06.1996 года между магазином и «Этрой» расчеты за поставленную икру производились поставкой «Советского шампанского».

Хозяйственный суд, рассмотрев дело, также стал на сторону истца, так как пришел к выводу, что магазин принимал товар на основании доверенности, выданной юридическим лицом (ООО «Этра») своему представителю для последующего оформления договора купли-продажи и реализации товара через торговую сеть. И в данной ситуации это вполне правомерно -- ведь г-ну Чемодурову не было предоставлено право на подписание договора. Происхождение товара также подтверждалось накладной, выписанной ООО, и приходной накладной магазина. Таким образом, находившаяся на хранении и реализации икра была приобретена в установленном законом порядке. Поэтому оснований для ареста и конфискации товара не было. И пункт 1 постановления N2 ГНИ, как и постановление N7, судом были признаны недействительными. Это решение в порядке надзора было пересмотрено в хозяйственном суде области. В постановлении решение суда оставлено в силе и дополнено пунктом о взыскании, а фактически о возвращении магазину тех BLR 7102000, которые налоговики в свое время изъяли у истца.

Но, как и следовало ожидать, ответчик не сдавался и продолжал настаивать на том, что принятые решение и постановление хозяйственного суда находятся в противоречии с действующим законодательством. ГНИ обратилась в Высший хозяйственный суд с заявлением о пересмотре решения и постановления хозяйственного суда Минской области. По мнению налоговиков, магазин «Океан» (теперь уже ответчик) допустил нарушение требований пункта 2 статьи 8 и части 3 пункта 6 статьи 9 Закона Республики Беларусь «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь».

Надзорная коллегия в составе трех судей вновь изучила материалы и документы этого дела. Предстояло выяснить, во-первых, имел ли магазин право брать на реализацию товар ООО «Этра», и во-вторых, можно ли считать, что документы, которые сопровождали товар, подтверждали факт его приобретения.

Согласно закону субъектам хозяйствования независимо от формы собственности, занимающимся торговой деятельностью, запрещается хранить и реализовывать товары в пунктах продажи без документов, подтверждающих приобретение (поступление) товара. Несмотря на то, что имеющиеся в деле накладные судом признаны бланками строгой отчетности, они не являются подтверждением приобретения товара магазином от «Этры». Таков был вывод надзорной коллегии ВСХ. Накладная АОЗТ свидетельствовала только о том, что предприятие отпустило определенное количество икры по определенной цене. Сведения же о получателе продукции в накладной отсутствовали. Следовательно, по мнению надзорной коллегии ВХС, нельзя утверждать, что данная партия была отпущена именно г-ну Чемодурову для поставки ее в «Океан». Кстати, ссылки на доверенность «Этры», с которой г-н Чемодуров приехал в Минск, не имелось ни в накладной «Этры», ни в договоре, заключенном на основании сделки. В «Океане» приняли товар также довольно странным образом. В накладной на прием товара магазином, которую он выписал (получалось -- самому себе), значилось, что 1120 банок получены от г-на Чемодурова. Вместе с тем подпись г-на Чемодурова, названного отправителем, отсутствовала.

При более подробном анализе документов выяснилось, что отпуск на сторону 1344 банок икры производило АОЗТ «Этра», а договор поставки «Океан» заключил с ООО «Этра Дальневосток Инвест». И получил магазин от представителя предприятия уже не 1344, а 1120 банок. Причем ООО ни само, ни через своего представителя никаких претензий истцу не предъявляло.

Учитывая все это, надзорная коллегия заключила, что ГНИ правомерно установила факт хранения и реализации принятой магазином икры без документального подтверждения. А статья 9 Закона «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь», как известно, предусматривает ответственность за хранение таких товаров в пунктах продажи в виде конфискации в доход государства.

Таким образом, все претензии «Океана» к налоговикам Партизанского района оказались несостоятельными. Руководствуясь статьями 92-95 ХПК, надзорная коллегия Высшего хозяйственного суда отменила решение и постановление хозяйственного суда Минской области. Со счета магазина «Океан» взыскано в пользу ГНИ BLR 7102000 основного долга и BLR 1500000 расходов по госпошлине.

Что касается вердикта хозяйственного суда Минской области, решение и постановление которого также основывались на законодательстве, то формально все было действительно верно: правомерность сделки подтверждалась необходимыми документами. Однако обстоятельства каждого конкретного случая создают новую ситуацию. А значит, начинают действовать другие статьи и пункты закона.

МОНИТОРИНГ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

* ***Разъяснение об отдельных вопросах налогообложения доходов граждан. Утверждено приказом Государственного налогового комитета N 03/69 от 20.05.97 г. (в Минюсте не зарегистрировано).***

Данным документом разъяснено, что стоимость спецодежды, спецобуви и других средств индивидуальной защиты, выдаваемой в соответствии с отраслевыми нормами, не подлежит налогообложению подоходным налогом. Кроме того, стоимость форменной и фирменной одежды, выдаваемой в соответствии с законодательством, также не подлежит налогообложению подоходным налогом, а стоимость форменной и фирменной одежды, выдаваемой в иных случаях и превышающая 30-кратный размер минимальной месячной заработной платы, подлежит налогообложению по совокупности с другими доходами, получаемыми по основному месту работы.

* ***Письмо N 02/76 от 4.06.97 г. «О ставках земельного налога в 1997 г.» (в Минюсте не зарегистрировано).***

В данном письме приведены повышающие коэффициенты, применяемые в 1997 году к ставкам земельного налога.

* ***Письмо N 05/74 от 27.05.97 г. (в Минюсте не зарегистрировано).***

По согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь разъясняется порядок отражения в учете выручки от реализации основных средств.

В случаях, когда выручка за проданный объект основных средств поступает в течение длительного периода времени, и при условии, что предприятием принята методика определения реализации по мере оплаты покупателем расчетных документов, кредитовое сальдо по счету 47 «Реализация и прочее выбытие основных средств» списывается на счет 83 «Доходы будущих периодов» с отнесением по мере поступления денежных средств в кредит счета 80 «Прибыли и убытки».

* ***Письмо N 05/84 от 16.06.97 г. «О дополнении к письму Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 27.05.97 г. N 05/74» (в Минюсте не зарегистрировано).***

Данным письмом сообщено, что в 1996-1997 гг. субъекты хозяйствования освобождаются от уплаты налога на прибыль и на добавленную стоимость по результатам продажи основных фондов при условии направления полученной выручки на модернизацию и обновление основных производственных фондов, а также на пополнение оборотных средств (не более 50 процентов выручки).

Порядок отражения в бухгалтерском учете данных операций по реализации основных фондов изложен в письме Минфина от 1.11.96 г. N 64.

* ***Совместное письмо Государственного налогового комитета Республики Беларусь (N 02/75 от 3.06.97.г), Комитета по автомобильным дорогам Республики Беларусь (N 06-14/809 от 12.06.97 г.), Управления ГАИ МВД Республики Беларусь (N 22/453 от 5.06.97 г.) «О налоге на приобретение автотранспортных средств» (в Минюсте не зарегистрировано).***

Разъясняется, что согласно Закону Республики Беларусь «О дорожных фондах в Республике Беларусь» от 23 декабря 1991 года с учетом изменений и дополнений налог на приобретение автотранспортных средств, подлежащих обязательной регистрации в ГАИ (кроме легковых автомобилей, прицепных устройств к ним и мотоциклов, приобретаемых гражданами в частную собственность), уплачивают покупатели этих средств до регистрации, а в случае изменения владельца -- при перерегистрации автотранспортных средств.

Если перерегистрация производится при смене местонахождения плательщика, передаче автотранспортных средств, ранее зарегистрированных, от одного структурного подразделения (без права юридического лица) другому внутри одного предприятия (юридического лица), при реорганизации, смене организационно-правовой формы предприятий, то налог на приобретение автотранспортных средств повторно не уплачивается.

* ***Письмо от 16.06.97 г. N 03/83 «Об отдельных денежных компенсациях гражданам» (в Минюсте не зарегистрировано).***

Сообщается, что выплаты гражданам денежных компенсаций, установленных декретом президента Республики Беларусь «Об упорядочении выплаты денежных компенсаций за имущество, находящееся на территории радиоактивного загрязнения» от 4 июня 1997 года N 13, не облагаются подоходным налогом на основании пункта 24 статьи 3 Закона Республики Беларусь «О подоходном налоге с граждан».

* ***Разъяснение по чрезвычайному налогу. Утверждено приказом Государственного налогового комитета N 02/79 от 12.06.97 г. (В Минюсте не зарегистрировано).***

1. Данным письмом разъяснено, что бюджетные учреждения и организации, осуществляющие хозяйственную деятельность, являются плательщиками чрезвычайного налога только в части фонда заработной платы, исчисленного за счет средств, полученных от этой деятельности.

Вместе с тем, согласно Закону Республики Беларусь «О бюджете Республики Беларусь на 1997 год» (статья 22) дополнительные средства, получаемые государственными лечебно-профилактическими учреждениями, (в том числе и стоматологическими поликлиниками) от осуществления платных медицинских услуг и направляемых на укрепление материально-технической базы, выплату заработной платы, приобретение медикаментов, не облагаются налогами и сборами.

Поэтому в 1997 году заработная плата, начисленная работникам зубопротезных кабинетов стоматологических поликлиник за счет средств, полученных от осуществления платных медицинских услуг, освобождается от обложения чрезвычайным налогом.

2. Разъяснено, что за земельные участки, выделенные по решению исполнительного комитета предприятиям и организациям под огороды для работников предприятий и организаций, плательщиками земельного налога являются предприятия или организации.

При этом расходы предприятия, связанные с уплатой земельного налога, возмещаются гражданами, которым предоставлены земельные участки под огороды, на основании заключенных с ними договоров.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

* ***Письмо от 30.05.97 г. N 904 «Порядок проведения обязательной продажи свободно конвертируемой валюты и российских рублей, купленных у физических лиц, Национальному банку Республики Беларусь» (утвержден постановлением правления Национального банка Республики Беларусь от 23.05.97 г.).***

Начиная с июня 1997 года уполномоченные банки и предприятия, получившие лицензию Национального банка Республики Беларусь на проведение дилинговых операций с иностранной валютой, производят продажу Национальному банку Республики Беларусь 30 процентов свободно конвертируемой валюты и российских рублей, купленных у физических лиц.

С целью обеспечения возможности накопления сумм иностранной валюты банки и предприятия вправе в части своих обменных пунктов и касс (не более 30 процентов от общего числа обменных пунктов) не производить продажу иностранной валюты физическим лицам.

В письме приводятся порядок и сроки зачисления продаваемой валюты. За каждый день просрочки проведения обязательной продажи курс покупки иностранной валюты уменьшается на 0,1 процента.

* ***Письмо от 16.07.97 г. N 11030/1033 «О письме Государственного налогового комитета Республики Беларусь».***

Сообщается, что письмо Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 27.05.97 г. N 03-02-07/4дсп «О дополнительных мерах по реализации декрета президента Республики Беларусь от 12.02.97 г. N 2 «О декларировании доходов и имущества физических лиц в Республике Беларусь» не отвечает требованиям вышеназванного декрета, постановления Совета Министров Республики Беларусь от 19.03.97 г. N 221 «О некоторых вопросах декларирования доходов и имущества физических лиц в Республике Беларусь», а также законам Республики Беларусь «О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь» и «О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь».

Кроме того, данное письмо ГНК затрагивает конституционные права граждан Республики Беларусь, поэтому в соответствии с требованиями постановления Совета Министров Республики Беларусь от 13.05.93 г. N 316 «О государственной регистрации нормативных актов министерств, государственных комитетов и ведомств» подлежит государственной регистрации в Министерстве юстиции Республики Беларусь.

* ***Письмо от 3.06.97 г. N 908 «Дополнение N 2 к Положению о внешней банковской аудиторской службе, порядке аттестации и выдачи лицензий на аудиторскую деятельность от 15.12.94 г. N 446».***

Данное письмо представляет интерес для лиц, желающих заниматься аудиторской деятельностью в области банковского аудита самостоятельно или в составе аудиторской фирмы. Приводится порядок аттестации желающих заниматься банковским аудитом и получения лицензии на осуществление данного вида деятельности.

* ***Письмо от 17.06.97 г. N 19002/489 «О заполнении расчетных документов».***

Разъясняется порядок исполнения п.20.8. Положения о безналичных расчетах в Республике Беларусь от 31.01.97 г. N 849 в части обозначения в расчетных документах суммы платежа цифрами.

Поскольку согласно законодательству национальной денежной единицей в Республике Беларусь является белорусский рубль, а в наличном обращении -- банкноты (белорусские рубли), расчетные документы, в которых сумма платежа указана в рублях и копейках, подлежат возврату банками клиентам без исполнения. Сумма цифрами должна быть указана слитно (без разделительных пробелов и знаков препинания), после последней цифры ставится знак «=».

СУДЫ

РАСПЛАТА ЗА ПРОСЧЕТЫ «ДУКАТА»

Валентин БОРИСЕВИЧ, пресс-секретарь Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь

В хозяйственных судах Беларуси рассматривается немало исков о возмещении задолженности. Судебная практика свидетельствует, что партнеры зачастую не спешат исполнять договорные обязательства.

12 и 15 января 1996 года между минским закрытым акционерным обществом «Автокомбинат N3» и научно-производственным предприятием «Белмашина» были заключены два договора на перевозку грузов. В соответствии с ними, не дождавшись поступления предоплаты, автокомбинат оказал партнеру автоуслуги. А после выставил НПП «Белмашина» счет-фактуру на сумму BLR 14194500. Деньги были перечислены, однако на расчетный счет ЗАО «Автокомбинат N3» не поступили.

В ходе судебного разбирательства было выяснено, что указанная сумма перечислялась через акционерный коммерческий банк «Дукат» -- банк ответчика. Именно по вине этого финансового учреждения платеж за оказанную услугу не был осуществлен. Об этом, кстати, свидетельствовало и письмо того же банка от 29 января 1997 г., адресованное автокомбинату.

Однако, как установил суд, ответчик не может быть освобожден от возврата долга из-за банковских проволочек, поскольку никаких форс-мажорных обстоятельств указанными договорами предусмотрено не было -- определены лишь обстоятельства, в связи с которыми могли произойти утрата или повреждение груза, и за это автопредприятие-истец ответственности нести не должно.

Исследовав документы, имеющиеся в деле и свидетельствующие об исполнении договора, суд пришел к выводу, что исковые требования подлежат удовлетворению, а невыполнение банком «Дукат» своих обязательств по расчетно-кассовому обслуживанию научно-производственного предприятия «Белмашина» не является для последнего реабилитирующим фактором и выходит за рамки рассматриваемой тяжбы, являясь, по сути, отдельным спорным правоотношением. А с другой стороны, автокомбинат не получил требуемую сумму от должника, то есть от лица, с которым он вступил в договорные отношения, в то время как с банком «Дукат» автокомбинат не был связан никакими обязательствами.

Словом, руководствуясь статьями 10, 47, 75 Хозяйственного процессуального кодекса Республики Беларусь, суд вынес вердикт о взыскании в порядке первоочередного исполнения с научно-производственного предприятия «Белмашина» в пользу закрытого акционерного общества «Автокомбинат N3» BLR 14194500 задолженности за автоуслуги по перевозке груза и BLR 709725 расходов по госпошлине.

СУДЫ

ИЗЛИШНЯЯ ДОВЕРЧИВОСТЬ ЧРЕВАТА ФИНАНСОВЫМИ ПОТЕРЯМИ

У предприятий Беларуси нередко возникают проблемы, вызванные деятельностью учредителей. Довольно часто один из учредителей является одновременно и руководителем предприятия, и в такой ситуации споры между остальными учредителями и этим руководителем особенно сложны для разрешения во внесудебном порядке.

В подобной ситуации оказались учредители фирмы ООО «МДФ», которые подали иск на бывшего директора предприятия, являющегося также и соучредителем, в хозяйственный суд Минской области (дело N40-1).

В ходе судебного разбирательства было установлено, что общество с ограниченной ответственностью «МДФ» было зарегистрировано 24.01.94 г. В пункте 7.7. его устава предусмотрено, что вопросы, касающиеся назначения и освобождения от должности директора общества, размера оплаты труда должностных лиц общества, решаются собранием участников ООО «МДФ». По решению собрания с 24.01.94 г. обязанности директора исполнял один из учредителей общества -- М-ко. Решением собрания участников было также установлено, что эту работу директор должен выполнять на безвозмездной основе. Так как с 1995 года М-ко не предоставлял отчетности о деятельности общества, решением собрания участников он был освобожден от занимаемой должности с 2.12.1995. В срок до 10.02.97 г. ему было предписано сдать печать и бухгалтерские документы ООО «МДФ».

Имущественных претензий у участников общества к бывшему директору поначалу не возникало. Однако позже, при рассмотрении судом Советского района г.Минска иска М-ко к ООО «Самавит», участники ООО «МДФ» получили возможность ознакомиться с декларацией доходов от предпринимательской деятельности, представленной М-ко. Из декларации следовало, что в 1995 году между ООО «МДФ» и М-ко был заключен контракт на оказание услуг по управлению обществом, причем от имени ООО «МДФ» контракт был подписан самим М-ко. В соответствии с этим контрактом М-ко получил доход, составляющий в общей сложности BLR 29 миллионов.

Учредители ООО «МДФ» направили в хозяйственный суд Минской области иск к М-ко о признании контракта на оказание услуг по управлению обществом недействительным. В судебное заседание ответчик не явился, однако это не помешало рассмотреть дело по существу.

В соответствии со статьей 3 Закона «О предпринимательстве в Белорусской ССР» деятельность по управлению субъектом хозяйствования является особой формой предпринимательства и осуществляется только при наличии контракта с собственником имущества или уполномоченным им лицом (органом). Таким органом в соответствии с уставом ООО «МДФ» являлось собрание участников, которое, однако, контракт подобного рода с М-ко не заключало и не предоставляло ему полномочий на его заключение. Судом было установлено, что, заключив контракт сам с собой, М-ко превысил полномочия директора общества.

В соответствии со статьей 65 Гражданского кодекса Республики Беларусь сделка, заключенная с превышением полномочий, является действительной лишь при условии последующего ее одобрения представляемым, т.е. в данном случае собранием участников. Однако собрание эту сделку не одобрило.

В результате судебного рассмотрения дела контракт на оказание услуг по управлению ООО «МДФ» был признан недействительным с момента его заключения (в соответствии со статьей 47 Гражданского кодекса Республики Беларусь), и с М-ко была взыскана с учетом инфляции вся сумма, полученная им по этому контракту, а также расходы по государственной пошлине.

Информация предоставлена юридической лабораторией «Власова и партнеры», тел.2691964

МОНИТОРИНГ ТАМОЖЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ТАМОЖЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• Приказ N 61-ОД от 3 марта 1997 г. «О внесении изменений в приказ ГТК РБ ОТ 01.04.96 г. N 99-ОД» (регистрационный N 1896/12 от 30 мая 1997 г.).

В соответствии с указом президента Республики Беларусь от 27.12.96 г. N 569 «О внесении дополнений во Временное положение о таможенных платежах в Республике Беларусь» приказываю:

1. Признать утратившим силу пункт 1 приказа Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 1.04.96 г. N 99-ОД «Об утверждении Порядка предоставления отсрочки при ввозе товаров для производства экспортной продукции и внесении изменений в приказ Государственного таможенного комитета Республики Беларусь N 27-ОД от 31.01.1995 г.» (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 5.04.96 г. за N 1380/12).

2. Утвердить прилагаемый Порядок предоставления отсрочки уплаты таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость при ввозе в Республику Беларусь комплектующих, запасных частей, материалов и сырья, предназначенных для изготовления экспортной продукции (далее -- Порядок).

3. Начальникам таможен довести содержание настоящего приказа до личного состава таможен, заинтересованных субъектов хозяйствования и таможенных агентов, расположенных в зонах деятельности таможен.

4. Приказ подлежит государственной регистрации и вступает в силу с момента регистрации.

5. Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на первого заместителя председателя комитета Макаревича В.В.

Утверждено приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 3 марта 1997 г. N 61-ОД.

Согласовано: заместитель министра финансов Республики Беларусь И.С. Шунько

ПОРЯДОК

предоставления отсрочки уплаты таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость при ввозе в Республику Беларусь комплектующих, запасных частей, материалов и сырья, предназначенных для изготовления экспортной продукции.

Данный Порядок разработан в соответствии с указом президента Республики Беларусь от 19.04.95 г. N 151 «О некоторых вопросах таможенного регулирования» (Собрание указов президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 16, ст. 358) в редакции указов президента Республики Беларусь от 19.03.96 г. N 108 «О совершенствовании внешнеэкономической деятельности» (Собрание указов президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996 г., N 9, ст. 220) и от 27.12.96 г. N 569 «О внесении дополнений во Временное положение о таможенных платежах в Республике Беларусь».

1. В настоящем Порядке используются основные понятия в следующих значениях:

экспортная продукция -- продукция, изготовленная с использованием ввезенных комплектующих, запасных частей, материалов и сырья и предназначенная для вывоза за пределы единой таможенной территории Республики Беларусь и Российской Федерации;

заявитель -- субъект внешнеэкономической операции, декларирующий ввезенные комплектующие, запасные части, материалы и сырье с целью получения разрешения на использование товаров в режиме свободного обращения для изготовления им экспортной продукции;

финансовые санкции -- пеня, предусмотренная законодательством Республики Беларусь.

2. При установлении таможенного режима свободного обращения в отношении комплектующих, запасных частей, материалов и сырья, ввозимых для изготовления экспортной продукции, таможенная пошлина и налог на добавленную стоимость исчисляются в установленном порядке.

3. При таможенном оформлении комплектующих, запасных частей, материалов и сырья, предназначенных для изготовления экспортной продукции, по решению начальника либо заместителя начальника таможенного органа, заявителю предоставляется отсрочка уплаты таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость при ввозе на срок до шести месяцев с даты установления режима свободного обращения. Отсрочка предоставляется без взимания процентов за ее использование.

В качестве объекта для предоставления данной отсрочки не могут рассматриваться ввозимые технологическое оборудование, инструменты, оборотная тара, оснастка.

Заявителям, имеющим задолженность по платежам, взимаемым таможенными органами, данная отсрочка не предоставляется.

4. Для получения отсрочки заявитель представляет в таможенный орган следующие документы:

а) Заявление-обязательство по форме, приведенной в приложении N 1 к настоящему Порядку. При этом Заявление-обязательство оформляется на каждую партию товаров отдельно;

б) выписку из технологического процесса (промышленного регламента) с указанием норм расхода ввезенных сырья, материалов, комплектующих, запасных частей на производство единицы экспортной продукции, заверенную подписью руководителя и печатью предприятия;

в) иные документы, подтверждающие ввоз комплектующих, запасных частей, материалов и сырья и (или) их использование для изготовления экспортной продукции.

5. В случае предоставления отсрочки в графе 52 импортной декларации делается ссылка на регистрационный номер и дату Заявления-обязательства, указанного в п.4а настоящего Порядка, а в графе 48 -- код вида платежа в соответствии с «Классификатором таможенных платежей» и дата, до которой предоставлена отсрочка.

6. Вывоз экспортной продукции осуществляется после получения разрешения таможенных органов на безвозвратное ее размещение за пределами единой таможенной территории Республики Беларусь и Российской Федерации путем заявления данных товаров в таможенном режиме экспортной поставки (экспорта). Подтверждением факта вывоза товаров за пределы единой таможенной территории служит таможенное разрешение на перемещение товаров через таможенную границу в режиме экспортной поставки. При этом датой исполнения обязательства о вывозе экспортной продукции будет считаться дата выдачи разрешения на установление режима экспортной поставки.

Для снятия с контроля Заявления-обязательства заявитель представляет в таможенный орган отчет по форме, приведенной в приложении N 2 к настоящему Порядку. Заявление-обязательство считается исполненным после подтверждения факта вывоза в установленном порядке.

При подтверждении вывоза товаров, по которым была предоставлена данная отсрочка, в течение установленного срока в составе готовой продукции либо использовании их для изготовления экспортной продукции таможенные платежи, по которым была предоставлена отсрочка, не уплачиваются.

7. В случае полного либо частичного невывоза в установленные сроки товаров, указанных в пункте 2 настоящего Порядка, в составе экспортной продукции либо при неподтверждении их использования для изготовления такой продукции заявитель уплачивает суммы таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость, а также финансовые санкции в размере и порядке, предусмотренных законодательством Республики Беларусь. При этом таможенная пошлина и налог на добавленную стоимость уплачиваются пропорционально количеству ввезенных комплектующих, материалов и т.д., по которым в установленные сроки не было выполнено Заявление-обязательство.

При невыполнении заявителем принятых на себя обязательств по уплате таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость таможенные органы взыскивают образовавшуюся задолженность в бесспорном порядке, включая финансовые санкции, учитывая следующие особенности:

налог на добавленную стоимость взыскивается в бюджет с начислением пени за каждый день просрочки (включая день уплаты) в размере учетной ставки Национального банка Республики Беларусь, действующей на момент взыскания средств (Закон Республики Беларусь «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь»);

таможенная пошлина взыскивается в бюджет с начислением пени в размере 0,2 процента суммы недоимки за каждый день просрочки (включая день уплаты) (Закон Республики Беларусь «О таможенном тарифе»).

Задолженность возникает с даты установления таможенного режима свободного обращения.

Кроме того, неуплата таможенной пошлины в течение установленного срока, занижение таможенной стоимости, а также иные действия, повлекшие недоборы таможенных платежей, влекут административную ответственность, предусмотренную ст.193-12 Кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях.

• Приказ N 167-ОД от 30 мая 1997 г. «Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь» (регистрационный N 1911/12 от 9 июня 1997 г.).

Во исполнение п.3 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 18.03.97 г. N 218 «Об установлении запретов и ограничений на перемещение вещей через таможенную границу Республики Беларусь» приказываю:

1. Утвердить номенклатуру лома и отходов черных и цветных металлов, включая полуфабрикаты и заготовки, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь (Приложение N 1).

2. Установить, что условием вывоза из Республики Беларусь вещей, указанных в приложении N 1 к настоящему приказу, является наличие разрешений государственного объединения «Белвтормет» либо иных документов в случаях, предусмотренных законодательством, которые подлежат представлению при таможенном оформлении.

3. Настоящий приказ подлежит государственной регистрации и вступает в силу с момента официального опубликования.

Приложение N 1 к приказу ГТК РБ от 30 мая 1997 г. N 167-ОД.

Согласовано: генеральный директор ГТКГО «Белвтормет»
30.05.97 г. Н.Г.Грибановский

Номенклатура лома и отходов черных и цветных металлов, включая полуфабрикаты и заготовки, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь.

Код по ТН ВЭД	Описание	Примечание
Группа 78	Свинец и изделия из него	
780200000	Отходы и лом свинцовые	
Группа 79	Цинк и изделия из него	
790200000	Отходы и лом цинковые	
Группа 80	Олово и изделия из него	
800200000	Отходы и лом оловянные	
Группа 81	Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика; изделия из них	
810191900	отходы и лом вольфрама	
810291900	отходы и лом молибдена	
810420000	отходы и лом магния	
810510900	отходы и лом кобальта	
810710900	отходы и лом кадмия	
810810900	отходы и лом титана	

• О таможенном оформлении лесоматериалов.
Письмо ГТК РБ от 07.06.97 г. N 02/5856.

В соответствии с поручением Совета Министров Республики Беларусь от 25 марта 1997 г. N 06/201-286 и приказом Министерства лесного хозяйства Республики Беларусь от 20 мая 1997 г. N 97 «О введении в действие Удостоверения о качестве лесоматериалов сообщаем, что с 1 июля 1997 г. таможенного оформления в таможенном режиме экспортной поставки в отношении продукции, произведенной предприятиями Министерства лесного хозяйства (ПЛХО) или приобретенной у указанных предприятий, необходимо осуществлять только при условии предоставления заявителем в таможенный орган Удостоверения о качестве лесоматериалов.

Копия образца Удостоверения о качестве лесоматериалов прилагается.

• О передаче информации о грузах, поступивших в качестве гуманитарной помощи.
Письмо ГТК РБ от 04.06.97 N 02/5722.

В целях своевременного предоставления информации в отношении грузов, поступающих в качестве гуманитарной помощи, в соответствии с указом Государственного таможенного комитета от 21.05.97 N 17 с 5 июня 1996 года направлять информацию по гуманитарной помощи в электронном виде и в письменной форме следующим образом.

Через отделы статистики по электронной почте отправлять информацию на сервер Минской центральной таможни по адресу TC@Customs в виде текстовых файлов, название которых имеет следующую структуру: XX-XXXXX.gum, где первые две цифры -- код таможни согласно «Классификатору таможенных органов Республики Беларусь», пять следующих -- порядковый номер. В направляемом файле обязательно указывать исходный номер таможни, за которым определяется данная информация в письменной форме.

По факсимильной связи сообщать в Государственный таможенный комитет имя файла, отправленного электронной почтой, его размер в байтах, исходящий номер таможни и наименование получателей гуманитарной помощи.

Информацию, переданную электронной почтой, направлять в Государственный таможенный комитет в письменном виде в общем порядке почтовым отправлением.

Минской центральной таможне обеспечить незамедлительную передачу поступающей информации в Государственный таможенный комитет.

Обращаем внимание на необходимость указывать как получателей груза гуманитарной помощи (заявивших режим таможенного хранения), так и те организации и физические лица, между которыми гуманитарная помощь будет распределена.

Начальникам таможен организовать надлежащий контроль за своевременной передачей в Государственный таможенный комитет информации о грузах, поступивших в качестве гуманитарной помощи.

• О таможенном оформлении временно ввозимых в РБ прицепов и полуприцепов, зарегистрированных в иностранных государствах. Письмо ГТК РБ от 3.06.97г. N 02/5646.

В целях обеспечения обратного вывоза за пределы Республики Беларусь прицепов и полуприцепов, зарегистрированных в иностранных государствах, и ускорения таможенного оформления грузов, перемещаемых на таких прицепах и полуприцепах, комитет предлагает следующее:

Таможенное оформление указанных прицепов и полуприцепов, перевозящих грузы с использованием процедуры МДП, производить путем указания сведений об этих транспортных средствах (марки и номера) на отрывных листах 1 и 2 книжки МДП, используемых таможенными органами Республики Беларусь, и на соответствующих корешках.

В случаях перемещения указанных прицепов и полуприцепов без груза либо перевозки на них груза без использования процедуры МДП, таможенное оформление этих транспортных средств производить по общей процедуре и декларированием по форме ТД1 (ТД2).

Довести настоящую информацию до подразделений ГАИ УВД, расположенных в зонах деятельности таможен.

• О таможенном оформлении автомототранспорта. Письмо ГТК РБ от 6.06.97 N 02/5822.

В связи со вступлением в действие с 31.05.97 г. постановления Совета Министров от 10.04.97 г. N 315 и в дополнение к исх. комитета от 30.05.97 г. N 02/5519 разъясняем следующее.

Автомототранспорт (не входящий в товарную позицию 8703 по ТН ВЭД СНГ), ввезенный в республику физическими лицами в качестве личного имущества и предъявленный до 31.05.97 г. в таможню назначения, подлежит таможенному оформлению в соответствии с нормами постановления Кабинета Министров от 5.08.95 г. N 419 (30% от таможенной стоимости в части превышения $2000).

МОНИТОРИНГ ТАМОЖЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ТАМОЖЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

• Приказ N 271 от 16 мая 1997 г. «О порядке регистрации контрактов, по которым осуществляется ввоз на территорию Российской Федерации отдельных товаров, освобождаемых от налога на добавленную стоимость».

В связи со вступлением в силу с 30 апреля 1997 г. Федерального закона от 28.04.97 N 73-ФЗ «О внесении изменений в Закон Российской Федерации «О налоге на добавленную стоимость» приказываю:

Утвердить Временный порядок регистрации контрактов (приложение 1), по которым осуществляется и (или) будет осуществляться ввоз на территорию Российской Федерации технологического оборудования, комплектующих и запасных частей к нему, транспорта общественного пользования, комплектующих и запасных частей к нему, специальных транспортных средств для нужд медицинской скорой помощи, пожарной охраны, органов внутренних дел (за исключением контрактов, по которым осуществляется или будет осуществляться ввоз специально оборудованных транспортных средств для нужд медицинской скорой помощи, пожарной охраны, органов внутренних дел, закупленных за счет средств бюджетов всех уровней, а также специальных приборов и оборудования для оснащения этих специальных транспортных средств при их производстве), заключенных до 30 апреля 1997 г.

Предоставлять льготы по уплате налога на добавленную стоимость в отношении указанных в пункте 1 товаров, по которым таможенная декларация подана до 31 декабря 1997 г. включительно, в соответствии с законодательством Российской Федерации, в том числе нормативными актами ГТК России.

Начальникам таможен:

-- (организовать регистрацию контрактов, заключенных до 30 апреля 1997 г., по которым осуществляется и (или) будет осуществляться ввоз на территорию Российской Федерации товаров, перечисленных в пункте 1;

-- (не позднее 18 июня 1997 г. направить в Управление косвенного налогообложения отчет о зарегистрированных контрактах по установленной форме (приложение 2).

Начальникам таможенных органов довести содержание данного приказа до сведения должностных лиц таможенных органов и информировать участников ВЭД в регионе своей деятельности о необходимости и порядке регистрации контрактов.

Контроль за исполнением настоящего приказа осуществлять заместителю председателя Государственного таможенного комитета Российской Федерации В. И. Мещерякову.

Приложение 1

Временный порядок регистрации контрактов

К регистрации принимаются контракты, заключенные до 30 апреля 1997 г. (со всеми изменениями и дополнениями к ним, внесенными до указанной даты), по которым осуществляется и (или) будет осуществляться ввоз на территорию Российской Федерации технологического оборудования, комплектующих и запасных частей к нему, транспорта общественного пользования, запасных частей и комплектующих к нему, специальных транспортных средств для нужд медицинской скорой помощи, пожарной охраны, органов внутренних дел (за исключением контрактов, по которым осуществляется и (или) будет осуществляться ввоз специально оборудованных транспортных средств для нужд медицинской скорой помощи, пожарной охраны, органов внутренних дел, закупленных за счет средств бюджетов всех уровней, а также специальных приборов и оборудования для оснащения этих специальных транспортных средств при их производстве).

Регистрация контракта производится таможней, в регионе деятельности которой находится российское лицо, заключившее от собственного имени контракт, на основании заявления данного лица либо его представителя о регистрации контракта (в двух экземплярах), в котором указаны следующие сведения:

-- номер и дата заключения регистрируемого контракта;

-- наименование сторон, заключивших контракт, с указанием юридического адреса российского лица и его ИНН;

-- номенклатура товаров, которые ввозятся или будут ввозиться на территорию Российской Федерации в соответствии с регистрируемым контрактом, с указанием первых четырех знаков цифрового кода по ТН ВЭД СНГ;

-- количество импортируемых товаров и представленного с заявлением о регистрации оригинала контракта со всеми изменениями и дополнениями к нему и их нотариально заверенных копий.

Регистрация контрактов производится путем внесения в специальный журнал, зарегистрированный в установленном порядке, порядкового номера по журналу регистрируемого контракта, сведений о номере и дате заключения контракта, наименований сторон, заключивших контракт, с указанием ИНН российского лица, заключившего от собственного имени контракт, номенклатуре товаров (с указанием кода по ТН ВЭД СНГ) и количестве поставляемых товаров.

Должностное лицо таможни, регистрирующее контракт, сверяет сведения, содержащиеся в оригинале контракта, его копии и заявлении. Регистрация осуществляется при отсутствии расхождений в указанных документах.

При регистрации должностное лицо таможни, регистрирующее контракт, проставляет на заявлении о регистрации и на каждом листе контракта регистрационный номер контракта, соответствующий его порядковому номеру в журнале, и удостоверяет записи своей подписью и личной номерной печатью.

Оригинал контракта и один экземпляр заявления после регистрации возвращаются российскому лицу, представившему контракт на регистрацию, а копия контракта и второй экземпляр заявления остаются в таможне.

Завершается регистрация выдачей лицу, представившему контракт на регистрацию, справки о регистрации контракта произвольной формы, в которой должны быть указаны:

-- наименование таможни, выдавшей справку;

-- регистрационный номер (соответствует порядковому номеру регистрации контракта в журнале регистрации);

-- номер и дата заключения контракта;

-- наименование сторон, заключивших контракт, с указанием юридического адреса и ИНН российского лица, заключившего контракт;

-- номенклатура товаров (с указанием первых четырех знаков цифрового кода по ТН ВЭД СНГ);

-- количество импортируемых товаров.

Справка о регистрации подписывается начальником таможни или уполномоченным им лицом и заверяется печатью таможни.

По окончании регистрации контрактов все зарегистрированные заявления должны быть собраны вместе, сброшюрованы и опечатаны. Для исключения возможности внесения записей в журнал регистрации после окончания регистрации начальник таможни делает запись о ее прекращении и об общем количестве зарегистрированных контрактов, ставит свою подпись и печать таможни. Количество заявлений должно соответствовать количеству записей в журнале.

Любые дополнительные записи в журнал после окончания регистрации вносить запрещается.

Для учета и контроля при таможенном оформлении товаров, перечисленных в пункте 1, в отношении которых предоставляется освобождение от уплаты налога на добавленную стоимость, на справке о регистрации контракта делается отметка о количестве выпущенных с предоставлением льгот по уплате налога на добавленную стоимость товаров и указываются соответствующие номера ГТД. Кроме того, таможенные органы, производящие таможенное оформление таких товаров, письменно информируют таможню, в которой зарегистрирован контракт, об их номенклатуре и количестве.

Таможни, регистрирующие контракты, ведут учет и контроль поступающей информации о выпуске товаров и обо всех случаях изменения номенклатуры или увеличения количества ввезенных товаров по сравнению с указанными в заявлении о регистрации контракта информируют Управление косвенного налогообложения.

Товары, номенклатура которых отлична от указанной в заявлении о регистрации контракта или которые ввезены сверх предусмотренных в заявлении количествах, облагаются налогом на добавленную стоимость, и суммы платежей взыскиваются в соответствии с законодательством Российской Федерации, в том числе нормативными актами ГТК России.

Контракты, не отвечающие требованиям, предусмотренным настоящим Порядком, а также дополнения и изменения к ним, внесенные после 30 апреля 1997 года и предусматривающие изменение номенклатуры и (или) увеличение количества ввозимых товаров, регистрации не подлежат.

Регистрация контрактов может быть аннулирована в случае, если таможенным органом будет установлено, что регистрация не могла быть произведена в соответствии с установленным порядком либо если она была произведена на основании неполных или недостоверных сведений.

Выданная справка о регистрации контракта в этом случае является недействительной.

Решение об аннулировании действует с даты регистрации контракта.

• Указание N 01-14/585 от 8 мая 1997 г. «О мерах по реализации указа президента Российской Федерации от 2 апреля 1997 г. N 277».

В соответствии с указом президента Российской Федерации от 2 апреля 1997 г. N 277 «О дополнительных мерах по сокращению налоговых льгот и отмене решений, приводящих к потерям доходов федерального бюджета» в целях осуществления безотлагательных мер по отмене налоговых льгот, не предусмотренных налоговым законодательством Российской Федерации, обязываю:

Признать утратившими силу:

Письмо ГТК России от 21.12.93 N 01-13/12667 «О таможенных льготах организациям культуры и искусства России».

Указание ГТК России от 18.03.94 N 01-12/180 «Об освобождении от уплаты ввозных таможенных пошлин государственных (федеральных) учреждений, организаций культуры, искусства, кинематографии и архивной службы».

При этом обращаем ваше внимание на то, что льготы по уплате налога на добавленную стоимость в отношении ввоза всех видов печатных изделий (в том числе в виде записи на электронных носителях), получаемых государственными и муниципальными библиотеками, библиотеками научных обществ и творческих союзов, музеями по международному книгообмену, а также ввозимых на территорию Российской Федерации в целях осуществления некоммерческого обмена и распространения, приобретенные за счет средств бюджетов всех уровней, действуют в соответствии с подпунктом «щ» пункта 5 закона Российской Федерации «О налоге на добавленную стоимость». Информация о дополнении перечня товаров, освобождаемых от налога на добавленную стоимость при ввозе товаров на территорию Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации «О внесении изменений и дополнений в Закон Российской Федерации «О налоге на добавленную стоимость» от 01.04.96 N 25-ФЗ, была доведена до сведения таможенных органов письмом ГТК России от 15.04.96 N 01-15/6750 «О внесении изменений и дополнений в Закон Российской Федерации «О налоге на добавленную стоимость».

• Указание N 01-14/1465 от 30 декабря 1996 г. «Об определении происхождения товаров из государств--участников СНГ». Зарегистрировано в Минюсте России от 14 мая 1997 г. N 1303.

В соответствии с Правилами определения страны происхождения товаров, утвержденными решением Совета глав правительств Содружества Независимых Государств от 24 сентября 1993 г., и в связи с принятием новой редакции пункта 9 названных Правил, утвержденной решением Совета глав правительств Содружества Независимых Государств от 18 октября 1996 г. установить:

Для определения происхождения товаров из государств--участников СНГ применять Правила определения страны происхождения товаров (далее -- Правила).

Для подтверждения происхождения товаров из государств--участников СНГ декларант должен представить в таможенный орган одновременно с грузовой таможенной декларацией декларацию-сертификат о происхождении товара по форме СТ-1 (далее -- сертификат о происхождении).

В случае возникновения у таможенного органа обоснованных сомнений относительно безупречности сертификата о происхождении или содержащихся в нем сведений, включая сведения о стране происхождения товара, таможенный орган направляет такие сертификаты о происхождении в Таможенно-тарифное управление ГТК России для последующей их проверки.

Таможенно-тарифное управление ГТК России направляет обращения к уполномоченным на то организациям, заверившим сертификат о происхождении, или к другим компетентным органам страны, указанной в качестве страны происхождения товара, с мотивированной просьбой сообщить дополнительные или уточняющие сведения.

При получении запрашиваемых сведений Таможенно-тарифное управление ГТК России принимает решение о достоверности сертификата о происхождении или сведений, указанных в нем, и доводит это решение до таможенного органа.

В соответствии с пунктом 19 Правил определения страны происхождения товаров товар не считается происходящим из заявленной в сертификате о происхождении страны до тех пор, пока не будет представлены надлежащие подтверждения о происхождении или запрашиваемые сведения.

При отсутствии сертификата о происхождении на момент таможенного оформления товаров налог на добавленную стоимость и анализы взимаются в общем порядке.

Ввозная таможенная пошлина в отношении товаров, упомянутых в первом образце данного пункта, взимается по ставкам, предусмотренным для товаров, происходящих из стран, в торгово-политических отношениях с которыми Российская Федерация применяет режим наиболее благоприятствуемой нации, при возможности определения таможенным органом происхождения таких товаров из государства--участника СНГ по товаросопроводительной документации, спецификациям, сертификатам предприятия-изготовителя, маркировки и т.п.

Товары, страна происхождения которых на момент таможенного оформления считается неустановленной, облагаются ввозными таможенными пошлинами по ставкам, предусмотренным для товаров, происходящих из стран, в торгово-политических отношениях с которыми Российская Федерация принимает режим наиболее благоприятствуемой нации, увеличенным вдвое, налогом на добавленную стоимость и акцизами.

В соответствии с пунктом 21 Правил определения страны происхождения товаров к товарам, упомянутым в п.4 настоящего указания, или товарам, происхождение которых на момент таможенного оформления не установлено, может применяться (восстанавливаться) преференциальный режим или режим наибольшего благоприятствования при условии получения надлежащего удостоверения об их происхождении не позднее чем через год после поставки (выпуска) товара.

По истечении указанного срока претензии по уплаченным и взысканным суммам таможенных платежей таможенными органами не принимаются.

• О взимании налога на добавленную стоимость. Телетайпограмма от 5 мая 1997 г. ГТК РФ N Т-8277.

В соответствии с Федеральным законом от 28.04.97 N 73-ФЗ «О внесении изменении в Закон Российской Федерации «О налоге на добавленную стоимость»:

Не взимать с 30.04.97 г.(дата вступления в силу указанного Федерального закона) НДС в отношении ввозимых на территорию РФ специально оборудованных транспортных средств для нужд медицинской скорой помощи, пожарной охраны, органов внутренних дел, закупленных за счет средств бюджетов всех уровней, а также специальных приборов и оборудования для оснащения этих специальных транспортных средств при их производстве.

Льготы по уплате НДС в отношении технологического оборудования, комплектующих и запасных частей к нему, транспорта общественного пользования, комплектующих и запасных частей к нему, специальных транспортных средств для нужд медицинской скорой помощи, пожарной охраны, органов внутренних дел (за исключением специально оборудованных транспортных средств для нужд медицинской скорой помощи, пожарной охраны, органов внутренних дел, закупленных за счет средств бюджетов всех уровней, а также специальных приборов и оборудования для оснащения этих специальных транспортных средств при их производстве), предъявленных к таможенному оформлению с 15.05.97 г. по 31.12.97 г. включительно, предоставляются в порядке, определяемом действующими нормативными актами ГТК России, и только в отношении товаров, ввозимых по контрактам, заключенным до 30.04.97 и зарегистрированным в установленном порядке в таможенных органах.

Порядок регистрации контрактов будет доведен до сведения таможенных органов дополнительно.

Информация предоставлена таможенным агентством «Деклеф», тел. 2443661.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЕКСЕЛЬНОГО ОБРАЩЕНИЯ

БЕЛОРУССКИЙ ПУТЬ СТАНОВЛЕНИЯ ВЕКСЕЛЬНОГО ОБРАЩЕНИЯ

Игорь ПАНФЕРОВ

Несмотря на то, что в Беларуси развивается вексельное обращение, оно пока не получило широкого распространения.

Это объясняется, в частности, следующими причинами:

-- отсутствием, как правило, должного доверия к деловым партнерам (какое может быть доверие к предприятию, которое, кроме долгов, ничего не имеет?);

-- неуверенностью в возможности предельно быстрого удовлетворения своих интересов через процедуру судебного рассмотрения исков о погашении векселей (если партнеры оказались нечестными либо неплатежеспособными);

-- отсутствием практики опротестования векселей в связи с их неакцептом или неоплатой в нотариальных конторах;

-- отсутствием культуры использования этого инструмента, неумением правильно заполнять его;

-- опасениями получить фальшивый вексель и другими причинами.

Для преодоления этих проблем необходимо решить следующие задачи. Вексель по своей правовой природе -- разновидность договора займа, и поэтому обеспечение возврата вексельного долга имеет первостепенное значение для его использования в хозяйственной практике. Тем не менее сегодня основной нерешенной проблемой вексельного обращения в Беларуси является отсутствие особой правовой процедуры взыскания вексельного долга.

Вексель должен обеспечить его владельцу многочисленные преимущества с точки зрения как отсутствия необходимости судебного разбирательства, так и быстроты получения денег в случае неплатежа.

Например, в Германии действует ускоренная процедура взыскания по векселям. В Италии, Испании, Аргентине и ряде других стран в случае, если вексель соответствует всем формальным требованиям и за него уплачена пошлина, он приобретает все свойства документа, имеющего обязательную исполнительную силу. Векселедержатель может безусловно начать на этой основе получение имущества должника.

Исполнительный эффект векселя, помимо основной суммы долга, покрывает дополнительные расходы: судебные, возмещение недополученной прибыли в случае просрочки платежа, расходы на опротестование и т.д. Реализации исполнительной силы векселя предшествует уведомление должника, регистрация векселя, а также, если речь идет о прямом действии против обязанного по регрессу, внесение его в реестр опротестования.

Развитие кредитных институтов во многом обусловлено возможностью немедленного обращения долговых обязательств в деньги, что в свою очередь предполагает передачу данных обстоятельств третьим лицам в простой и надежной форме. Вексель, отвечающий именно этим требованиям, представляет собой удобный инструмент для движения кредитов.

Таким образом, применение векселя имеет смысл, если существует ускоренная процедура возврата долга по векселю. Сейчас назрела необходимость в разработке особого регламента для производства вексельных дел, особенностью которых будет быстрота и безусловность взыскания.

Взыскание долга по векселю осуществляется во всем мире в соответствии с действующим национальным законодательством. В некоторых странах либо национальное законодательство предусматривает упрощенную процедуру взыскания долга по векселю, либо опротестованный вексель подлежит оплате в бесспорном порядке, что позволяет сравнительно быстро взыскать долг по векселю. В зарубежной практике именно это обстоятельство и делает вексель особенно привлекательным финансовым инструментом.

В нашем законодательстве отсутствует какой-либо аналог зарубежной практики взыскания по векселю. Так, действующими нормами права предусмотрен общий судебный порядок взыскания долга по векселю.

Можно достаточно быстро решить эту проблему, предоставив нотариусам право совершать исполнительные надписи на векселях после их опротестования, учитывая достаточный опыт применения исполнительных надписей нотариусами на кредитных договорах. Практика показывает, что это очень эффективный инструмент, с помощью которого кредитор без прохождения каких-либо дополнительных процедур может взыскать долг с заемщика в кратчайший срок. Тем более сама процедура опротестования векселей создает определенную базу для применения исполнительной надписи нотариуса.

Итак, хотелось бы выделить две причины, устранение которых, возможно, позволит поднять вексельное обращение на более высокий качественный уровень.

Во-первых, гражданское законодательство не позволяет в случае неплатежа по векселю обращать взыскание на имущество должника в упрощенном порядке. В такой правовой среде в принципе невозможно создать механизм, позволяющий сделать вексель ликвидным и привлекательным инструментом расчета. Опыт работы над совершенствованием нормативной базы по вексельному обращению, многократное обсуждение этой темы на семинарах свидетельствуют, что поднять вексельное обращение на качественно новый уровень без решения этой проблемы невозможно.

Во-вторых, в Беларуси отсутствует законодательная база, регулирующая вексельные правоотношения, закон, который должен опираться на положения Конвенции 1930 года, устанавливающей единообразный закон о простом и переводном векселе.

С целью систематизации вексельных законов государства можно разделить на следующие основные группы:

1. Страны, вексельное законодательство которых базируется на Женевском ЕВЗ. К ним относятся:

а) страны, подписавшие и ратифицировавшие или издавшие на их основе свои национальные вексельные законы, -- Австрия, Бельгия, Бразилия, Венгрия, Германия,Греция, Дания, Италия, Люксембург, Монако, Нидерланды, Норвегия, Польша, Португалия, СССР, Финляндия, Франция, Швеция, Швейцария, Япония;

б) страны, подписавшие, но не ратифицировавшие женевские вексельные конвенции, а также не подписавшие и официально не присоединившиеся к ним, но издавшие на их основе свои национальные вексельные законы, -- Алжир, Аргентина, Афганистан, Болгария, Буркина-Фасо, Гаити, Габон, Гвинея, Гондурас, Ирак, Иордания, Исландия, Индонезия, Камбоджа, Камерун, Кот д'Ивуар, Коста-Рика, Лаос, Ливан, Ливия, Марокко, Мали, Мавритания, Мадагаскар, Народная Республика Конго, Нигир, Республика Бенин, Республика Заир, Республика Корея (южн.), Румыния, Саудовская Аравия, Сирия, Синегал, Тунис, Турция, Того, Чехословакия, Чад, Эквадор, Эфиопия, Югославия.

2. Страны, вексельное законодательство которых основывается на английском законе о переводных векселях 1882 г., -- Англия, Австралия, Гана, Израиль, Индия, Ирландия, Канада, Кения, Колумбия, Новая Зеландия, Нигерия, Пакистан, Судан, США, Танзания, Уганда, Филиппины, Шри-Ланка, Южно-Африканская Республика, Ямайка.

Англо-американское вексельное право также относится к германскому типу, но в нем замечаются некоторые отклонения от формальной точки зрения: оно не вполне отделяет вексельное обязательство от тех материальных отношений, из и для которых оно состоялось, хотя допускает векселя и на предъявителя. В 1882 году был издан вексельный устав Англии, Шотландии и Ирландии. В нем идет речь о переводном векселе, о чеках и о простом векселе. Устав этот представляет собой свод вексельного права, выработавшегося главным образом путем объединения обычая и судебной практики, и действует по настоящее время. В США вексель урегулирован в Единообразном торговом кодексе 1962 года (раздел 3 «Торговые бумаги»). В общем, североамериканская практика примыкает к английскому праву и составляет англо-американскую систему вексельного права.

ЕВЗ определяет основные принципы построения взаимоотношений участников вексельного обязательства, однако ЕВЗ не устанавливает самого механизма взаимоотношений, а наоборот, предоставляет право государству, присоединившемуся к данной конвенции, самостоятельно устанавливать отдельные условия, в частности, *«касающиеся отношений, составляющих основание выдачи документа»* (статья 16 Приложения II к конвенции, устанавливающей единообразный закон о переводном и простом векселях). Следовательно, ссылки на «интернациональный» характер и заявления об отмене «товарного характера» эмиссии вексельного обязательства не имеют под собой почвы и возникают, возможно, по причине незнания международного опыта.

Сегодня Беларусь не является участницей женевских конвенций 1930 года, поскольку не выполнены до конца необходимые процедурные требования, связанные с оформлением правопреемства. Однако и после того как страна станет участницей этих конвенций, проблема правового вакуума, связанного с отсутствием закона, регулирующего вексельное обращение, не исчезнет, и необходимость принятия этого закона не отпадет. Данное заключение основывается на некоторых особенностях белорусского законодательства, связанных с применением норм международных договоров на территории страны.

В соответствии со статьей 8 Конституции Республики Беларусь *«Республика Беларусь признает приоритет общепризнанных принципов международного права и обеспечивает соответствие им законодательства»*. Эта норма только создает правовую основу для имплементации норм международного права во внутреннее законодательство Беларуси, а не регламентирует возможность прямого действия международных договоров на ее территории. Справедливости ради стоит отметить, что ряд законодательных актов Беларуси содержит положения, допускающие непосредственное применение норм международного права. Но поскольку отсутствует закон о вексельном обращении, отсутствует и ссылка на возможность прямого действия международных норм, в частности, положений женевских конвенций 1930 года.

Это еще раз подтверждает необходимость закона о вексельном обращении. В связи с этим надо принять во внимание и предписание статьи 112 Конституции Республики Беларусь, согласно которой *«суды осуществляют правосудие на основе Конституции, законов и принятых в соответствии с ними иных нормативных актов»*. Иными словами, в случае разрешения спора, связанного с вексельным обращением, судьи вряд ли будут ссылаться на положения женевских конвенций -- при отсутствии закона они отдадут предпочтение Временным правилам выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве Республики Беларусь (утверждены постановлением Национального банка Республики Беларусь от 12 мая 1992 года N2), которые действуют согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 20 мая 1992 года N293. Поэтому утверждения некоторых авторов о том, что выпуск и обращение векселей на территории Республики Беларусь *«фактически должны законодательно регулироваться женевскими конвенциями»*, не имеют под собой правовой почвы.

Неудачной является, на мой взгляд, ссылка некоторых авторов на Российскую Федерацию в качестве примера оперативного распространения положений женевских конвенций. И в этом случае нельзя делать какие-либо выводы без учета существенных различий в законодательстве России и Беларуси, касающихся применения норм международного права.

Так, согласно пункту 4 статьи 15 Конституции Российской Федерации *«общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы»*. Кроме того, в соответствии со статьей 5 Федерального закона Российской Федерации «О международных договорах Российской Федерации» от 16 июня 1995 года *«положения официально опубликованных международных договоров Российской Федерации, не требующие издания внутригосударственных актов для применения, действуют в Российской Федерации непосредственно»*.

Поэтому для развития вексельного обращения необходимо законодательно закрепить вексельные правоотношения, что в условиях действующего законодательства предпочтительно сделать путем принятия парламентом закона о вексельном обращении на территории Республики Беларусь.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ФИРМА, КОТОРАЯ САМА СЕБЕ РОЕТ ЯМУ

Оксана РОМАНЕНКО

Как это ни странно, всерьез вексельным обращением в Беларуси занимается только одна фирма -- ОАО «РИП-АЧФА». В связи с этим «БДГ» попросила ответить на несколько вопросов ее директора Валерия Пецукевича.

-- Валерий Олегович, почему ваша фирма занимает исключительное место на вексельном рынке? Не является ли ее деятельность монопольной?

-- Нас нельзя называть монополистами хотя бы потому, что мы не мешаем другим заниматься вексельным обращением. Просто никто, кроме нас, этого делать не хочет или не может. Трудно сказать, почему это происходит. Причин несколько. Первая связана с тем, что работа с векселями сложна. Тяжело правильно организовать работу, завоевать доверие клиентов. Не всякий решится этим заниматься. И потом, фирме, желающей заняться этим делом, необходимы большие средства для того, чтобы начать деятельность и набирать обороты, а не топтаться на месте. У нас уставный фонд составляет после перерегистрации пять миллиардов рублей. И мы имели возможность вначале много потратить на создание системы вексельных расчетов, отдачу она начнет давать только в следующем году. Большая проблема -- кадры. Специалистов по работе с векселями у нас не готовят.

В фирму приходят не подготовленные в этой области люди. В основном это молодежь. Никаких особых требований мы к ним не предъявляем. Берем на работу с испытательным сроком, предоставляем возможность получить знания о векселях на нашей «школьной площадке», а. дальше -- как получится: или человек остается работать у нас, или уходит.

-- Чем именно занимается ваша фирма?

-- Мы не идем по пути легкого получения денег. Порой на проведение операции требуется много и времени, и средств, и терпения.

Фирма оказывает консультационные услуги заинтересованным лицам, т.е. дает заключение о том, насколько ликвиден тот или иной вексель; какой вексель принять, а какой отдать, и если отдать, то кому именно; как это сделать с наибольшей выгодой для предприятия. Мы отслеживаем движение векселей. В фирме есть люди, «закрепленные» за тем или иным предприятием: они не только знают, сколько векселей там находится, но и могут порекомендовать, в каком направлении предприятию лучше произвести расчет. После расчета движение векселей отслеживается до тех пор, пока они не вернутся к тому, кто их выпустил.

-- Какие векселя существуют в Беларуси и что представляет собой вексельное обращение?

-- Сейчас существуют банковские векселя и простые товарные векселя, а также рублевые и валютные. Система вексельного обращения по использованию простых товарных векселей, сложившаяся в настоящее время в Беларуси, помогает предприятиям решать целый ряд задач, а именно: увеличивать свои оборотные средства, погашать задолженность как перед белорусскими, так и перед российскими партнерами, уменьшать недоимки по налогам перед бюджетом и внебюджетными фондами различных уровней, погашать задолженность по заработной плате.



СПРАВКА «БДГ».

Валерий Олегович Пецукевич родился в 1952 году в Минске. По образованию инженер-строитель. Женат, двое детей. Фирма была впервые зарегистрирована 13 октября 1995 г. Перерегистрацию прошла 7 октября 1996 г. Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг за N 5200-125-392 получена 20 декабря 1996 г.

К нам примерно раз в день поступают просьбы об оценке ликвидности векселей, в большинстве случаев российских. Консультации наши заключаются в следующем. Мы объясняем, что это за вексель, на что он пригоден, в каких регионах с ним можно работать.

-- Насколько ликвидны векселя белорусских субъектов хозяйствования с точки зрения мирового рынка?

-- По системе классической ликвидности наши векселя, конечно, не выдерживают критики. Однако они могут быть ликвидны, если предприятию вовремя подсказать, какой вексель как использовать. Ведь ликвидность определяется тем, насколько выгодно векселедержатель может распорядиться векселем. В этом и заключается наша работа.

-- Планирует ли ваша фирма развивать свою деятельность за пределами Беларуси?

-- У нас развивается сотрудничество с российскими предприятиями, а что касается дальнего зарубежья, тут все сложнее. Дело в том, что наша деятельность специфична, она порождена экономической ситуацией в стране. С улучшением экономики будет уменьшаться объем нашей работы. А поскольку мы стараемся внести в дело стабилизации экономической жизни страны как можно больше, можно сказать, что мы сами роем себе яму. Парадоксально, но факт: чем активнее и плодотворнее мы будем работать, тем быстрее останемся без работы.

НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РЕОРГАНИЗАЦИЯ КОНЦЕРНА — НЕ ПАНАЦЕЯ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Продолжается преобразование концернов «Белнефтепродукт» и «Белхимнефтепром» в единый концерн «Белнефтехим». Реорганизации в этой сфере в последние годы происходили, возможно, даже чаще, чем смена руководства страны. Очевидно одно: как бы ни менялась управленческая верхушка, какие бы новые схемы ни испытывались, отрасль может спасти лишь реконструкция и модернизация входящих в нее предприятий.



ПРЕОБРАЗОВАНИЯ

Созданная в целях слияния концернов ликвидационная комиссия должна проработать в течение трех месяцев и завершить реорганизационный процесс к 24 июля. Законодательство допускает продление срока работы ликвидационной комиссии решением правительства, однако, по мнению специалистов, в данном случае этого не потребуется.

Судьба сотрудников «Белнефтепродукта» и «Белхимнефтепрома» должна решиться 30 июня. В течение двух первых месяцев работы ликвидационной комиссии никто из сотрудников обоих концернов не может быть уволен, кроме как по собственному желанию. Если говорить о руководящем составе, то на сегодняшний день уволился лишь начальник правового управления «Белнефтепродукта». Однако большинство сотрудников «Белнефтепродукта» и «Белхимнефтепрома» пока не получили подтверждения своего дальнейшего пребывания в должности.

О том, какие кадровые и структурные изменения ожидают концерн, сегодня известно очень узкому кругу людей. В основном сотрудники обоих концернов делают некие предположения исходя исключительно из логических выкладок. Вот некоторые из них.

Структура нового концерна разрабатывается с учетом того, чтобы химические и нефтехимические предприятия работали вместе. В то же время большинство управлений курирует довольно специфические направления, к примеру, добычу и переработку нефти или, скажем, производство химических волокон, поэтому объединять их очень сложно и попросту бессмысленно. Слиянию (и в результате сокращению) могут подвергнуться такие отделы, как планово-экономический, инвестиционный, бухгалтерия и т.п. Известно, что в концерне существует негласная договоренность о том, что сокращение кадров будет незначительным. Правда, неизвестно, будет ли она выполняться.

Что касается предприятий, входящих в состав концернов, то в процессе слияния изменение их количества не предполагается. Пока ничего не известно о планах переподчинения тех или иных объектов каким-либо другим ведомствам, концернам или министерствам.

В состав «Белнефтепродукта» входило более 50 предприятий, в состав «Белхимнефтепрома» -- более 30. Те субъекты хозяйствования, которые на 100% принадлежат государству, автоматически переходят в новый концерн. Многие предприятия, входившие в «Белнефтепродукт» и «Белхимнефтепром», за последние годы были преобразованы в акционерные общества. Однако их переход под юрисдикцию «Белнефтехима» почти не вызывает сомнений: в таких предприятиях, как правило, 51% акций принадлежит государству, а значит, у него и будет решающий голос.

По мнению специалистов, вряд ли другие акционеры смогут блокировать данное решение, поскольку для его принятия достаточно простого большинства.

Как известно, за последние несколько лет предприятия отрасли то разделяли, то подчиняли единому руководству. Нет никаких гарантий того, что реорганизация в «Белнефтехим» является последним вариантом. В обеих схемах (раздельного и единого руководства) существуют свои плюсы и минусы. Скажем, централизованное управление нефтью и химией используется в ряде крупных западных концернов, которые производят приблизительно 50% нефти и нефтепродуктов и 50% химической (в частности, фармацевтической) продукции. Плюсы таких конгломератов -- большая концентрация капитала, уменьшение налогового пресса, повышение управляемости. Не исключено, что поначалу создание объединенного концерна обрадует многих директоров предприятий, которые рассчитывают, что в результате увеличения числа предприятий снизится контроль над каждым из них.

ПРЕДПРИЯТИЯ

Сегодня предприятия нефти и нефтехимии производят порядка 20% белорусского экспорта. Тем не менее нельзя говорить о том, что отрасль переживает хорошие времена. Поскольку оборудование и технологии устарели, в ближайшие несколько лет отрасль может столкнуться с серьезными проблемами.

Начиная с конца 1994 года предприятия системы «Белнефтепродукта» нормально (правда, не всегда бесперебойно) обеспечивают страну нефтепродуктами. Сейчас даже существует проблема сбыта мазута и дизтоплива. Производство большого количества мазута на нефтеперерабатывающих заводах уже сегодня порождает некоторые проблемы, которые в дальнейшем могут усугубиться. Мазут пользуется сезонным спросом, он необходим в основном в отопительный период. В нормальной ситуации предприятия делают запасы мазута летом (кстати, в этот период он гораздо дешевле; скажем, зимой 1996-1997 гг. тонна мазута стоила около $100, сейчас ее цена приблизительно $74-75). В связи с тем, что белорусская промышленность переживает значительные финансовые проблемы, почти никто не покупает мазут впрок. Только к зиме предприятия изыскивают средства для того, чтобы закупить этот вид топлива. И все же уже сегодня очевидно, что мазут постепенно вытесняется газом. Это означает, что у предприятий нефтепереработки могут возникнуть серьезные трудности со сбытом мазута, особенно после того, как будет запущен белорусский участок газопровода «Ямал--Западная Европа».

Перебои с поставками нефтепродуктов сегодня в основном связаны не с плохой работой нефтеперерабатывающих заводов, а с тем, что большинство предприятий не имеет средств, чтобы рассчитаться за топливо. Еще одна проблема -- нестабильность и неконвертируемость белорусской валюты. Серьезные перебои с обеспечением Беларуси нефтепродуктами в конце прошедшего года произошли во многом по той причине, что предприятия не могли рассчитаться за поставляемую нефть. Из-за проблем с конвертацией белорусская сторона не могла своевременно оплатить поставки, из-за чего нефтеперерабатывающие заводы оказались на грани остановки. В январе проблема конвертации была отчасти решена. Сегодня поставки нефти и нефтепродуктов в принципе соответствуют покупательной способности субъектов хозяйствования.

Совокупная мощность двух белорусских нефтеперерабатывающих заводов -- 42 млн. тонн ежегодно. Это значительно превосходит потребности нашей страны. В советские времена мозырский и новополоцкий заводы обеспечивали нефтепродуктами не только Беларусь, но и часть Украины, Молдовы, некоторые районы Прибалтийских стран, соседние регионы России. Около 10 млн. тонн нефтепродуктов экспортировалось за пределы СССР. Теперь государства, ранее получавшие нефтепродукты из Беларуси, как правило, закупают их в других местах.

В силу своего финансового состояния белорусские нефтеперерабатывающие заводы не могут произвести нормальную модернизацию и реконструкцию, поэтому не выдерживают конкуренции с аналогичными западными предприятиями.

Поскольку сегодня стране не нужны заводы с такими значительными мощностями, наиболее приемлемый вариант реконструкции -- перепрофилирование части действующих установок. Результатом станет уменьшение мощности предприятий и улучшение качества продукции, которое будет выражаться в производстве большего количества светлых нефтепродуктов.

Наиболее активно сейчас производится реконструкция Мозырского НПЗ. В течение нескольких лет мощность завода снизится с переработки 16 млн. тонн нефти ежегодно до приблизительно 8 млн. тонн. Реконструкция по этой схеме позволит вдвое уменьшить предполагаемые расходы на создание комплекса глубокой переработки нефти. Если поначалу предполагалось, что это обойдется приблизительно в $300 млн., то при перепрофилировании существующих установок создание комплекса будет стоить примерно $140-150 млн.

Мозырский нефтеперерабатывающий завод первым понял необходимость проведения реконструкции и успел получить кредитование по линии «Гермес» германского правительства. Но вероятность получения дальнейшего кредитования из этого источника низка, и сейчас реконструкция завода производится за счет тех средств, которые были выделены ранее. Если бы завод принял решение о начале реконструкции позже, то ему, скорее всего, вообще не досталось бы кредитов. После распада Советского Союза никто не мог предоставить гарантии поставок нефти на белорусские нефтеперерабатывающие заводы, а следовательно, не было и гарантий возврата кредитов.

В несколько худшем положении оказалось предприятие «Нафтан». Проект реконструкции завода при участии российских нефтяных компаний «ЛУКойл» и «ЮКОС» до сих пор не осуществлен, и есть серьезные сомнения в том, что он будет реализован.

Несмотря на то, что мощность заводов значительно превосходит нужды Беларуси, а возможности экспорта продукции невелики, специалисты считают, что было бы нецелесообразно отказываться от одного из этих предприятий. У мозырского и новополоцкого заводов разные профили. Если МНПЗ работает в основном на производство горючего, то «Нафтан» выпускает еще и масла, и так называемую «ароматику», которая используется в качестве сырья для химической промышленности. Международный опыт свидетельствует, что обеспечение страны такого рода продукцией из одного источника небезопасно, их должно быть как минимум два. И все же в случае, если белорусские нефтеперерабатывающие заводы не будут в течение ближайших пяти лет реконструированы и модернизированы, экономика просто заставит их остановиться.

Предприятия химического комплекса находятся в относительно неплохом положении. Сегодня они загружены на 70-100%, и это хороший показатель. С другой стороны, высокие цены на электро- и тепловую энергию, а также устаревшие технологии делают эти предприятия неконкурентоспособными на внешних рынках. Это особенно неприятно, поскольку химические предприятия ориентированы на экспорт: в прежние времена в Беларуси оставалось лишь 20-30% их продукции, все остальное поставлялось за рубеж. Единственный путь для этих предприятий, по большому счету, такой же, как и у предприятий нефтепереработки: реконструкция с целью улучшения качества продукции и снижения ее себестоимости.

НОВОСТИ

АПРЕЛЬ ИЗМЕНИЛ МНОГОМЕСЯЧНУЮ ТЕНДЕНЦИЮ

Отдел информации «БДГ»

Объем внешней торговли Беларуси за январь--апрель 1997 года составил $4408,9 млн. (BRB100651 мрд.), увеличившись по сравнению с аналогичным прошлогодним периодом на 10,4%. В том числе, экспорт -- на 7,6% (его объем достиг $1850,7 млн.), импорт -- на 12,6% (2558,2 млн.).

Сальдо внешнеторгового оборота за первые четыре месяца 1997 года оставалось отрицательным (минус $707,5 млн.). Причем на долю товарооборота с Россией приходится сальдо минус $351,6 млн. Как отмечает Министерство статистики и анализа Беларуси, в апреле впервые за последние годы сложилось положительное сальдо в размере $7,6 млн. Однако одновременно имело место снижение белорусского экспорта в страны дальнего зарубежья (с 35,8% в общем объеме экспорта в январе--марте 1997 года до 33,8% в январе--апреле), уменьшение импорта из России (соответственно с 55,1 до 54,3%) и других стран СНГ (с 15,2 до 14,6%). Основными торговыми партнерами Беларуси в январе--апреле 1997 года являлись Россия (55% в общем объеме товарооборота), Украина (10,4%), Германия (6,6%), Польша (2,9%), Литва (2,4%), Латвия (2,0%) и Италия (1,5%).

ПРОМЫШЛЕННИКИ «ОСВАИВАЮТ» КАНАДУ

Отдел информации «БДГ»

По приглашению Министерства промышленности, торговли, науки и технологий этой провинции Квебек посетила представительная делегация белорусских деловых кругов.

В ходе состоявшихся встреч и переговоров с руководством министерства промышленности, альянса товаропроизводителей и экспертов Квебека, представителями союза работодателей и других правительственных структур и общественных организаций канадская сторона получила подробную информацию об экономическом потенциале Беларуси и ее экспортных возможностях. Руководство БелТПП подписало соглашение о сотрудничестве с Торгово-промышленной палатой провинции Квебек. Достигнута договоренность об установлении партнерских связей между Палатой Монреаля и Минским отделением БелТПП. В ближайшей перспективе планируется открыть в Минске представительство Монреальского международного торгового центра с целью содействия развитию торговли Канады с Беларусью и другими странами СНГ. К слову, именно «центрально- и восточноевропейские» векторы являются основными, на которые ориентирует свою внешнюю политику правительство канадской провинции.

Результативными оказались контакты руководителей крупнейших белорусских промышленных предприятий с потенциальными канадскими партнерами. Протоколы о намерениях подписали представители Белорусского автомобильного, минских тракторного, часового и завода шестерен, нашедшие на канадском рынке нишу для своей продукции. Конкурентоспособной по цене и качеству оказалась здесь и продукция белорусских предприятий легкой промышленности: АО «Галантея», совместного предприятия «Отико», АО «Лента». Использовать у себя канадское оборудование и новые технологии для модернизации производства и расширения выпуска продукции готовы арендное предприятие «Пинскдрев», акционерное общество «Спартак», производственно-коммерческая фирма «Трайпл», Минский парниково-тепличный комбинат. Представители «Славнефтебанка» достигли договоренности с канадским «Банкнасеналь» об открытии корреспондентских счетов, что должно облегчить работу белорусских промышленников и предпринимателей на канадском рынке.

Усилению белорусского экономического присутствия будет способствовать открытие в Канаде посольства РБ, вопрос о чем рассматривает МИД республики.

КРЕДИТЫ

«БЕЛРУСАВТО»: РОССИЙСКИЕ ДЕНЬГИ ДЛЯ РОССИЙСКИХ ЗАВОДОВ

Отдел информации «БДГ»

Завершились переговоры о предоставлении Беларуси части средств, выделенных Россией из федерального бюджета на кредитование стран -- участниц СНГ. О том, что большая часть этого кредита уйдет в Беларусь, стороны договорились давно, предстояло лишь определить конкретную сумму. Одно время называлась цифра в RUR 1 трлн., однако в конечном итоге стороны остановились на RUR 500 млрд.

Как и предполагалось, большая часть этих средств -- RUR 293 млрд. -- пойдет в автомобилестроительную отрасль в виде связанного кредита. В соответствии с условиями российской стороны на эту сумму белорусские предприятия смогут закупить двигатели на АО «Автодизель» (Ярославский моторный завод) и Тутаевском моторном заводе. Эти предприятия станут непосредственными получателями федерального кредита. Предусмотрено, что он будет расходоваться на разработку и производство новых двигателей для автомобилестроительных заводов Беларуси.

Использование кредита в той или иной мере будет осуществляться в рамках созданной ФПГ «БелРусАвто». После согласований на уровне правительств и предприятий, вошедших в состав группы, заканчивается подготовка документов для регистрации ФПГ и центральной компании группы. По словам члена исполкома СБР Леонида Козика, предполагается завершить этот процесс к середине июля или в крайнем случае к началу августа. Дело в том, что, помимо договоренностей на уровне заводов, может понадобиться заключение межправительственного соглашения.

Что же касается источников финансирования ФПГ, то большие надежды здесь возлагаются на Межгосударственный банк СНГ. Его глава Владимир Машиц, присутствовавший на недавно проходившей в С.-Петербурге Межпарламентской ассамблее, еще раз подтвердил готовность банка к сотрудничеству с ФПГ. По его словам, уже проведен ряд переговоров с иностранными инвесторами о возможном получении льготных кредитов под проекты группы.

ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА

В ПОГОНЕ ЗА ПОКАЗАТЕЛЯМИ И СРЕДСТВАМИ СУЩЕСТВОВАНИЯ

Эдуард ТРОШИН

План нынешнего года для Белорусской железной дороги достаточно жесток. В отчеты триумфально вошла цифра, показывающая процентное соотношение нынешних показателей к аналогичному периоду прошлого года.

Майский план по среднему весу поезда удачно выполнило Гомельское отделение дороги -- 101,4%. На этом направлении много тяжелых грузов, и, формируя поезда обычной длины (50 вагонов), Гомельское отделение справилось с доведенным заданием. Труднее брестчанам: у них тяжелых грузов немного, и они вынуждены делать «длинохвостые поезда» (60-70 вагонов). При этом значительно возрастает нагрузка на сортировочных горках, работающих 24 часа в сутки: в течение мая уже сошли в рельс на горках вагон и локомотив...

Самое непосредственное влияние на ситуацию у транспортников оказывают прямые партнеры, особенно если вести речь о небольших станциях в сельской местности. Примером может служить ситуация со станцией «Ситница». Государственное предприятие «Гранит», которое находится там, оплачивает свои счета далеко не регулярно. Единственное, чем могут ответить железнодорожники, -- это запретить погрузку в случае неуплаты. Что они и делают. В результате станция работает неритмично, только тогда, когда у «Гранита» есть деньги. Суточная норма «Ситницы» -- 400-450 вагонов, а в дни «гранитной дружбы» требуется 550! Вот и вынуждена дорога вкладывать деньги в запуск дополнительного локомотива, перепроектирование станции. Изготовление всей документации решено возложить на студентов-дипломников БИИЖТА. А пока вагоны готовятся к погрузке на других станциях (Тумь, Барановичи, Лида).

Взвалили на плечи дороги и проблемы таможни. Строительство пяти специально оборудованных станций на границе уже запланировано. Но тем не менее из-за далеко не блестящей работы таможенных служб на пограничных задержках поездов дорога уже потеряла многие миллионы рублей.

Железнодорожникам приходится самим выходить из положения, добывать деньги. Примером этому может служить опыт оршанцев. На базе Оршанского железнодорожного узла создано обширное подсобное хозяйство. Состоит оно из 32 цехов, занимающихся выпуском разнообразного ширпотреба. Хозяйство это вполне нормально существует и окупает себя. Железнодорожниками организована платная стоянка в центре города, мини-рынок, магазин. Есть даже собственная пасека. Многие на Оршанском узле получили работу именно благодаря железной дороге и инициативе ее руководства.

Процент прибыли по подсобно-вспомогательному хозяйству в Орше намного выше, чем в среднем по железной дороге, и составляет около 73%.

ПРОФИЛЬ

ПРОБЛЕМЫ, ОТ КОТОРЫХ НИКУДА НЕ УЕДЕШЬ

Сергей КАНУННИКОВ

В капле, говорят, отражается море. Так и жизнь отдельного предприятия в условиях жесточайшего администрирования экономикой отражает беды отрасли. Попытаемся же на примере «Производственного автокомбината Гродненского облсельстроя» разобраться с общими для белорусских транспортников проблемами.

Государственное предприятие «Производственное автокомбинат Гродненского облсельстроя» в застойно-перестроечные времена оказывал транспортные услуги в



С грузом проблем

перевозке грузов областной сельской строительной индустрии, в состав которой входило 10 асфальтовых заводов, 6 заводов по выпуску сборного железобетона, 3 дорожно-строительные организации. Один только Лидский домостроительный комбинат тогда выпускал в месяц до 30 двухэтажных коттеджей серии IIIБ-4Б. Сейчас же из трех заводов комбината работает лишь один, производя тротуарную плитку на французской линии «Дэмлер».

В 1990 году автокомбинат имел 377 грузовых автомобилей, в основном марок «МАЗ» и «КамАЗ», около 600 человек персонала и перевозил за год 3756015 т грузов. К концу 1996 года на предприятии осталось 203 автомобиля, 300 человек персонала (из них 46 ИТР и 50 ремонтников), перевезено 931900 т груза.

С налогами за 1996 год автокомбинат смог рассчитаться лишь к середине февраля текущего года (срок до 22 января). Причиной этому послужили неоправданно завышенные ставки налогов, галопирующая инфляция (только в декабре 1996 г. цены на дизтопливо подскочили в 3 раза!) и сезонный режим работы автоперевозчиков. Подразделения автокомбината, кроме Гродно, имеются в Лиде, Щучине, Зельве, Новогрудке, Слониме и Ошмянах.

Главной, так сказать «благоприобретенной» за последние годы, проблемой транспортников являются неплатежи -- доказательство глубочайшего экономического кризиса в стране. Ежемесячно порядка 120 организаций пользуются услугами Гродненского автокомбината облсельстроя, но только половина из них платежеспособны. Предприятия «сидят на картотеке», по 1-2 года не расплачиваются за уже выполненные автокомбинатом услуги. Долги прошлых лет к настоящему времени обесценены, они снижают и без того невысокий показатель рентабельности предприятия (8%). Дебиторская задолженность автокомбинату на 1 мая с.г. составила BLR 3 млрд. Сейчас подводят с оплатой даже прежние надежные партнеры. Как следствие -- у автокомбината устойчивый дефицит оборотных средств. Его усугубляет сезонный режим работы (зимой у транспортников резко падают объемы перевозок и соответственно доходы). Все предприятия-грузоперевозчики очень чувствительны к инфляции, к скачкам цен на топливо и резину. Удельный вес горючего в затратах гродненского автокомбината составляет 40%, резины -- 11-12%, а оплата труда водителей -- 5-6% от общего дохода.

Вторая проблема -- неоправданно высокие налоги, «съедающие» более 40% дохода транспортников, и узаконенные поборы наделенных властью организаций (ГАИ, местные Советы). Только по Гродненской области в 1997 году введены 19 видов местных налогов и платежей, часть которых предусматривает выплаты из прибыли предприятий -- надежный способ окончательно «запустить» последних непотопляемых. Замеченная тенденция ежегодного увеличения суммарных выплат по налогам (в сопоставимых ценах) продолжает прогрессировать, несмотря на прямо противоположные заверения правительства. Деньги из-за скачков налоговых выплат и инфляции утратили свою информативную функцию. Положение Гродненского автокомбината усугубляется разбросанностью подразделений по 6 райцентрам области, что затрудняет расчет местных налогов, повышает вероятность ошибки и последующие жесткие санкции налоговой инспекции.

Катастрофически стареет автомобильный парк транспортников. Денег не хватает на приобретение даже относительно дешевых «МАЗов». Импортные марки грузовых автомобилей тем более недосягаемы. Это значит, что для основной массы белорусских автоперевозчиков закрыты рынки Западной Европы и соответственно доступ к СКВ. На вооружении многих белорусских автохозяйств находится техника, выпущенная 20 и более лет назад. Порой от грузовика остался лишь техпаспорт, так как давно заменены базовые детали автомобиля: шасси, двигатель, кабина...

На недавнем совещании БАМАП поднимался обращенный к представителю МАЗа вопрос о крайней необходимости продажи автотехники в лизинг («БДГ» уже писала об этой проблеме), но без энергичных действий правительства и здесь мы будем топтаться на месте. Для сравнения, 60% дальних автоперевозок в России осуществляется на автомобилях производства ведущих западных фирм.

С резким обнищанием колхозов в начале 90-х годов -- основного потребителя услуг «Облсельстроя», упали и объемы перевозок Гродненского автокомбината. Предприятию требовался срочный выход на новые рынки услуг, так как от прежней клиентуры осталось менее 10%. Но гродненцы не располагали требуемым количеством более универсальных бортовых автомобилей и автофургонов, так как ранее предприятие специализировалось на перевозке сборного железобетона и сыпучих грузов. Силами ремонтников автокомбината тягачи были переоборудованы в бортовые площадки и полуприцепы, но потребность в большегрузной прицепной технике предприятие испытывает и сейчас.

Делая упор на качество оказываемых транспортных услуг и сравнительно невысокие расценки (приблизительно на 5% ниже, чем у конкурентов), войдя в состав членов БАМАП и соответственно попав в справочники белорусских автоперевозчиков, грамотно работая с рекламой, Гродненский автокомбинат приобрел устойчивую репутацию и, как следствие, -- новых клиентов. В 1996 году появился партнер в лице Гомельского строительно-дорожного треста, который предложил гродненцам участвовать в тендере по строительству 30 км шоссе под городом Вязьмой (Россия). А в 1997 году появился новый крупный подряд -- строительство дороги у г.Покров Владимирской губернии. Российские расценки, к сожалению, мало отличаются от белорусских, что не позволяет автокомбинату достигнуть высокого уровня рентабельности и предохранить себя от волюнтаризма в государственной налоговой политике. И россияне, к тому же, задерживают проплаты за выполненные работы. Но гарантированные объемы (в Россию направляется из Гродно 30 самосвалов) позволяют перечислять 30% балансовой прибыли в фонд накопления предприятия.

Сейчас порядка 25% всех грузоперевозок гродненцев приходится на Россию, 75% -- на Беларусь, Польшу и Литву. Фактическая средняя зарплата за апрель с.г. (с учетом реально отработанного каждым исполнителем времени) составила по автокомбинату всего BLR 1 млн. 444 тыс., а статистическая, отчетная -- BLR 2 млн.032 тыс. Такая вот у нас лукавая арифметика...

Объем первозок «Производственного автокомбината Гродненского Облсельстроя»	
1990 г.	3756015 т
1991 г.	3357065 т
1992 г.	2759001 т
1993 г.	1788288 т
1994 г.	689200 т
1995 г.	989700 т
1996 г.	931900 т
I кв.1996 г.	27400 т
I кв.1997 г.	139000 т

Комментирует ситуацию директор Гродненского автокомбината Станислав Будько:

-- *По сравнению с 1990 годом численность работающих на вашем предприятии сократилось вдвое. Каковы причины?*

-- Прямого сокращения мы постарались избежать: кто-то ушел на пенсию, кого-то не устроил наш низкий заработок...

-- *Как изменились результаты вашей работы по сравнению с прошлым годом?*

-- 1996 год для нас был очень тяжелым, особенно начало и конец года. Поэтому сложно его брать за базу. Получилось, что показатели I квартала 1997 года значительно превосходят показатели 1996 года. В сопоставимых ценах имеем рост 193%, рентабельность на уровне 8%, но эта цифра не убедительная: цены постоянно растут, а деньгами мы не успеваем должным образом распорядиться. Если появляются «лишние» деньги, мы сразу же пытаемся увеличить запасы горючего. Имеем две большие заправки в Гродно и Лиде, поменьше -- в Новогрудке и Слониме. Горючее сейчас в основном приобретаем у объединения «Сельхозхимия» -- там дешевле, чем в «ЛУКойле», экономим 150-200 рублей на литре.

-- *У вас, как и у многих, проблемы с оборотными средствами. Как вы выходите из положения? Картотека?*

-- Нет. Берем банковский кредит -- уходим от картотеки! Сейчас наш традиционный партнер -- гродненский «Агропромбанк», выдает кредиты под 55% годовых.

-- *Как с вами рассчитывается Россия?*

-- Россия перечисляет в Гомель, а те уже с нами рассчитываются белорусскими рублями. Сегодня для того, чтобы работать в России, необходимо иметь российские деньги: оплата экологических сборов, возможные штрафы ГАИ... В прошлом году мы имели право хранить российские рубли на банковском счете, но новая инструкция Нацбанка запретила это. А на бирже сейчас российские рубли купить очень сложно. Мне на днях нужно отправлять машины в Россию, а вот найти RUR 2 млн. -- для нас большая проблема.

-- *С прогрессирующими белорусскими налогами все ясно. Какие еще есть поборы?*

-- Например, за оформление таможенного свидетельства на автомашину. В прошлом году взымали 2 минимальные зарплаты, а в этом -- уже 100, т.е. BLR 15 млн. Похоже, больше ни в одной стране мира такого нет -- только в Беларуси! Сейчас у нас действует 3 вида номерных знаков, а поляки вот уже 20 лет ездят с черными номерами. В прошлом году ГАИ потребовало сменить номерные знаки -- мы заплатили и поменяли. В этом году уже для получения лицензионной карточки на автомобиль опять заставляют менять номера! А это обойдется нам еще в BLR 1 млн. с автомобиля...

-- *«С миру по нитке -- голому кафтан!» Вы же относитесь к Министерству архитектуры и строительства РБ. Оно пробовало отстаивать ваши интересы?*

-- В нашем министерстве нет даже транспортного отдела -- им не до нас!

-- *Как вы считаете, что сейчас в первую очередь необходимо белорусским транспортникам?*

-- В основу любого дела должны быть положены разумные принципы. Наши высшие руководители, на мой взгляд, должны рассчитать реально необходимые ресурсы для выживания хотя бы одного предприятия от отрасли перед тем, как в очередной раз «закручивать гайки». Рассчитайте «потребительскую корзину» предприятия, а уж остальное будет зависеть от самих людей...

РЫНОК ТРУДА

МЫ ЕДЕМ, ЕДЕМ, ЕДЕМ...

Вероника ЧЕРКАСОВА

Социологические опросы, проведенные Институтом социологии и службой занятости, говорят о том, что выехать за пределы страны на работу желает 15-20% экономически активного населения. Исследования, проводившиеся по Витебской области, показали, что около 25% молодых людей хотели бы, выехав за рубеж в поисках работы, закрепиться в экономически развитых странах и остаться там жить. Однако возвратная миграция все же является преобладающей формой в сфере внешнетрудовой экономической миграции, и большинство из выезжающих на работу стремится, заработав денег, вернуться домой.

Для стран, которые традиционно экспортируют рабочую силу на мировой рынок, таких как Филиппины, Новая Зеландия, Бангладеш, Иран, Турция, работающие за рубежом граждане являются весьма серьезным источником валютных поступлений в экономику. Беларусь, включаясь в этот процесс, испытывает определенные трудности, поскольку международный рынок труда уже поделен, и найти там свое место сегодня невероятно трудно. Более того, для многих развитых стран, например, Германии, избыток и переизбыток ввезенной в период подъема экономики дешевой рабочей силы превращается в серьезнейшую проблему. Поскольку сегодня в странах ЕС количество безработных составляет 18 млн. человек (в Германии зафиксирован самый высокий за все послевоенное время уровень безработицы), эти страны осуществляют жесткую дискриминационную политику по отношению к трудовым мигрантам из государств третьего мира и стран с переходной экономикой. В настоящее время в Западной Европе энергично разворачиваются реинтеграционные процессы, направленные, в частности, на создание новых рабочих мест в странах, откуда традиционно поступают основные потоки трудовых мигрантов. Однако вряд ли кто-то сегодня сможет похвастаться серьезными достижениями в этой области...

Пытаться остановить выезд за границу в поисках работы -- дело безнадежное, этот процесс можно лишь упорядочить. С 1992 года при Государственной миграционной службе существует Комитет по миграции, который и занимается вопросами регулирования этих процессов. Основополагающий документ, которым руководствуется данная служба, -- принятое 10 декабря 1993 года постановление правительства «О мерах по регулированию внешнетрудовой миграции». Согласно данному постановлению Министерством труда были разработаны соответствующие положения о порядке выдачи лицензий субъектам хозяйствования на право деятельности, связанной с трудоустройством граждан РБ за границей и привлечением иностранной рабочей силы в РБ. Согласно этим положениям право на деятельность, связанную с трудоустройством наших граждан за рубежом, имеют субъекты хозяйствования, юридические и физические лица, которые зарегистрированы в соответствующих органах местной власти и заключили контракты с иностранными нанимателями или посредническими фирмами иных государств.

Фирмы, которые занимаются экспортом рабочей силы, должны в обязательном порядке предоставлять социальные гарантии в случае причинения ущерба здоровью клиента, кроме того, отдельным пунктом оговаривается, что в случае смерти отправляемого за рубеж работника фирма должна обеспечить доставку тела потерпевшего на родину. К сожалению, факты гибели работавших за рубежом людей у нас уже были, и обиднее всего то, что произошли они не в процессе производства, а из-за безалаберности. Так, двое наших сограждан, приехав на работу в Грецию, оставив в гостинице свои вещи, бросились в ближайшие магазины. Привычный дома переход улицы в неположенном месте в чужой стране стоил им жизни...

ХОРОШО ТАМ, ГДЕ НАС НЕТ

На сегодняшний день в Беларуси около 70 фирм имеют лицензии на право деятельности в сфере внешнетрудовой миграции, однако реально работает примерно треть. Количество людей, едущих работать за рубеж по официальным каналам, растет, но очень медленно: в 1994 году по официальной статистике фирмами-посредниками было отправлено за рубеж 1314 человек, а в 1996 году -- 1894 человека. Столь низкие показатели объясняются в первую очередь тем, что мы пытаемся пробиться на уже сформировавшийся и заполненный до предела западный рынок рабочей силы, да еще тогда, когда западные страны до предела ужесточили все формы въездного, таможенного и иммиграционного контроля, предпочитая обмениваться рабочей силой среди «своих». Во многих странах, как, например, в Дании, профсоюзы, защищая интересы своих граждан, блокируют поступление иностранной рабочей силы на рынок даже на сезонные работы. Еще одна проблема заключается в том, что во многих странах нет ни белорусских посольств, ни внешнеэкономических представительств, а существовавшие ранее в рамках СССР связи нарушились. Кроме того, мы испытываем большую конкуренцию со стороны наших соседей, и в первую очередь Украины. Случается, что украинцы, до предела снижая планку требований, вытесняют белорусские посреднические фирмы с рынков Польши и других стран, предоставляя более дешевую рабочую силу.

На сегодняшний день больше всего белорусов работает в России. Назвать точную цифру здесь очень трудно, поскольку с прошлого года у нас с Россией осуществляется безлицензионный обмен рабочей силой. Немало белорусов работает на нефтеперерабатывающем комплексе в Западной Сибири, наши соотечественники всегда ценились как хорошие строители, которых с удовольствием брали на работу и в самой Москве. Есть основания считать, что в России сегодня работает примерно половина всех трудовых мигрантов из Беларуси.

Пытаясь обеспечить максимально возможный на данном этапе выход на международный рынок труда, Беларусь заключает соглашения об обмене рабочей силой с другими государствами, в частности, с Молдовой, Украиной, Польшей, Литвой. Однако обмен с этими государствами в рамках вышеупомянутых соглашений, за исключением России, незначителен. Например, в ту же Украину белорусы не едут вообще, там хватает своих безработных. В то же время украинцы (хотя и немного) официально работают в Беларуси как трудовые мигранты, также немалая их часть работает в качестве так называемых приграничных трудящихся, которые живут в Украине, а работают в Беларуси. Кроме того, около трехсот украинцев ежегодно въезжают в Беларусь без лицензий по заявкам наших хозяйств для возделывания свеклы, поскольку традиционно считается, что эту работу они делают лучше других. До прошлого года серьезным импортером белорусской рабочей силы была



Руки всякие важны, да не всякие нужны

Польша, ведется работа по заключению соглашений с Чехией, Германией, готовятся договоры с Монголией и Казахстаном. Недавно Беларусь посетила правительственная делегация из Объединенных Арабских Эмиратов, которая была принята в Министерстве труда, где рассматривался вопрос возможного экспорта белорусской рабочей силы в ОАЭ. По-видимому, есть будущее у отношений с Израилем, поскольку там было развернуто большое строительство, но в связи с обострением конфликта с Палестиной возникла проблема с рабочей силой, решить которую предполагается при участии белорусских рабочих. Причем в установлении этих контактов большую роль играют бывшие граждане Беларуси, проживающие ныне в Израиле.

В Министерстве труда «БДГ» назвали фирму «Совэкс» как имеющую наилучшие результаты в работе на этом рынке. Однако в «Совэксе» ждал сюрприз: на просьбу встретиться ответили отказом, объяснив, что фирма закрывается, *«поскольку белорусская рабочая сила просто-напросто никому не нужна»*. Тем не менее после долгих поисков удалось найти фирму, которая уже который год, хотя и в небольших объемах, но успешно решает проблему трудоустройства белорусских граждан за рубежом.

«ЖЕМЧУЖИНА» В МОРЕ НЕКВАЛИФИЦИРОВАННОГО ТРУДА

Малое предприятие «Жемчужина» уже почти шесть лет занимается туризмом, специализируясь на зарубежных образовательных программах, а последние годы и трудоустройстве за рубежом. Программы «Au Pair», «Work Experience» или «Gold Cost College» хорошо известны за рубежом. Очень популярна во всем мире существующая уже более ста лет программа языковой стажировки через помощь в семье, условно называемая «гувернантка в семье» (хотя едут по ней не только девушки, но и юноши). Молодые люди 18-25 лет могут поехать в Германию, Францию, Италию или США, где посещают языковые курсы и присматривают за детьми, за что получают бесплатное питание, отдельную комнату, страховку и карманные деньги, которые составляют в месяц от 200 USD в Италии до 530 USD в США. По этой программе Германия предоставляет бесплатную визу, а США оплачивает пролет до Нью-Йорка и обратно.

Программа «Work Experience» предусматривает обучение языку в Великобритании через работу в гостиницах, ресторанах, детских домах и так далее. Работа позволяет вернуть деньги, вложенные в собственное образование, поскольку в рамках этой программы приходится оплачивать билеты и предоплачивать обучение.

Программа «Gold Cost College» действует в Австралии, где по законам страны все молодые люди, участвующие в образовательных программах, имеют право легально работать 20 часов в неделю, получая $15-20 в час, что позволяет полностью покрыть расходы на собственное образование и даже кое-что заработать.

Существует также международная программа стажировки в фирмах, когда молодые люди едут в страну и на несколько месяцев становятся работниками той или иной, соответствующей их профилю фирмы.

Все эти программы, рассчитанные исключительно на молодых людей, дают им блестящую возможность за относительно небольшую плату усовершенствовать иностранный язык, повидать другую страну, познакомиться с чужой жизнью «изнутри».

Опыт фирмы «Жемчужина» свидетельствует о том, что успешная работа по трудоустройству за рубежом возможна, но лишь тогда, когда она не является единственным видом деятельности, а совмещается, например, с работой в сфере туризма.

НОРВЕЖСКИЕ НЕФТЯНЫЕ ПЛАТФОРМЫ... НА МИНСКОМ МОРЕ

Согласно положению органы государственной миграционной службы имеют право проверки деятельности фирм, которые занимаются внешнетрудовой миграцией. По публикациям в прессе, рекламным объявлениям и сообщениям граждан отслеживаются предприятия, ведущие без лицензий набор людей на работу за рубеж. В этом случае следует предупреждение по телефону, а если это не действует, информация поступает в налоговую инспекцию и органы внутренних дел.

Внешнетрудовая миграция предоставляет широчайшее поле для разного рода злоупотреблений и махинаций. Достаточно лишь вспомнить историю с набором граждан для работы на норвежских нефтяных платформах. Эта афера достигла такого размаха, что управление по внешнетрудовой миграции Беларуси было вынуждено сделать запрос на родину нефтяных платформ. Как сообщили официальные представители органов министерства труда и департамента по миграции Норвегии, ни одна государственная структура либо частная фирма этой страны такого набора не ведет. Что же касается фирм, организующих набор девушек на работу в барах, кафе и т.д., то вопрос выезда за рубеж лиц так называемых свободных профессий -- артистов, художников, скульпторов, танцовщиц -- не подлежит лицензированию. Поэтому для набора тех же танцовщиц создаются самостоятельные временные трудовые коллективы, и тогда уже забота юридических лиц, организующих набор, обеспечивать соответствующие условия контрактов и защищать интересы этих граждан.

Однако было бы ошибкой считать, что исключительно отечественные фирмы преследуют некие собственные цели, давая объявления «Приглашаем на работу». Западные партнеры имеют больше опыта, и увы, не только в деле оказания посреднических услуг. Наиболее распространенный вид мошенничества -- собрать деньги под видом выгодного трудоустройства за рубежом, а затем бесследно исчезнуть. Так, фирма «Айлант» брала с граждан крупные залоговые суммы, при более детальной проверке оказалось, что документы израильской фирмы, приглашавшей на работу наших граждан, были поддельными. А такие фирмы, как «Фельдер Рибель Хандельс», «Алиссум», «Шанс» и другие допустили нарушения положения о выдаче лицензий, и их деятельность была прекращена по решению судебных органов. Завышаются ставки сборов, присваиваются залоговые суммы... Мошенничества с трудоустройством иностранцев известны и распространены во всем мире, они получили очень широкий размах и приносят огромные доходы. По информации международной организации по трудовой миграции, один нелегально ввезенный в страну трудовой мигрант стоит пять тысяч долларов...

КТО ТРУДИТСЯ НА БЕЛОРУССКИХ «ПЛАНТАЦИЯХ»

Однако не только белорусы ищут лучшей доли за рубежом, граждане других стран тоже пытаются найти работу на территории нашего государства.

-- *Мы отслеживаем процесс въезда иностранных граждан в страну*, -- сообщил заместитель начальника управления внешнетрудовой миграции Комитета по миграции при Министерстве труда Анатолий Лемешев. -- *Динамика въезда стала значительно интенсивнее, многие въезжают по договорам с хозяйствами, фирмами, создается множество предприятий с иностранным и смешанным капиталом. Уже после перерегистрации в республике действуют 1537 предприятий с иностранным и смешанным капиталом, из них 966 совместных предприятий, 571 иностранное предприятие, около 300 представительств иностранных фирм. По международной практике руководящий состав этих предприятий въезжает в страну безлицензионно, как правило, это три человека. Простой арифметический подсчет позволяет предположить, что сегодня в этих фирмах официально трудится около 4 тысяч иностранцев. Также в Беларуси работают международные организации со своим штатом, и ряд фирм по выполнению кредитных линий Банка реконструкции и развития, в частности, на автостраде Брест--Москва, на строительстве филиала завода «Форд».*

Однако без проблем не обходится и здесь.

Для строительства белорусской части газопровода Ямал -- Европа РАО «Газпром», кредитующее строительство, ввезло значительное количество российских граждан. Однако наряду с россиянами, которых Беларусь принимает без лицензий, субподрядчики ввезли немало граждан из других стран -- Украины, Армении, Германии. Бывают случаи, когда руководители предприятий или же колхозов принимают на работу без лицензий граждан бывших братских республик. Однако интернационализм нынче не популярен, и приходится руководствоваться соображениями экономической целесообразности. В прошлом году в результате республиканской проверки нелегального трудоустройства иностранных граждан в доход государства получено более шестисот миллионов рублей, в этом году эта сумма приближается к миллиарду. Как известно, немало нелегальных мигрантов самостоятельно заселилось в районах возле Чернобыльской АЭС. Государство решило взять этот неуправляемый процесс под свой контроль, и таким образом было принято правительственное постановление N 498, в котором по предложению МинЧАЭС и по согласованию с Комитетом по миграции облисполкомам этих территорий предоставлено право оставлять нелегалов на жительство без лицензий там, где сегодня требуются рабочие руки. Однако, разрешив им работать в загрязненных районах, государство не сочло возможным предоставить им льготы, положенные гражданам, проживающим на зараженных территориях.

Хочется надеяться, что многочисленные проблемы, связанные с проблемами трудовой миграции, поможет разрешить подготовленный закон «О внешнетрудовой миграции», однако, как показывает опыт, многие граждане отправляются на работу за границу самостоятельно, на свой страх и риск, и эти процессы будут продолжаться до тех пор, пока трудоустройство на Родине не станет привлекать больше, чем полное опасностей, зачастую бесправное и нелегальное существование в далеких странах, где мы нужны лишь в качестве чернорабочих.

КОРОТКО

* * *

24 июня в ОАО «Минский маргариновый завод» не состоялось общее годовое собрание акционеров: не хватило кворума для того, чтобы его решения могли считаться правомочными. Вероятно, многие из акционеров решили, что для них достаточно и тех потрясений, которые они не так давно пережили, а потому к назначенному сроку на собрание не явились.

Сегодня уставный фонд ОАО составляет BLR 603 млн. 210 тыс.; около 46% акций принадлежит государству. До недавнего времени эта цифра была значительно меньше. После объявления предприятием в ноябре 1996 года второй эмиссии и продажи большого количества акций по низкой цене (BLR 10 тыс.) доля государства снизилась с 46 до 11%. Государство, естественно, забило тревогу, и проверка Комитета госконтроля объявила эти действия незаконными. Что и было объяснено акционерам на собрании, которое состоялось в апреле этого года. Оно прошло корректно; проданные в общей сложности на BLR 1 млрд. 800 млн. акции были выкуплены, а положение государства в акционерном обществе восстановлено. В принципе и Минсельхозпрод, и Мингосимущество считали целесообразным провести вторую эмиссию акций, однако они предлагали принять окончательное решение только после утверждения нормативной документации по переоценке акций первого выпуска.

Сегодня владельческий надзор в органах управления ОАО осуществляют сразу три человека (вместо одного, который был освобожден от выполнения обязанностей представителя государства в связи со сложившейся ситуацией). Как говорится, обжегшись на молоке, на воду дуют. А акционерам ОАО «Минский маргариновый завод» предстоит еще одна попытка проведения общего годового собрания, в повестку дня которого включено восемь вопросов, в том числе избрание выборных органов управления и контроля.

* * *

25 мая в Минском международном образовательном центре (IBB) компания «БелФорт систем» провела презентацию под названием «Объединенные усилия -- новые возможности». Представлялась продукция российского производителя компьютерной техники ArByte, последние модели копировально-множительной техники западногерманской фирмы UTAX и XEROX, мини-типографии на основе ризографов японской фирмы RISO, принтеры OKI и другое офисное оборудование. В рамках презентации проведены конференции, на которых выступили представители руководства фирм UTAX, RISO, XEROX и ArByte.

* * *

Правлением АО «Белорусские обои», одного из лидеров белорусского рынка в области производства отделочных материалов, получены документы, в соответствии с которыми общество может начать пользоваться предоставленным кредитом.

«БДГ» в апреле-мае уже писала о многомесячных поисках инвестора «Белорусскими обоями» и об оформлении процедуры займа представителем компании «Аттингер Интернациональ». Востребование займа в $5 млн. руководством акционерного общества должно произойти в течение 21 дня со дня заключения инвестиционного договора.

Отдел информации «БДГ»

ОБЗОР

НА РЫНКЕ АВТОМОБИЛЬНЫХ МАСЕЛ — ОБОСТРЕНИЕ БОРЬБЫ ЗА ПОТРЕБИТЕЛЯ

Алексей УРБАН

Чтобы иметь представление о специфике белорусского рынка автомобильных масел, необходимо знать особенности производства этой продукции, ее главные рынки сбыта. Автомобильные масла являются одним из видов широкого спектра продукции нефтепереработки. Распространенное мнение о том, что автомобильные масла большинства известных марок «разливаются» из «одной бочки», а торговую марку отличает оригинальный технологический рецепт «присадки» и микродобавок, не так уж далеко от истины.

В мире, по некоторым оценкам, производится около 25 млн. тонн базового масла, на основе которого изготовляются промышленные, моторные, трансмиссионные и прочие масла. Лидером по производству базового масла, по мнению некоторых экспертов, является корпорация EXXON, занимающая около 20% мирового рынка. Компании, владеющие основными торговыми марками автомобильных моторных масел, делающие базовое масло автомобильным, являются промежуточным звеном между нефтеперерабатывающими производствами и потребителем конечной продукции или сбытовой сетью.

По большому счету, рынок автомобильных масел -- это рынок торговых марок: «раскрученные» торговые марки благодаря усиленной рекламной кампании занимают более дорогую ценовую нишу (в данном случае к себестоимости собственно продукта «добавляются» расходы на рекламные затраты в расчете на единицу продукции). Компании, выпускающие более известные и дорогие виды автомобильных масел, естественно, проявляют заботу о качестве оригинального продукта и учитывают новые достижения современной химии, предпринимают меры для защиты торговой марки от подделок хотя бы на уровне региональных представительств.

Таким видят этот сектор некоторые агенты белорусского рынка автомобильных масел. Это мнение, конечно, субъективно, однако как версия имеет право на существование. Ее подтверждает развитие событий на «масляных» рынках стран Восточной Европы, где уже имели место случаи «местного розлива». Причем популярность местных торговых марок постоянно растет. Популярность эта распространилась и на белорусский рынок польских торговых масел. Наводнение стран Восточной Европы подержанными иномарками, стремительный рост количества автотранспортных средств (особенно личных) на душу населения обусловили повышение интереса крупнейших производителей масел к странам бывшего соцлагеря, занимающими большую часть восточноевропейского региона.

Потребность в различных видах расходных материалов для обслуживания импортируемых иномарок увеличилась, а маркетинг собственного производства аналогичной продукции и рыночная инфраструктура были недостаточно развиты. Кроме того, вследствие общего спада производства в конце концов возник дефицит этого товара. Все это благоприятствовало формированию новых рынков сбыта.

Заметное развитие белорусского рынка автомобильных масел началось в начале 1990-х годов со стихийных попыток удовлетворения спроса, растущего одновременно с количеством людей, которые, обладая «пенсионерами» автопроизводящей промышленности мира, претендовали на высококачественное обслуживание. Постепенно формы работы совершенствовались. Фирмы, работающие на рынке, стремились найти собственную нишу и определить свою специфику. Постепенно отсеялись аутсайдеры. Выжили компании, сумевшие найти общий язык с производителем, максимизировать скидки, отладить определенный режим и объемы поставок. Продуманная реклама, планирование системы и сроков реализации, поиск своего клиента и организация сбыта стали отличительными чертами компаний, ставших в 1995-1997 годах лидерами и поделивших в некотором роде сферы влияния.

Все это позволяет наблюдателям говорить о существовании и активной деятельности рынка автомобильных масел в Беларуси: на нем присутствуют более 10 крупных агентов (которые удовлетворяют более 80% потребностей рынка в данном виде продукции) и множество субагентов -- мелкооптовых торговцев, магазинчиков и частных предпринимателей.

Развитие рынка, агенты которого пришли к прямым взаимоотношениям с производителями, достигло самого интересного этапа: острая конкуренция отражается на уровне оптовых цен, сохраняющих тенденцию к снижению; фирмы проводят активные рекламные кампании. Причем используются как традиционные, так и альтернативные инструменты развития и ориентации поребительского спроса -- от наружной рекламы на общественном транспорте (Shell) до promotion-публикаций в популярной автомобильной прессе (Ravenol) и интересных маркетинг-ходов (Mannol). Стихийный, «пиратский» этап, судя по всему, закончился.

Сегодня на белорусском рынке автомобильных масел и смазок закрепились компании, достигшие за последние два года таких объемов продаж, которые позволили им занять свою нишу. Именно за последние два года определились лидеры и аутсайдеры. Сферы влияния поделены между крупнейшими компаниями рынка автомобильных расходных материалов и услуг вообще («Остров Сокровищ», «Кук», «Экстрейд») и компаниями, представляющими мировые торговые марки автомобильных масел (Shell, Mobil, Castrol и др.) как эксклюзивно, так и в качестве представителей региональный сети сбыта. Примером организованной региональной сети может служить сбытовая сеть Castrol, имеющая, помимо дистрибьютеров («Ротмар», «Белполс»), еще и представительство.

Выбор определенной схемы сбытовой политики остается, по нашему мнению, за производителем или его представительством. Борьба за солидные скидки официальных представителей становится своего рода тендером, сознательно инициированным зарубежным производителем для уточнения возможностей компании, способной достойно представить марку на местном рынке и не только максимально удовлетворить спрос, но и выдержать конкурентную борьбу с региональными представителями иных производителей.

Трудно точно оценить долю рынка, контролируемую лидерами, так как подробная информация о показателях продаж является коммерческой тайной, тщательно скрываемой от конкурентов и контрольных органов. Не секрет, что частные коммерсанты проводят немалую часть операций в обход налоговых органов, реализуя значительное количество товара за «черный нал». Эта форма расчетов удобна как частным предпринимателям, работающим на авторынках, так и небольшим магазинам автозапчастей, «пропускающим» часть товара вне кассы. По оценкам экспертов, ежемесячно крупнейшими агентами рынка автомобильных масел реализуется в среднем от 20 до 100 тонн продукции. Эксперты считают, что лимит объема грузовых поставок дистрибьютеров составляет именно 20 тонн.

Мнение коммерсантов, работающих на этом рынке, позволило условно выделить торговые марки, пользующие популярностью в Беларуси и соответственно лидирующие по объемам продаж. Нишу дорогих моторных масел занимают Shell («Асфи»), BP («Дизажио») и Castrol. Это соответствует общеевропейским приоритетам. Правда, специалисты отмечают невысокие позиции на отечественном рынке такого мирового лидера, как Mobil («Белинстадарт Ойл»), относимого к категории самых дорогих масел. Эту нишу отличает устойчивый спрос, который, однако, уступает потребительскому спросу на доступные большему количеству покупателей масла. Это собственно не противоречит законам рынка: оборот в низких ценовых нишах, как правило, выше, чем в высоких; более дешевая, «массовая» продукция скорее находит своего потребителя и характеризуется большим объемом продаж.

Работа компаний, представляющих перечисленные марки, отличается умеренно активной рекламной деятельностью. Основным объектом конкурентной борьбы в последнее время стала ценовая политика.

В нише недорогих масел ситуация иная. Состав лидеров в этой части рынка не изменился, к ним по-прежнему относят Esso («Интертрайдойл»), Madit («Белмадит»), Addinol («Дино-94») и Ravenol («Лебур»). Сильные, устойчивые позиции сохранили: Addinol, представляющий марку «Дино-94» (эта марка является, пожалуй, одний из самых популярных в Беларуси) и Esso -- марка, которая, по некоторым оценкам, занимает около 10% европейского рынка, конкурируя с Shell. Сбытовая политика Esso AG, являющейся, как известно, частью корпорации EXXON, продающей в Европе до 517 тыс. тонн продукции, предусматривает удовлетворение не менее чем на 11% потребности рынка СНГ. Активный promotion Ravenol в прошедшем году принес заметные успехи: марка завоевала основную сеть сбыта недорогих марок -- авторынок в Малиновке -- крупнейшую торговую площадку рынка автомобильных расходных материалов. В этом она опередила Madit, объемы среднемесячных поставок которого (20 тонн) уступают объемам поставок на белорусский рынок Ravenol практически в три раза (до 60 тонн ежемесячно).

Не так давно в этой нише впервые появилась еще одна новая марка -- Mannol, активным продвижением которой занимается официальный представитель, являющийся также представителем концерна Mann. Удачно выбранный имидж и грамотная рекламная политика позволяют предположить, что вскоре эта марка займет свое место в рейтинге популярности.

Соотношение объемов продаж различных видов масел таково: примерно 15-25% рынка занимают синтетические масла и около 40-60% -- минеральные, полусинтетические и масла нового поколения, за которыми, по мнению экспертов, будущее рынка моторных масел.

Достаточно сложно описать географию рынка моторных масел. Минские дистрибьютеры утверждают, что в среднем регионы по объемам сбыта пока уступают Минску. Происходит это либо из-за неразвитости локальных региональных сетей реализации, вследствие чего за товаром белорусские потребители, как правило, приезжают на столичные рынки или в магазины, а коммерсанты -- к минским оптовым дистрибьютерам, либо по причине дефицита информации. Хотя с большой долей вероятности можно утверждать, что рынки будут концентрироваться в регионах, отличающихся неудовлетворенным спросом и недостаточным уровнем первичного или прямого предложения. Победа в регионах не за «перекупщиками», а за теми, кто получил официальный статус представителей и осуществляет прямые поставки от производителей, предоставляет максимальные скидки и имеет программу развития, предусматривающую поддержку местного оборота столичными дистрибьютерами, наиболее удачливыми местными коммерсантами.

Примерно также можно спрогнозировать изменение структуры потребления: уже сокращается доля «мелких» клиентов -- частных предпринимателей или небольших магазинов. Некоторые дистрибьютеры утверждают, что они намерены уменьшить сбыт в небольшие магазины, оборот которых не позволяет заказывать партии, удобные для работы дистрибьютеров. Можно предположить, что наибольший интерес для крупных агентов рынка представляют мощные автотранспортные и автопроизводящие предприятия, непосредственно потребляющие продукцию рынка. Эксперты также прогнозируют повышение нижних пределов оптовых партий и увеличение скидок для постоянных крупных и «проверенных» клиентов. Увеличится ли доля сделок «на реализацию» -- сегодня по ряду причин сказать сложно.

ТЕНДЕНЦИИ

ДВИЖЕНИЕ БЕЛАРУСИ ВСПЯТЬ ЧРЕВАТО НОВЫМИ ПОТРЯСЕНИЯМИ

Ирина НОВИКОВА,
доктор экономических наук, профессор

Очень многие сегодня предпочли бы вернуться к прежней небогатой, но предсказуемой жизни на базе автократического режима, отрицающего независимое мышление, при котором ответственность за принимаемые решения отдается на откуп высшему руководству. Исходя из этого обстоятельства рассмотрим несколько возможных сценариев возвращения к административно-командной системе, за которую ратуют оппонирующие реформам неокоммунисты, а также смыкающиеся с ними панславистские организации, признающие частную собственность в экономике в тех или иных размерах (для себя), но выступающие против демократии и большинства реформ.



Куда путь держим?

Сценарий 1

Он предполагает сохранение высокой степени государственного контроля над экономикой. При этом не следует путать государственный контроль с государственным регулированием. Регулирование (от латинского regulare -- устраивать, приводить в порядок) предполагает возвращение системы в состояние динамического равновесия с помощью косвенного воздействия на определенные стороны экономики, исходя из соответствующих параметров развития (темпов экономического роста, развития или угнетения тех или иных рынков, секторов национального хозяйства и т.п.) в условиях разнообразия и равноправия форм собственности. Если же собственность государственная, то необходимость в регулировании отпадает. Этой собственностью можно только распоряжаться.

Такой сценарий позволил бы сдерживать темпы инфляции и, возможно, на какое-то время помог избежать значительного спада производства. (Особенно интегрируясь с российскими предприятиями, получая российские энергоносители и доступ на внутрироссийский рынок).

Но сегодня дешевые российские энергоносители превратились в миф. В результате заключения соглашений между Республикой Беларусь и Россией в апреле 1996 г. долг за энергоносители был списан. Но, перефразируя известное изречение -- «Долг списан, да здравствует долг!». Продолжая сохранять устаревшую структуру национальной экономики, к началу 1997 г. долг Беларуси России за энергоносители опять вырос. Задолженность белорусской экономики на сегодняшний день составляет более 30% ВВП. Не имея тенденции к сокращению, к 2000 г. долг может достичь величины, когда по международным нормам страну относят к сравнительно небольшой категории государств «серьезно обремененных долгами».

В целом внешний долг РБ на 1.01.1997г. составил $983,5 млн. В 1991 г., когда Беларусь получила независимость, внешнего долга не было вообще.

Если в этой ситуации РБ попытается сохранить политический суверенитет, то экономической базы он иметь не будет. С одной стороны, РБ еще глубже увязнет в долгах со своей старой ресурсоемкой, энергоемкой структурой, полностью завися от России. С другой -- при ограничении свободы предпринимательства и движения цен, не позволяющих выровнять структуру ВНП, порождается товарный дефицит и его органическое дополнение -- черный рынок. И чем больше ресурсов будет распределять государство, тем сильнее будет становиться теневая экономика. Ни экономического роста, ни стабилизации данный сценарий в рамках политического суверенитета РБ принести не может.

Сценарий 2

Он предполагает ту же исходную ситуацию. Но при продолжении российских реформ и потере экономического суверенитета Беларусь будет вынуждена встать на путь реформ, проводимых в России. При этом она мягко превратится в федеративную часть РФ и унаследует все проблемы соседней страны: от невыплат пенсий и заработной платы до национальных конфликтов и неразрешенных конституционных вопросов. Данный сценарий предполагает уже развитие в целом в форватере российской экономики, куда включается множество экзогенных факторов, которые будут определять развитие экономики Беларуси как федеративной части России.

Сценарий 3

Наиболее предпочтителен в современных условиях, но весьма проблематичен, ибо по меньшей мере на 1-1,5 года должен привести к спаду производства и соответственно уровня жизни. Данный сценарий близок к т.н. «шоковой терапии» в Польше, проведенной в 1990-1991 гг.

Первоначальные шаги в Польше, переживающей высокие темпы инфляции и дефицит госбюджета, огромный внешний долг и истощенные валютные резервы (ситуация в Польше 1990-1991 гг. весьма похожа на нынешнюю в РБ), были следующие:

-- устранение контроля над ценами (примерно на 90% всех товаров);

-- цены на энергоносители были подняты до половины уровня мировых цен с 6% от этого уровня в 1989г. В РБ цены на энергоносители только начали приближаться к мировым;

-- ставки процента подняты в 5 раз (с 7% в месяц до 35%);

-- на 50% девальвирован злотый;

-- либерализована внешняя торговля (отменены импортные квоты, разрешения на внешнюю торговлю, снижены на 50% тарифы, упразднено стимулирование экспорта, введена конвертируемость злотого);

-- отменена большая часть субсидий;

-- введена политика регулирования доходов (индексация заработной платы составила 60% роста цен), страхование по безработице;

-- предприятиям было разрешено увольнять рабочих.

В результате предпринятых мер к 1991г. в Польше:

-- исчез дефицит товаров;

-- на 37% вырос экспорт в зоны со свободно конвертируемой валютой; положительное сальдо платежного баланса составило в конце 1990 г. $1 млрд.;

-- повышение цен, частично вызванное девальвацией, значительно уменьшило денежную массу;

-- исчез черный валютный рынок;

-- значительно (примерно на 30%) уменьшился выпуск промышленной продукции, однако увеличился рост продукции, созданной в частном секторе (примерно на 25%);

-- сохранялись высокие темпы инфляции.

Безусловно, данный вариант является весьма тяжелым и больно бьет по уровню жизни населения. Ибо социальная поддержка населения устанавливается на минимальном уровне. Этот сценарий характеризуется большим числом банкротств, значительной безработицей в течение 1-1,5 лет. Такую ситуацию может выдержать только правительство, пользующееся огромным доверием населения, либо жесткая диктатура (как в Чили в 80-е гг.).

Но результат реализации такого сценария -- выход из кризиса в кратчайшие сроки.

Сценарий 4

Его можно назвать социально ориентированным. Очень похож на стратегию, которая предлагалась в конце 80-х гг. в СССР. В данном случае свободные цены вводятся на большинство товаров, но финансовая и кредитная политика не являются такими жесткими, как в предыдущем сценарии. Сохраняются дотации и субсидии в целях предотвращения банкротств. Имеет место существенная индексация доходов. Может возрасти дефицит госбюджета.

Результаты данного сценария могут быть следующими:

-- более медленное по сравнению со сценарием 3 падение производства, а соответственно и повышение уровня безработицы;

-- меньшее снижение уровня жизни;

-- более высокие темпы инфляции, которая может перерасти в гиперинфляцию с развертыванием спирали «рост цен -- рост доходов»;

-- этот период будет более продолжительным, но менее болезненным.

Какой бы сценарий ни выбрали нынешние власти, Республике Беларусь нужно обеспечить приток капитала, прямые инвестиции для осуществления структурных реформ, создания новых рабочих мест, придания национальной экономике динамики.

В данной ситуации перед экономикой РБ стоят две тактические задачи:

1. Обеспечить рост производства и соответственно занятость населения, учитывая сложившуюся структуру производства и рабочей силы.

2. Найти пути интеграции в мировую экономику.

Решение этих задач должно иметь под собой материальную основу, обеспечить которую могут только инвестиции.

Инвестиционные расходы -- второй элемент ВНП после потребительских расходов, составляющих примерно 3/4 ВНП в промышленно развитых странах. Но этот элемент весьма тесно связан с потребительскими расходами -- первой и главной составляющей. Одной стороны, инвестиции обеспечивают экономический рост, а соответственно и рабочие места, являясь таким образом основой роста потребительских расходов. С другой, инвестиции -- это способ распределения потребления во времени. Домашнее хозяйство может переложить свою покупательную способность из настоящего в будущее через финансовые активы, через институты финансовых рынков, осуществляя таким образом внутренние сбережения.

Если экономика закрытая, то экономический рост может быть обеспечен внутренними инвестициями. Если открытая, то к внутренним инвестициям добавляются внешние. Источником инвестиций являются внутренние сбережения. Нельзя инвестировать в экономику больше чем сберегли (речь идет о закрытой экономике). Следовательно, государство должно создать условия, при которых сберегаемые средства беспрепятственно и достаточно быстро «перетекают» из домашних хозяйств к производственным единицам. В цивилизованных экономиках эту связь осуществляют финансовые рынки (банки, страховые компании, инвестиционные фонды и т.д.), которые, как и любой другой посредник, руководствуются здравым смыслом (спрос, предложение, выгода) и законодательными актами, регулирующими данную сферу.

Главным источником экономического роста являются, безусловно, внутренние сбережения. В нашей республике они осуществляются как домашними хозяйствами, так и государством.

На конец 1996 г. доля внутренних сбережений в РБ составила 23% ВВП (в текущих ценах). Средняя мировая доля сбережений составила в 1996г. 25%, а в некоторых быстрорастущих экономиках -- свыше 30% (Юж.Корея -- 36,5%, Индонезия -- 32,5%, Япония -- 34,9%). По этому показателю наша экономика вроде бы соответствует мировым стандартам. Но следует иметь в виду следующее: ВНП в нашей стране за последние 5-6 лет драматически снизился, а соответственно снизилась и доля внутренних сбережений и инвестиций в целом. За 1991-1996 гг. доля инвестиций упала с 31 до 25% в ВВП (в текущих ценах).

Исходя из того, что в 1996 г. доля частного сектора в ВНП РБ составляла примерно 15%, основная часть инвестиций осуществляется государством и под его контролем. Почему же, имея количественно долю инвестиций в ВНП примерно на среднемировом уровне, экономика стагнирует?

Порок в том, что даже изобилие инвестиционного капитала (не говоря уж о его нехватке) не ведет к росту благосостояния. Значение имеет не размер инвестируемых средств, а качество инвестиций, их структура, реальный доход, который они приносят. В свою очередь, убыточное инвестирование, долгострой -- не только не обеспечивают рост благосостояния, но наоборот, ведут к проеданию сбережений и капитала, представляя собой форму дезинвестирования.

С другой стороны, в ситуации, когда решение об инвестировании принимается не владельцем или совладельцем, а государственным чиновником, происходит разрыв функции инвестора и функции собственника. И как результат этого -- крайняя неэффективность государственных инвестиций, проедание и закапывание в землю значительной части сбережений граждан, ибо чиновники распоряжаются не своим капиталом, а общим, в соответствии со спущенной сверху плановой разверсткой. Государственный аппарат в данном случае присваивает принципиально чуждую ему функцию -- инвестирования. Эту функцию со знанием дела может осуществлять только хозяин, а не чиновник-временщик, тем более, как правило, некомпетентный.

Как отмечалось выше, большую роль в экономическом росте играют и зарубежные инвестиции. На начало 1996г. РБ имеет самую низкую долю прямых иностранных инвестиций на душу населения среди всех стран с переходной экономикой, что обусловлено прежде всего крайне неблагоприятной политико-экономической ситуацией в стране. По оценкам западных экспертов, чтобы вернуть РБ уровень жизни 1989г., необходимо обеспечить рост в пределах 6-8%, что потребует инвестировать в экономику ежегодно $3-4 млрд. или $300-400 на душу населения, а не $1-5, что имеет место сегодня. При этом следует иметь в виду, что важна структура инвестирования, предполагающая вложения в современные технологии и в собственно человеческий капитал.

По расчетам американского экономиста Р.Лукаса, в США увеличение позитивного внешнего эффекта человеческого капитала на 10% приводит к увеличению выпуска продукции и услуг на 4%. Таким образом, образование, профессиональная подготовка и другие виды деятельности, увеличивающие человеческий капитал, должны получать инвестиции так же, как и сферы материальных и нематериальных производств. Конечно, в связи с этим возрастает роль государственного субсидирования образования и научных исследований. Но, учитывая дефицит госбюджета, на переходном этапе следует предоставить возможность частному капиталу инвестировать в данные сферы, разработать систему платного образования и структур, его обслуживающих.

Значительную роль играют не сами по себе инвестиции, а инвестирование в новые передовые технологии. Конечно, можно пойти по пути развивающихся стран и предоставить свою территорию под «грязное», трудоемкое и низкоэффективное производство, выталкиваемое из промышленно развитых стран. В этом случае в краткосрочном периоде тоже можно получить небольшой экономический рост и обеспечить рабочие места. Но следует учитывать географическое положение нашей страны. Беларусь расположена на самом коротком пути между Западом и Россией. Более того, в республике имеются научные разработки на уровне мировых (в таких, например, областях, как практическое применение лазерных и мембранных технологий, техника высоких энергий и др). Весь вопрос в механизмах реализации этих ноу - хау и реальной помощи государства в рамках программы по реструктуризации экономики. Частный бизнес неохотно инвестирует долгосрочные научные проекты. Но зная перспективы применения создаваемых технологий, можно устраивать аукционы на право инвестировать, соответственно предоставив инвестору систему льгот.

Сегодня, чтобы не остаться на периферии мирового прогресса, следует учитывать движение мира к глобализации. В мировой экономике начались процессы, идентичные становлению государственно оформленных рыночных систем, но на качественно новом интернациональном уровне: происходит формирование мировых рынков труда, капитала, мировой рыночной инфраструктуры и т.п.

Но глобализация как магистральная тенденция развития мировой экономики идет через регионализацию, которая позволяет приспособить национальные экономики некоторых регионов к условиям мировой свободной конкуренции.

На фоне данных процессов формирующаяся мировая экономика пробует выйти из нижнего равновесия «длинной волны» Кондратьева и на базе реструктуризации своих экономик, предполагающей перенесение центра тяжести на высокотехнологичные производства и в сферу услуг, обеспечить темпы экономического роста.

Наша страна, начав рыночные реформы и столкнувшись на этом пути со значительными трудностями, остановилась на перепутье трех дорог:

1) вернуться назад к административно-командной системе;

2) начать «шествие» в рынок с ранних этапов западноевропейской экономической цивилизации;

3) замкнувшись в рамках интеграции с Россией, постоянно воспроизводить техническое и технологическое отставание, обрекая страну на поиски своего места только на задворках цивилизации.

Пытаясь восстановить экономику конца 80-х -- начала 90-х гг. на базе интеграции, мы делаем медвежью услугу будущему поколению, ибо консервируем технологическую отсталость и пытаемся ее расширить, перекладывая на плечи будущего поколения все нерешенные проблемы.

Вопрос в данной ситуации следует поставить в другой плоскости: а нужна ли нам такая и морально, и физически устаревшая структура национальной экономики? Если перестраивается, переживая в той или иной мере кризисные явления, весь мир -- почему мы должны повернуть назад?

ОБЗОР

АРЕНДА ЖИЛЬЯ: ТЕПЕРЬ СПАД И ЗДЕСЬ

Виктор ДЕМИДОВ

Общий кризис рынка недвижимости до сих пор относился преимущественно к области купли-продажи квартир или объектов нежилого фонда. Рынок аренды жилья оставался более-менее стабильным. Но теперь кризис затронул и его: спрос на аренду начал падать, а цены -- снижаться.

Ситуация на рынке аренды жилья в Минске практически полностью повторяет, с некоторым опозданием, ситуацию на рынке купли-продажи квартир. Спрос на аренду начал понемногу падать еще осенью прошлого года, но за последние два месяца конъюнктура еще более изменилась в худшую сторону. Платежеспособный спрос сократился.

Прежде всего уменьшилось число заявок на аренду больших квартир в центре. И если определенный спрос на элитное, хорошо отделанное жилье пока сохраняется, то обычную трех- или четырехкомнатную квартиру сдать очень тяжело. Падение цен тут, как и на квартирном рынке, отстает от падения спроса: хозяевам жилья трудно смириться с мыслью, что теперь за свою квартиру они будут получать меньше, чем прежде.

По-прежнему достаточно велик спрос на аренду одно- и двухкомнатных квартир, преимущественно недорогих -- в микрорайонах. В этом секторе рынка спрос по-прежнему превышает предложение. Однокомнатная квартира без мебели, но с телефоном где-нибудь на окраине стоит $50-70, а в центре Минска -- $130-250. Наличие мебели и прочих удобств соответственно повышает стоимость квартиры.

Еще одна особенность сегодняшнего рынка -- увеличение спроса на аренду дешевых квартир в Заславле, Боровлянах, Шабанах и прочих достаточно удаленных от центра белорусской столицы местах. Такая аренда оказывается достаточно выгодной для небогатых арендаторов, которые готовы пожертвовать временем ежедневных дальних поездок ради $30-50, на которые им дешевле обходится арендуемая квартира.

На рынке аренды жилья работает порядка двух десятков квартирных агентств. С их помощью сегодня заключается порядка 85% всех сделок на рынке аренды жилья. Размер комиссионных составляет порядка 50-100% месячной стоимости аренды квартиры.

Сдача квартир на сутки давно уже превратилась в полноценный сервис, который по обороту и числу предлагаемых «номеров» успешно конкурирует с гостиничным. Этот бизнес настолько выгоден, что только в Минске сдачей квартир на сутки занимается несколько десятков небольших фирм и частных предпринимателей.

Обычно сдаваемая на сутки квартира имеет все те же удобства, что и хороший гостиничный номер: мебель, телефон, чистое белье, телевизор, посуду. Впрочем, возможны варианты. Стоимость суточной аренды однокомнатной квартиры, в зависимости от расположения и удобств, варьирует от $10 до $25; двухкомнатной -- от $15 до $35; трехкомнатной -- от $20 до $70. Сдавая квартиры на сутки, ее владельцы, как несложно подсчитать, могут получить в месяц в три-четыре раза больше денег, чем если бы сдавали квартиру одному арендатору. Суточная аренда обставлена значительно меньшим числом формальностей, чем «нормальная». Договор с клиентом обычно не заключается -- клиенту достаточно оставить в агентстве в обмен на ключ от квартиры свои документы и расплатиться вперед.

СОСЕДИ

ДОРОГАЯ МОЯ СТОЛИЦА. ОЧЕНЬ ДОРОГАЯ...

Отдел информации «БДГ»

Все, что происходит на российском рынке недвижимости, через два-три года обязательно повторяется и у нас. Правда, по масштабам рынка и размаху операций Минску трудно тягаться с Москвой. Но все тенденции практически одинаковы -- от колебаний цен до криминальных проявлений. Разве что отношение властей к этой сфере в Москве и в Минске совершенно противоположное. Но конъюнктура московского рынка недвижимости, особенно жилья, интересует также и тех белорусов, кто хочет переехать жить в столицу России, -- а эта тенденция традиционно весьма сильна.

Конец 1995 года и начало 1996 кардинально изменили сложившуюся за предыдущие годы конъюнктуру рынка недвижимости. Впервые цены перестали расти и даже несколько «откатились» назад. Так, например, если в начале 1995 года стоимость квадратного метра квартиры в самых фешенебельных районах колебалась в диапазоне $2000- $2500 за метр квадратный, то уже к началу 1996 года не поднималась выше $1800. И сегодня цены остаются примерно на том же уровне. Таковы последствия произошедшего в середине 1995 года кризиса спроса на московскую недвижимость. Нечто подобное происходит сейчас в Беларуси: при резком падении спроса цены опускаются сравнительно медленно.

Московские покупатели жилья предпочитают приобретать квартиры в кирпичных домах хорошей и улучшенной планировки. На такие квартиры приходится сейчас около 45% всех сделок. А вот наименьший спрос -- на панельно-блочные пятиэтажки и «хрущевки». Цены на квартиры в таких домах последние два года стабильно падают. Наиболее популярны современные дома -- практически каждая пятая квартира была в последнее время куплена в московских «небоскребах» -- домах высотой более 14 этажей. Наибольший спрос -- на однокомнатные и двухкомнатные квартиры. Правда, в дорогих районах и квартиры покупаются подороже -- в основном трех- и четырехкомнатные. Престижные московские районы -- Центр в пределах Садового кольца, Крылатское, Юго-Запад, Фили. Стоимость квадратного метра там колеблется от $1500 до $2500. Самые непопулярные -- Выхино, Шоссе энтузиастов, Новогиреево, Марьино, Север. Во всех этих районах стоимость жилья минимальная -- от $800 до $1100 за метр квадратный. Как видно, по стоимости самое дешевое и низкокачественное московское жилье как раз соответствует самому дорогому минскому. Несравнимы и обороты московского и минского рынков недвижимости. Оборот московского рынка впечатляет: при населении, равном населению Беларуси, в месяц число сделок с недвижимостью в Москве в десять-пятнадцать раз превышает число сделок по всей Беларуси. Сумма одной московской сделки в три-семь раз превышает сумму сделки с квартирой в Минске.

По свидетельству сотрудников московских агентств недвижимости, время богатых клиентов, наперебой скупавших огромные квартиры в центре и не обращавших внимания на цены, прошло. Теперь покупатели деньги экономят, и покупки особо престижного жилья стали редкостью.

Основную прибыль агентства имеют со среднего клиента -- за счет большого оборота. Развиваются и такие формы работы, как объединение агентств недвижимости в различные конгломераты, налаживание плотных связей с государственными структурами и создание единого компьютерного банка данных, а также выход в Интернет. Кроме того, в Москве каждое уважающее себя агентство недвижимости обязательно имеет собственную службу безопасности -- недостижимая мечта для белорусских риэлтерских фирм.

Еще одна особенность Москвы состоит в том, что городские власти не в пример минским стали активным участником рынка недвижимости, зачастую конкурируя с коммерческими агентствами и частными строительными компаниями. Так, например, московская мэрия продает построенное за городской счет жилье по коммерческим ценам, иногда со скидкой, что вызывает периодическое изменение цен по всему городу. Кроме того, московское руководство разработало ориентированную на пенсионеров систему договоров на пожизненное содержание с иждивением. После смерти пенсионеров квартиры (а во многих случаях это дорогие квартиры в центре) переходят в собственность города и реализуются на вторичном рынке. В результате мэрия получает доход в размере 85-90% от стоимости каждой квартиры, что, понятное дело, недостижимо для частных агентств недвижимости.

Кроме этих операций, московская мэрия на вполне законных основаниях занимается и обычной посреднической деятельностью, соперничая (и сотрудничая) с частными фирмами. Сейчас в Москве несколько десятков агентств недвижимости являются уполномоченными правительства Москвы по реализации квартир из Муниципального жилого фонда.

ТЕНДЕНЦИИ

НОВОЕ ПОКОЛЕНИЕ В ОБЪЯТИЯХ НАРКОМАНИИ

Отдел расследований «БДГ»

26 июня по инициативе Организации Объединенных Наций проводится Международный день борьбы с наркоманией. Для многих стран мира наркомания стала настоящим бедствием, серьезно угрожающим здоровью людей и безопасности всего общества. И Беларусь, увы, не исключение.

Вот уже несколько лет эта болезнь в нашей стране стремительно прогрессирует. Сегодня на учете в наркодиспансерах находится порядка 3,5 тыс. наркоманов. Однако реальное количество белорусов, употребляющих наркотики, по мнению специалистов, примерно в 15 раз больше. Только за последние полтора года количество официально зарегистрированных наркоманов в стране увеличилось почти на 1,5 тыс. человек.

Как свидетельствует милицейская статистика, число преступлений, связанных с наркотиками, за последние 10 лет возросло более чем в 12 раз. Объем изъятых наркотических средств за этот же период увеличился в 23 раза. Например, за 5 месяцев текущего года только сотрудниками милиции изъято 548 кг наркотического сырья и почти 88 кг наркотиков. Наркомания, незаконный



Дорогая расплата

оборот наркотиков уже оказывают негативное влияние на правопорядок и здоровье нации.

Например, в прошлом году находившимися «под кайфом» гражданами совершено 721 преступление, что на 51% больше, чем в 1995 году, и в 3,7 раза -- чем в 1994 году. А за 5 месяцев текущего года наркоманами уже совершено 476 преступлений. Причем в последнее время наркоманы становятся все более жестокими и дерзкими. В прошлом году ими нанесено в 1,5 раза больше тяжких телесных повреждений и совершено во столько же раз больше разбойных нападений, в три раза больше грабежей, в 1,4 раза больше краж. Такая тенденция вполне закономерна, если учесть, что 65% наркоманов -- безработные. А наркотики, даже самые примитивные, стоят довольно дорого. Стакан маковой соломки, которого достаточно для одной дозы, стоит примерно $5, один грамм опиума -- $7-10, каннабис -- примерно $10 за 4,5 грамма, цена 1 грамма героина -- $150, 1 грамма кокаина -- примерно $200. Правда, следует отметить, что героин и кокаин из-за своей дороговизны пока недоступны для большинства белорусских наркоманов. Поэтому около 85% их предпочитают изготовлять препараты самостоятельно из опийного и масличного мака.

Кстати, незаконные посевы этих



Дорогое удовольствие

культур с каждым годом тоже увеличиваются. Если в 1995 году милицией было выявлено 4770 таких фактов, то в прошлом году -- уже 7200. Особую тревогу вызывает опийный мак. Впервые его посевы милиция обнаружила в 1995 году. Тогда этих «плантаций» было всего 11, но уже в прошлом году -- 150.

Активизируется также импорт в Беларусь наркотических средств и их нелегальная транспортировка через территорию нашей страны. В 1996 году было пресечено 38 попыток контрабандного ввоза-вывоза наркотиков общим весом 309 кг, среди которых -- опий, марихуана, гашиш, ЛСД. Всего правоохранительными органами выявлено 94 иностранных гражданина, занимавшихся сбытом или перевозкой наркотиков. Основными импортерами этого опасного зелья в нашу страну являются нелегальные мигранты, которых сейчас в Беларуси насчитывается около 200 тысяч. Организованная преступность тоже стремится взять под контроль сверхприбыльный подпольный рынок наркотиков. Помимо отечественной мафии, наркобизнесом в Беларуси активно занимаются кавказские и центральноазиатские группы, на долю которых приходится около 27% импорта наркотиков, а также семьи цыган (около 22%). Крупные наркодельцы из стран дальнего зарубежья пока не очень активны на белорусском рынке, поскольку наши наркоманы, как и все население страны, обладают низкой платежеспособностью и не в состоянии приобрести дорогие наркотики.

Вообще, количество желающих приобщиться к наркобизнесу в нашем государстве резко увеличилось. В нынешнем году выявлено 539 человек, занимавшихся незаконными операциями с наркотиками. Наши соотечественники (а чаще соотечественницы) нередко подрабатывают в качестве курьеров. Часто белорусы помогают наркомафии в перевозке наркотиков, сами того не подозревая. Например, в конце прошлого и начале нынешнего года граждане Беларуси задерживались с крупными партиями наркотиков в Риме, Франкфурте-на-Майне, Барселоне, Буэнос-Айресе, Стамбуле.

Кстати, в среду распространителей наркотиков сейчас особенно активно вливаются женщины и подростки. Количество представительниц слабого пола в лагере торговцев наркотиков за прошлый год выросло на 47%, подростков -- на 40%.

Впрочем, в последнее время к этому бизнесу начинают приобщаться и пенсионеры. В одном из районов Гомельской области обнищавшие сельские старички занимались выращиванием маковой соломки, которую впоследствии меняли на продукты питания и одежду.

По единодушному мнению специалистов, именно наркомания послужила катализатором распространения ВИЧ-инфекции. Сейчас в Беларуси выявлено почти 2 тысячи ВИЧ-инфицированных, из которых 1100 -- наркоманы.

И это, вероятно, только начало, поскольку руководство страны не выделяет достаточного количества средств для профилактики и лечения наркомании; нет в нашей стране и развитой законодательной базы для пресечения наркобизнеса. Правда, при Совете безопасности вот уже два года как создана Межведомственная комиссия по борьбе с преступностью и наркоманией, а правительство в октябре прошлого года приняло Государственную программу комплексных мер противодействия злоупотреблению наркотическими и психотропными веществами. Но, судя по непрекращающемуся росту количества наркоманов и стремительному расширению наркобизнеса, все эти усилия неэффективны. По мнению специалистов, для успешного противодействия наркомании необходима не только усиленная работа правоохранительных органов, но и реализация дорогостоящих медицинских, образовательных и культурных программ. А денег в белорусском бюджете, как известно, катастрофически не хватает, и вряд ли в ближайшее время госказна будет способна выделить огромные средства на борьбу с наркоманией.

А это значит, что самые мрачные прогнозы зарубежных специалистов, согласно которым к концу XX века количество наркоманов в нашей стране может достичь 50 тыс., примерно 37 тыс. в той или иной степени будут злоупотреблять наркотиками, а число преступлений, совершаемых наркоманами, к 2000 году составит примерно 30 тыс.,-- имеют все шансы сбыться.

РЕГИОНЫ

МОТОРИЗОВАННАЯ ГРУППА ЗАХВАТА

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Передвижной пункт дорожной милиции, оборудованный в автобусе «Икарус», и три патрульных автомобиля «Опель-Астра» поступили в распоряжение ГАИ УВД Гомельского облисполкома.

Гомель стал вторым городом в республике после столицы, получившим такую мобильную группу. Идея ее создания, родившаяся на одном из заседаний в МВД, заключается в эффекте неожиданности. В отличие от десяти действующих в области стационарных постов дорожной милиции, при подъезде к которым водители ведут себя дисциплинированно, передвижной пункт в сопровождении эскорта из «Опелей» способен устроить «засаду» на любом участке магистрали. Учитывая, что количество преступлений на территориях, обслуживаемых стационарными постами, снизилось до 60 %, то от «эффекта неожиданности» передвижного пункта ждут более существенных результатов. В создании мобильной группы приняли участие МВД, закупившее легковые автомобили, и два гомельских предприятия. Автобус был безвозмездно передан областной ГАИ предприятием по транспорту нефти «Дружба». Вагоноремонтный завод осуществил переоборудование салона, где предусмотрены различного рода бытовые удобства для возможных многодневных «вояжей» экипажа, а также установку необходимых приборов.

Благодаря такому удачному сотрудничеству этот передвижной пункт стал поводом для проведения именно в Гомеле 27 -28 июня республиканского семинара, посвященного проблеме организации постов дорожной милиции.

ПРОГНОЗ

ГОРЬКИЕ ПЛОДЫ ИНТЕГРАЦИИ

Сергей АНИСЬКО

В последние годы аналитики из правоохранительных структур занимаются разработкой прогнозов развития криминогенной ситуации в стране. Сегодня, по сведениям из информированных источников, подготовлен документ с соответствующей «грифовой» атрибутикой (по некоторым данным, он находится в Совете безопасности), в котором изложены концептуальные положения возможного развития криминальной ситуации в Беларуси. Исходя из конкретных фактов, разработчики документа предсказывают активизацию деятельности российских мафиозных кланов на всем пространстве от Бреста до Орши и организацию под их началом республиканских преступных сообществ.

По мнению аналитических подразделений КГБ и МВД, очень скоро оргпреступность начнет сращиваться с представителями высших эшелонов власти. Цели и задачи вполне понятны: заручившись поддержкой сильных мира сего, обеспечить благоприятные условия для легализации преступного бизнеса на территории страны, извлечь в сжатые сроки максимальные прибыли и перекачать деньги за рубеж. Торопиться их, по всей видимости, заставляет неопределенность политической и экономической ситуации в Беларуси.

Ожидается, что вербовка госчиновников будет осуществляться мафией методом кнута и пряника. Теневая деятельность согласившихся на сотрудничество будет щедро оплачиваться из «общаков», а строптивые будут скомпрометированы или просто уничтожены. Кстати, российская ситуация текущего года может служить впечатляющей иллюстрацией развития событий в Беларуси. На минувшей неделе в прессе появились материалы, выставляющие в неприглядном свете министра юстиции Валентина Ковалева. По одной из версий, видеопленка, на которой он запечатлен в бане в обществе проституток,-- весьма умелый монтаж. Кассета же была специально подкинута охочим до «жареных» материалов журналистам. А главная цель публикации -- опорочить Ковалева и добиться, чтобы он освободил кресло для более сговорчивого преемника.

Несколько ранее была взорвана служебная автомашина заместителя министра финансов, который после этого, решив не искушать судьбу, предпочел оставить государственную службу. Наверняка криминальные структуры попытаются заставить работать на себя и белорусских чиновников, чтобы обеспечить лоббирование собственных интересов во властных структурах. Ситуация в Беларуси, когда «на потом» откладывается принятие законов об оперативно-розыскной и частной детективной деятельности, оборужии и госсекретах, наводит на мысль, что у нас, и в России этот процесс идет параллельно.

По некоторым сведениям, ноябрьские события, повлекшие существенные перестановки в среде народных избранников и чиновников, заставили отечественных мафиози поволноваться. Сейчас они активно восстанавливают утраченные позиции. Главную ставку криминальные структуры делают на очередные выборы. Кстати, в этой связи вызывает недоумение то, что проект нового избирательного закона о выборах впервые в истории Беларуси вводит имущественный ценз для кандидатов в депутаты (5 средних заработных плат или 25 минимальных зарплат). Причем в случае проигрыша на выборах или снятия своей кандидатуры деньги не возвращаются. Общественным организациям и предприятиям разрешается финансировать своих выдвиженцев. Ясно, что преступные группы могут без труда на вполне легальной основе финансировать предвыборные кампании своих ставленников.

Прогнозируется проникновение теневого российского капитала и в высокодоходные отрасли экономики. Прежде всего следует ожидать притязаний на прибыли от транзита, переработки и реализации «черного» и «голубого» золота. Внедрение в нефтегазовые структуры они осуществили несколько лет назад. Пик криминальной войны на этом фронте пришелся на 1994-1995 гг. Вот только некоторые примеры кровавых разборок того времени.

14.3.94 г.: в подъезде собственного дома в Москве из пистолета «ТТ» в упор расстрелян председатель АО «Коминтернефть» Владимир Егорычкин.

16.5.94 г.: у дверей собственной квартиры от ножевых ранений скончался глава АО «Нефтебур» Олег Литвинов.

5.8.94 г.: жертвой киллера стал президент крупнейшей тюменской нефтяной компании «Мегионнефтегаз».

8.8.94 г.: на автомобиль генерального директора фирмы «Нефсан» Анатолия Цыбенко совершено нападение двух киллеров на мотоциклах. В завязавшейся перестрелке водитель бизнесмена был ранен, один из налетчиков убит.

27.9.94 г.: коммерческий директор этой же фирмы Юрий Шебанов был убит в подъезде собственного дома.

30.3.95 г.: в Москве радиоуправляемой миной был взорван автомобиль помощника гендиректора «Транссибнефтьгаза» Валерия Григорьева.

И это далеко не полный перечень преступлений такого рода. Так что убийство в прошлом году одного из должностных лиц Мозырского НПЗ можно считать своеобразной точкой отсчета в этой войне на территории Беларуси.

Если малоперспективная добыча и переработка драгметаллов не особенно привлекает российскую мафию, то на автоиндустрию и лесное хозяйство Беларуси она позарится наверняка. Повышенное внимание российская преступность уделит и банковской сфере. Аналитики выдвигают несколько версий криминальной деятельности в этом направлении. Не исключается создание банков со 100-процентным российским капиталом, совместных белорусско-российских банков, где доля России не будет превышать 49%. Работа на территории Беларуси может быть организована и через российские банковские представительства. Сразу же следует оговориться, что наши прогнозы ни в коей мере не компрометируют те российские банки и представительства, которые уже длительное время успешно работают в стране.

По прогнозам правоохранительных органов, в ближайшие 3-5 лет белорусские преступные группировки будут работать под контролем и руководством их российских «коллег».

Аналитики спецслужб, по всей видимости, опасаясь гнева власть предержащих и не желая прослыть антиинтеграторами, сделать соответствующий вывод по поводу наступления российской мафии не рискнули. Тем не менее независимые эксперты считают, что если российскому преступному капиталу удастся легализоваться в Беларуси и взять ситуацию под свой контроль, отстаиваемый Александром Лукашенко суверенитет станет лишь пустой декларацией.

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ

63879
Подписной индекс

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

63879
Подписной индекс

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 120.000 р. (1 экз) на месяц - 40.000 р. (1экз)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким.

Предлагаем Вам оформить подписку на II полугодие 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск, ул. Интернациональная, 11а, к.7) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:
"Белорусская деловая газета" 40000 руб.
"Имя" 30000 руб.

Подписной индекс:
"Белорусская Деловая Газета" 63879
"Имя" 63211

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!
ЗАО "Белорусская Деловая Газета" сообщает, что с 1 апреля 1997г. в наших изданиях установлены следующие расценки на рекламу:

"Белорусская Деловая Газета":
I-я полоса - 110.000 руб./кв.см.
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.
последняя полоса - 62.000 руб./кв.см.
Газета "Имя":
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.
программа TV и кроссворд - 110.000 руб./кв.см.

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки:
в пределах республики — $3 в месяц,
по странам СНГ — $15 в месяц.

Справки по тел. (017) 236-52-41

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 45 (388) 26.6.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **1201**
Подписано в печать **25.6.97 в 14.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю